

为经济赋能 为企业添彩 多渠道收益的奥秘

——记重庆华际科技发展有限公司“振合网”

在当今“科技改变生活,创新引领未来”的大数据互联网时代,“大众创业,万众创新”成为了人们纷纷追求的目标。科技创新、核心技术也成为了各个国家、各个行业之间竞争的“制胜法宝”。

当互联网大数据时代来临时,许多传统制造企业特别是实体店,在电商平台和互联网的锋芒之下犹如“多米诺骨牌”一般纷纷“倒伏”。“传统制造商、实体店如何在当前激烈的市场竞争中出奇制胜,立于不败之地”成为了困扰众多企业家的难题。

重庆华际科技发展有限公司(前身为重庆市钜宏日化有限公司,以下简称“华际科技”)董事长赵治安通过自己多年在传统制造企业积累的经验,从阿里巴巴成功的线上销售模式中受到了极大的启发,与清华大学、重庆电子工程学院等有关专家教授历经四年多的时间,研发了“振合网”实体联盟智能科技创新平台。目前,“振合网”智能化管理系统已经得到国家版权局登记认可。

坐落在渝北区的“振合网”致力于助推传统企业销售更多产品,帮助企业去库存,为传统代理商带来新的升级发展机会,使其消费不断、收益不断。由此形成一个多渠道联盟收益的利益共同体,让厂家、代理商、实体店由竞争变合作,共享经济生态链,让实体企业产生多渠道收益,达到显著效果。目前,“振合网”已有合伙员工300多人,其中包括多名专家、工程师、技术管理人员,代理商合伙人2000多人,600多家实体经济制造商共同参与,其事业版图已扩张到全国各地,成为了大数据与实体经济有机融合,多渠道跨行业收益的典范。并力争两年之内成为重庆50亿级的纳税大户,对国家和社会做出更大的贡献。

“振合网”是华际科技旗下的公司网站,全称为振合网实体联盟。该实体联盟运用高度智能化的强大联盟系统,为制造商、经销商及消费者实现线上线下全方位服务,让生产企业和代理商紧密结合适时反映市场信息,精准满足消费者需求,为生产企业和消费者创造更大的价值空间,实现利益共享,多渠道跨行业收益的目标。

如果将大爱和诚信看作“振合网”的剑柄,那么,利用大数据智能分润系统和系统功能框架内的八大体系则是剑刃。两者相融,就是华际科技未来大展宏图的“秘密武器”。

穷不是命,富不靠运。上苍会给人呈现出各种机遇,善抓机遇,你获得了财富;失掉机遇,就是财富与你擦肩而过。一个人的命运,常常就决定在机遇的抓放之间。

用时近5年,耗资1000多万元,铸成科技与实体经济相融合的宝剑——“振合网”

2021年10月23日,《重庆日报》《今日头条》《重庆科技报》的记者前往华际科技进行采访,在行政部部长、老党员毕馨予的引导下,一行人来到赵治安的办公室。毕部长指着崭新的办公桌和一排排摆放整齐的电脑,不无感慨地说:“想当年刚刚创办公司时,赵治安还是坐在一间简陋的办公室里办公,唯一的一台电脑还是个二手的。现在仅仅只过去了5年多的时间,华际科技竟已经发生了翻天覆地的变化。”

从1988年开始,创始人赵治安就与洗涤产品打交道。他曾任重庆长寿合成洗涤剂厂厂长,有着与实体企业、代理商、实体店、消费者打交道的丰富经验;曾为央企等生产劳保产品,为全国最大日化企业立白集团、活力28集团生产洗衣粉等洗涤产品,深知传统生产企业、传统代理商的痛点和难点。

早在2015年,在日化行业沉浮了近30年的赵治安,带着一颗受伤的心四处寻找其他的创业机会。上东北、下江南,他的足迹遍布了五个省,他的内心深处常常被一个挥之不去的问题来回撞击——“如果有一个机会,能让那些亏了生意的人东山再起,让那些被互联网冲垮的实体店起死回生,让下岗的工人和消费



“振合网”创始人赵治安(左三)与公司核心管理人员。

者也能从中受益,那该多好!”

据赵治安一个在政府部门上班的同乡说,赵治安年轻时就是一个“不太安分”的人。因为他总是不满足于现状,他不会因为一点小的成功就不再要求自己进步,而是一边办企业一边学习其他各方面的知识和技能。除此之外,赵治安还一直关注着其他行业和领域,哪怕对他来说是非常陌生的行业和领域,如日用品化工、科技和智能化、电商和互联网等,也并不影响他在信息化时代吸取来自各个方面的知识和“营养”。这就是赵治安与众不同的独特之处。由于他不知疲倦地刻苦学习、勤奋钻研,成就了他后来成功跨界转型的“知识宝库”和“坚强后盾”。

在这种背景下,开发出来的“振合网”智能化管理平台,经过几年的市场调研、运维,实测,得到了实体经济及广大消费者的青睐。

当初跟赵治安一起合伙打造“振合网”平台的人,在平台经营快两年时,由于入不敷出,都纷纷离开了。最后只剩下赵治安一个人,又苦撑了一年多。然而,他不仅没有灰心丧气,反而更加坚持深入地研发。工作到第二天天亮,已逐渐成为了他的一种习惯。

不知是哪一位哲人说过这样一句话:“当你要放弃时,其实离成功可能只有一步之遥。”犹如神助一般,就在这一年多时间里,赵治安终于解决了八大体系智能分润中最大的难题,如同修建一条高速公路,他终于攻克了最难的“最后一公里”。

于是,赵治安立即给他的好朋友和曾经的合作伙伴分享这一喜讯。让他意想不到的是,当年离开他的那些伙伴大多又回来了。他们不仅回来了,还带来了更多愿意加盟“振合网”平台的有识之士。

在党的指引下,振合网将为中国打造更多民族品牌、缩小贫富差距做出贡献

华际科技法务部部长、原在政府法务部门工作的



原重庆市渝北区委书记曾元禄(右)视察“振合网”时与赵治安亲切握手。

老党员何平对记者谈到,“振合网”是一个拥有自主知识产权的民族品牌,耗资1000多万元,花费近五年时间研发而成。主要是通过互联网、智能化大数据,解决当今社会普遍存在的销售难的瓶颈,让消费者买到物美价廉、安全放心的产品,让生产企业、代理商、消费者利益共享,分享财富盛宴,走共同富裕的道路,打造更多的中产阶级。让更多的无文凭、无口才、无人脉、无背景、无资金的“五无”百姓尽早致富,达到小康生活水平。

在崭新的一间办公室里,记者随机采访了公司的几名员工,他们说得最多的一句话是:“我们找对了公司,跟对了人。”

重庆万盛区的一位老板郑红对记者说,目前她投资了3000多万元,拥有两个养老机构、几百张床位。当谈及为何愿意加盟“振合网”时,她说:“是赵治安的人品及他的民族精神和坚强意志吸引了我。无论做什么事情,赵治安总是先考虑到别人。对合伙人中年纪较大的,对残疾人、退伍军人都是非常优惠。甚至那些连电脑、智能手机都不会用,更不会用电脑的人,华际科技都不会放弃,反而派人手把手地教,直到教会为止。这样的老板,我不跟他,我跟谁呢?”

在政府部门工作多年、现已提前退休的王翠香老师称,除了赵治安的人格魅力外,还有一点很让她感动。“赵治安与参与合作的企业及所有合伙人签订合同,要把公司收入的70%拿来作公益事业,并要求所有合伙人都拿出收益的10%做公益。跟这样的老板一起创业,是一种责任和担当。”

重庆市经济和信息化委员会相关领导、渝北区原领导班子、中央及重庆有关新闻媒体、首都机场党委书记秦建军、红星集团董事长(前伊利集团董事长)郑俊怀等人来到“振合网”实体联盟考察后,也对“振合网”实体联盟给予了很高的评价和大力的支持。

据赵治安介绍,今年12月19日,“振合网”将在重庆人民大礼堂举行一场盛大的公益演唱会。届时,将邀请歌唱演员付笛生、任静、乌兰图雅,他们将分别演唱《众人划桨开大船》《站在草原望北京》等歌曲,重庆电视台著名节目主持人凌淋等人也将现场献艺(如因新冠肺炎疫情则顺延)。“我们想通过这场演唱会,表达‘振合网’万众一心、共同发展,永远跟党走,为社会和经济发展作贡献的决心和信念,回报社会、回报合伙人。”赵治安说。

展望未来,“振合网”将在国家战略决策指引下,充分利用大数据、互联网的优势,逐步服务全球实体经济,打造中华民族实体联盟互联网,圆中华强国梦,实现“振合网”实体联盟“爱国、创新、共赢、奉献”的宗旨。

实践是检验真理的唯一标准。我们期待“振合网”在政府有关职能部门的指导扶持下,明天会更加辉煌。“振合网”一定会给广大老百姓生活的方方面面带来实惠和便利。 记者 程远华/文 受访者供图