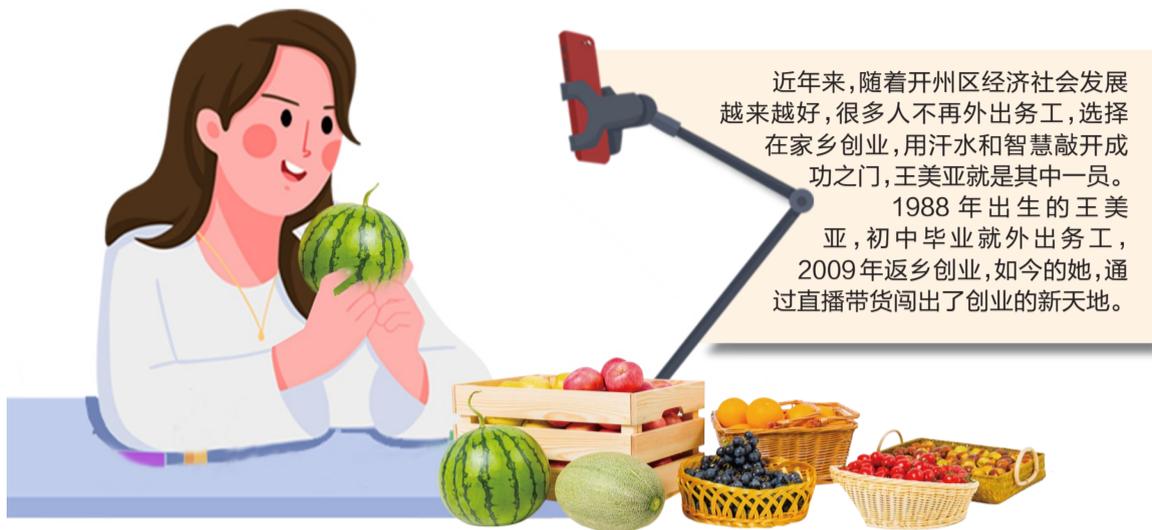


开州:直播带货为农产品插上“云翅膀”

程超



近年来,随着开州区经济社会发展越来越好,很多人不再外出务工,选择在家乡创业,用汗水和智慧敲开成功之门,王美亚就是其中一员。1988年出生的王美亚,初中毕业就外出务工,2009年返乡创业,如今的她,通过直播带货闯出了创业的新天地。

返乡打拼开鞋店

王美亚出生在紫水乡双玉村,初中毕业后与同村姐妹前往广东打工。王美亚说,她进的是东莞清溪的一家电子厂,从普工做到负责品质管控的主管,一干就是六年,工资由最初的1500元涨到7000多元。

在外漂泊的日子里,她始终牵挂着家乡,牵挂着家乡的亲人。“妈妈生病去世,爸爸年纪大了需要照顾,2009年我回到了家乡。”王美亚说,返乡后她利用多年打工的积蓄,开了一家布鞋销售店,通过苦心经营,后来开到了两家。

2012年王美亚结婚,因丈夫在重庆主城经营食品

生意,她关掉布鞋店,转行卖香肠、腊肉等农副产品。

进军直播带农货

2016年,王美亚看到网上销售模式越来越火,尝试在网上销售店里的农副产品,“在微信朋友圈发产品信息,没想到有很多人来买,效果不错。”网上生意红火,给了王美亚极大的信心,她开始注册网店和各种账号,进行直播带货。

王美亚最开始在微信小程序和拼多多卖货,后来转向抖音和快手。她亲自当主播,向网友介绍产品,由于王美亚卖的香肠、腊肉品质不错,而且通过视频直播

更形象地展示了产品,从而赢得了更多网友的认可。

“像香肠、腊肉、山胡椒这些土货,很多都是开州在外打工者购买的,他们对家乡的土特产都有很深感情,又带动了身边的同事或朋友购买。”王美亚说。

随着直播带货生意越来越好,王美亚还和朋友李小凤一起注册成立了公司,带货的产品也从香肠腊肉扩大到四季水果。“这个季节就卖春橙,每天可以发300件货,多的时候每天可以发500件货。”王美亚说,为了卖出更多的山货,他们把果农采摘春橙的视频发到抖音上,还在果园里直播。

扩大规模促就业

如今,王美亚与开州多家香肠腊肉生产企业建立了合作关系,生意越做越大,带动了身边更多的人做直播带货。1987年出生的吕娟家住开州城区,婚后在家带小孩,王美亚鼓励她在抖音上开了账号,每天直播约两小时。“每月销售提成5000多元,孩子也照顾了。”吕娟说道。

王美亚说,她要培育更多像吕娟这样的带货主播,把开州的土特产卖出去。随着公司业务的增长,王美亚聘请了几名员工。31岁的张成芬学的是会计专业,孩子一岁多,在公司当客服。“孩子早上交给妈妈带,下班后就接回家。在公司的收入每月有7000多元,挺满意的。”张成芬说,在这里上班已有两年多。

今年48岁的喻世平,丈夫在外打工,女儿读初中,她平时在王美亚的公司上班,周末陪孩子。“主要负责快递打包,工作不累,一个月有3000多元。”

“预计今年营业额能达到500万元,让更多的农副产品卖出去,让更多的姐妹在家门口挣钱。”王美亚信心满怀。



近日,铜梁区双山镇喻兴村20多位村民正在香椿林里忙碌,有的忙着采摘,有的将椿芽送到地坝,有的整理装盒。

近年来,双山镇在乡村振兴大抓产业发展中,

组织和引导喻兴、群坊两个村利用荒地建起了100多亩的香椿林,还组织60多户脱贫农户栽种上万株椿芽树,经过科学管理,村集体和村民都获得了良好收益。

通讯员 赵武强 摄

楚雄州农合联 助力绿色果蔬产业联合体发展

本报讯(通讯员 王恩耀)近日,云南省楚雄州农民合作组织联合会负责人一行走进坐落在元谋县黄瓜园镇苴林村的元谋艾莱克果蔬产销协会、元谋艾莱克食品有限责任公司,研讨交流、调研指导绿色果蔬产业联合体发展。

调研组走进“公司+协会+专家站+基地+互联网”五位一体的果蔬产业联合体,与联合体老总、专家黄钰婷等研讨交流发展绿色产业。黄钰婷扎根元谋农村,精耕农产品生产20多年,现成长为农产品加工专家、科技企业家。她创建了省级科技专家工作站,发挥专家团队优势作用,研发高新产品,攻克关键技术;创建了元谋艾莱克果蔬产销协会,实施农民科技培训,组织带领农户生产优质果蔬,定点帮扶生产基地,切实解决加

工企业第一车间优质原料问题。冻干或闪蒸芒果、火龙果等系列绿色食品,既保持原有营养,又安全健康。

经研讨,双方提出了4条发展措施:一是公司+协会+合作社+专家站+基地+互联网“六轮”驱动,以高科技联合体模式发展绿色果蔬产业;二是发挥科技专家团队优势作用,研发加工安全健康果蔬系列产品,提升冻干等智能化加工技术,提升产品铝膜包装与环境影响隔离高新技术;三是发挥营销团队优势作用,不断开拓市场,不断提高信息化水平,创新“互联网+”、线上线下融合发展的营销模式;四是充分发挥高科技农业龙头企业优势作用,提高农产品附加值,解决农产品难卖问题,发展特色产业,助力乡村振兴。

农业百问

怎么种植秋葵

秋葵是我们生活里常见的烹饪时蔬,口感清爽,深受消费者喜爱。另外有些品种的秋葵种子可以榨油。那么,怎么种植秋葵呢?

整地种植。每年的4月至8月都可以露天种植秋葵,当年就可以食用,如果温室种植可以提前播种提前收获。秋葵一般采用直播的方式,播种前先用温水浸泡种子一天进行催芽处理。秋葵对土壤的要求不是很严格,但疏松肥沃、光照充足的土壤能增加产量。种前深翻土壤,然后施入足够的基肥,以有机肥为主,秋葵切忌连茬种植。

田间管理。秋葵出苗后要及时进行中耕除草,防止杂草与其争夺养分。每次施肥后要进行一次中耕,防止土地板结影响秋葵生长。如果种植的密度大,可在后期适当将底部侧枝剪掉。秋葵结果期生长很快,若当地暴风雨较多可再插竹竿防止倒伏。

水肥管理。秋葵的生长期比较长,植株大,所以对水肥的需求很大。在前期施足基肥的前提下还应进行多次追肥,出苗后进行第一次追肥,以尿素为主。结果期要多施肥,促进高产。秋葵比较耐旱,苗期对水分要求不大,夏季要注意土壤的湿润,雨后及时排除积水,防止烂根死亡。

防治病虫害。秋葵的病虫害相对较少,连阴雨时枝叶上会出现病斑,天晴后可采用撒石灰的方式防治传染,在前期可喷洒适量的波尔多液进行防治。虫害主要有蚜虫、地老虎等,可喷洒西维因可湿性粉剂。

采收。我们食用的是秋葵嫩荚,所以适时采收是非常重要的,过早会影响其产量,如果太晚就会导致老化,降低口感。一般采收时间在花谢一周后进行。采收最好的时间是在傍晚,采收时注意不要伤其枝干,采收期可长达3个月。

(本报综合)

