

“东超兄弟”：用实干圆梦“空中成像”

新华社记者 董雪 姜刚

“十三五”这五年,见证了两位上下铺兄弟的奋斗足迹——

他们一个叫韩东成,一个叫范超。2015年,一同步入中国科学技术大学攻读硕士研究生,一个学光学,一个学等离子体物理。在学期间,创业、创新的梦想,开始在两人心中萌芽……

2017年,他们一人四处奔波挣钱投入研发,一人在实验室里夜以继日搞研究,只为做出能够实现“空中成像”的神奇玻璃……

2020年,新冠肺炎疫情来袭,他们的“黑科技”派上了用场——不用接触医院自助服务机的屏幕,用手指在空气中“比划比划”就能完成操作……

“一次偶然的机会,我们发现与对方‘志趣相投’,于是主动申请住同一间宿舍的上下铺。”韩东成说,两人都出身农村普通家庭,都有锲而不舍的性格,而且都思维活跃,最重要的是对“空中成像”技术都很感兴趣。

一天晚上,他们在有“科学岛”之称的中国科学院合肥物质科学研究院上课,下课后边走边聊:

“你毕业后有什么打算?”

“还没想好,找个公司打工吧。”

“现在国家鼓励大众创业、万众创新,我们都对‘空中成像’感兴趣,不如去创业吧!”

“是呀,我们背后还有学校丰富的研发资源,创业条件挺好的。”

……

联手创业的火苗由此点燃。

“我们在资料研究阶段发现,‘空中成像’技术国外有,但国内还没有,为国家做点事情的想法油然而生。”范超说,“可是再深入研究就需要钱了,我们当时连样品都没有,融资是不可能的,家里也没钱。”

“这个钱,我们自己去挣。”韩东成和范超决定,把研究工作暂缓,先去挣创业启动资金。

毕业季,两人拿出一直舍不得花的两万元奖学金,购置了二手相机、二手无人机和拍照服饰,一所所学校、一栋栋宿舍楼、一间间寝室去联系拍毕业照的生意。

拍了5000名学生,赚了18万元,这成为他们的启动资金。



▲东超科技创始人韩东成(右)与范超。

▲东超科技创始人韩东成(左)与范超在研发车间。

屈彦 摄

着手组建攻关团队、尽快做出样品……2016年8月,两人从各自的名字中取一个字,成立安徽省东超科技有限公司。

前沿科技产业的研发投入巨大,短短两个月时间,启动资金就花完了,公司面临生死考验。

“我去挣钱,你带着大伙儿继续研发。”韩东成对范超说。

之后一年多时间里,擅长对外开拓和商务合作的韩东成主动承担起“找钱”的任务,他利用自己的软件开发能力,承接传媒公司的技术保障项目,陆续把挣到的150万元投入研发。

沉稳内敛的范超则带着团队整日泡在实验室里研究“玻璃”,什么样的玻璃、如何折射才能把像清晰地投在空气中?……有段时间,他因劳累头发掉得厉害,但从未放弃。

在范超的办公桌上,记者看到一个装满了各式各样玻璃的盒子。范超说:“一块玻璃,代表一次失败,也代表又一次新尝试的开始。”

功夫不负有心人,2017年底,第一块能够实现“空中成像”的玻璃样品生产出来了。

此后,融资、保护专利、建生产线、扩产能……

“我们创业看上去似乎很顺利,但实际上历经了无数坎坷。”韩东成说,现在,他们依旧不敢有丝毫懈怠,技术和市场每天都在变化,只有保持领先才能不被淘汰。

在抗疫期间,东超科技依托“空中成像”技术,研发了多款“无接触”产品,在医院、地铁等场所广泛应用,为疫情防控贡献了科技力量。其中,部分产品已走出国门,远销海外。

从不到10人的创业团队发展到100多人;自今年2月正式销售产品到现在实现销售额数千万元;公司成立4年多时间,市场估值达数亿元……“东超兄弟”交出了像“空中成像”一样酷炫的创业“成绩单”。

党的十九届五中全会审议通过的《中共中央关于制定国民经济和社会发展第十四个五年规划和二〇三五年远景目标的建议》提出,坚持创新在我国现代化建设全局中的核心地位,把科技自立自强作为国家发展的战略支撑。对此,两位年轻人感到振奋和鼓舞。

“这正是我们的发展方向!”韩东成说,“未来,我们会继续勇于创新,不断攀登‘空中成像’技术的高峰,开拓更多无接触应用场景,为智慧医疗、智能家居、智能汽车等更多前沿领域赋能。”

周鑫:15年参与2000余次救援

通讯员 郭姝彧

天渐渐黑了,巨大的轰鸣声从远处传来。视线尽头,山石和泥土不断滑落,抹去了山体原本锋利的线条。周鑫意识到,又一次山体塌陷发生了。

这是周鑫参与2008年汶川“5·12”大地震抢险救援行动的一个夜晚。他所在的救援队收到指令,前往北川的一个菜市场解救被困群众。

黑暗中,山石滚落的声音、随时可能发生的余震让队员们感到不安。依靠救援设备微弱的光,他们在废墟里一寸一寸小心探寻、解救被困群众。

这是周鑫15年消防员生涯中,为数不多至今仍感到心有余悸的救援经历。大多数时候,他沉稳又冷静。

平均2.7天一次救援任务

今年32岁的周鑫是两江新区消防救援支队礼嘉站站长。从老家湖南来到重庆从事消防事业,只因当年父母建议,加上身体素质好。“当时对消防员这个职业并没有清晰的概念。”周鑫说。

第一次执行任务是2016年夏天的一天,急促的警报声中断了周鑫和队友的午饭。整装,集合,出发。

消防车拐进小巷,碾过坑坑洼洼的路面,老旧的一层砖房伫立在道路两旁。着火的是一个废品仓库,大火烧毁了石棉瓦的房顶,黑烟不断上涌。

刻不容缓。周鑫抱起水枪,和队友一起冲进仓库。300平方米的仓库里散布着多个着火点,周鑫和队友们边喷灭火焰边往火场深处推进。

近5个小时,大火彻底扑灭。走出火场,疲惫不堪的周鑫想,这就是我的工作,灭火、救人。

15年,周鑫参与了2000余次救援任务,平均27天就有一次任务。“出任务越多,越懂得冷静、细心的重要性。”

周鑫曾参与一次车祸现场救援。工地的罐车侧翻,陷在大坑里,车头变形。被困司机腿部被压在驾驶台下,救援队尝试多种方式都无法顺利将其救出。焦灼的4个小时过去了。

周鑫仔细观察,发现司机的脚卡在窄缝中,这可能是救援的希望。摘掉手套,探进细缝,确保里面没有可能导致司机二次受伤的物品,“当时心里就有底了,直接把脚拔出来,将被困司机安然无恙地救出。”周鑫说,“情况越是复杂紧急,越要冷静分析,否则就可能错过‘破题’的关键。”

100米外的家

从周鑫家的阳台望出去,可以看到消防站的篮球场。一岁多的儿子常被妈妈抱着,在阳台上指着篮球场叫“爸爸”。

办公室到家的直线距离不过100米。但因为消防工作的特殊性质,周鑫每周在家的时间总不会超过48小时。儿子总是隔三岔五来探班,周鑫趁休息的时候陪他玩篮球、看消防车。

提起家人,周鑫感到亏欠。“但也不后悔做这份工作,大多数时候家里人也能理解。”15年过去,周鑫对消防员的理解仍然简单又直接,“灭火、救援就是我的工作。”周鑫自豪地说。



独角兽企业在数字化经济中扮演着重要角色,对推动科技创新、加速产业转型起着关键性作用。当众人提起独角兽时,立即想到的是滴滴、美团、Uber等消费型互联网独角兽,但当更多中小企业需要数字化的时候,接下来就一定是软件及服务的普及。

——胡颖汉

(胡颖汉,新加坡Tetmon创始人)

有了医疗大数据,可基于实践经验打造城市免疫平台,通过智能监测预警,实现早发现;通过智能决策管理,实现早研判;通过智能智慧中心,实现早阻断。

——张实

(张实,医渡云(北京)技术有限公司联合创始人、CEO)

成渝地区双城经济圈作为一个新的增长极,具有两个功能:一是优质资本、劳动力、人才等要素能在成渝地区双城经济圈产生“虹吸效应”;二是当虹吸效应达到一定程度,会产生“释放效应”,带动周边经济的发展。

——陶一桃

[陶一桃,粤港澳大湾区专家代表、深圳大学原党委副书记、中国经济特区研究中心主任、一带一路国际合作发展(深圳)研究院院长]