

## 民宿热起来还是要靠特色化

巴渝论坛

杨朝清

据媒体报道,重庆民宿市场出现“冷热不均”现象,大批定位中高端的城区民宿主动下调价格,仍鲜有人问津,而一些乡村民宿却在节假日期间“一房难求”。相关数据显示,今年清明节期间,城市本地居民预订乡村酒店民宿的比例达60%。“五一”期间,乡村酒店民宿的预订及入住率同样亮眼。

同样是民宿,同样受疫情影响,为何“冰火两重天”?在跨省旅游受限,本地游和周边游

受到追捧的背景下,僧多粥少的供求失衡,让越发展越同质化的城区民宿面临巨大的生存压力;而一些把乡土风貌、特色文化与现代旅游需求有机结合起来的乡村民宿,则倍受消费者的欢迎。说到底,乡村民宿之所以能在市场的大浪淘沙中脱颖而出,正在于其所彰显的乡村特色,满足了人们对差异化生活体验的需求,更承载了人们对“诗与远方”的向往与乡愁。

在消费者越来越重视旅游体验的今天,乡村民宿能够让游客体验当地自然、人文内涵以及当地人的生产生活方式,因此受到青睐。部分城区民宿只是概念泛化的民宿,缺乏民宿中“民居体验”的精神内核,即使能够在短期内分享民宿经济的红利,也难以在激烈的市场竞争

中勇立潮头。

民宿不仅是一个居住的空间,也是为消费者提供一种区别于日常生活的体验空间。如果只停留在让房子更漂亮、居住更舒适的地步,没能让人体验当地风土人情,感受有别于过往的生活方式,民宿就会缺乏吸引力和竞争力。乡村民宿依托乡村丰富的绿色生态资源和文化资源,不仅让消费者的旅居更有收获、更有品质,也搞活了乡村经济、促进了乡村振兴。

民宿不能千篇一律,而是要彰显特色。一些城区民宿不再那么吸引人,就是因为其设计装潢、居住体验都大同小异。许多游客之所以青睐乡村民宿,就是因为它有区别于城市人居住的乡土味和人情味,能够承载田间地头的乡愁和自然诗意的情怀。若乡村民宿建设融入过多

城市元素,反而会“误入歧途”,适得其反,失去了最宝贵的竞争力。

在设计、装修上突出个性化,在服务、体验上强调亲切感,入住乡村民宿不仅是放松心情、享受“慢生活”的契机,也是感受自然生态和乡村文化的重要窗口。乡村民宿规划中,既要保留传统生活印记,又需满足现代技术规范,既顺应当地的自然之美,又体现特别的人文之美。只有依托当地的自然、人文优势,让民宿与乡村整体氛围相融,实现与当地生态、文化协调发展,给旅客提供记得住的优质体验和向亲友推荐的理由,各具特色、各有千秋的民宿才会点亮美丽乡村,真正发挥出促进乡村旅游消费、激发乡村发展活力的重要作用,实现游客、经营者和乡村的互利共赢。

## “服务月”为中小企业提供“及时雨”

李育蒙

5月14日,重庆市经信委发布消息称,即日起,我市将在全市开展主题为“纾困解难、助力发展”的中小企业服务月活动,围绕中小企业复工复产、创新发展中的困难和需求,开展一揽子具有针对性、实效性、创新性的服务活动。

中小企业对重庆经济和社会发展的重要作用不言而喻。在实际运转过程中,中小企业抗风险能力相对较低,受经济下行形势和疫情影响,不少中小企业发展面临着困难和挑战。在疫情防控常态化下,帮助中小企业活下来、火起来,需要政府部门面向中小企业提供服务时多做“加法”,帮助其渡过难关。重庆专门为中小企业开展“纾困解难、助力发展”的服务月活动,就是落实“稳字当头、稳中求进”主基调的务实之举,更是回应社会期待的必要之举。此外,中小企业具有门槛较低、灵活多变等就业优势,在吸纳就业过程中扮演着“蓄水池”的重要角色。要稳就业、保民生,稳住中小企业是题中应有之义,是以稳应变的正确抉择。

从重庆的实践来看,“服务月”活动类型多样,各项服务涵盖方方面面。不仅有“走出去”的主动对接,还通过“专精特新”企业服务色征集,让中小企业提需求,在炒好“大锅饭”的基础上,通过“开小灶”让服务月的服务更加精准、更加有效。这样也能更好地发挥出政策“及时雨”的作用,帮助中小企业解燃眉之急。

“越是困难的时候,越是要坚定信心”,企业服务月的各项服务举措,意在激发广大中小企业内生动力,坚定信心直面困难和挑战。虽然现在有一些中小企业在发展中存在困难,但是从相关政策举措纾困解难的力度来看,以及广大中小企业积极探索发展新路子的创新实践来看,“有希望”是广大中小企业的最大共识,“活下去”是广大中小企业的最大共识。对于广大中小企业而言,保持积极乐观心态,用好政策“东风”,顺应市场变化,努力提升自身发展能力、市场竞争力,就没有一个寒冬不可逾越。



欢迎重庆本地  
评论作者进群交流

(据法治日报)

## 让新型婚育文化成为社会主流

评论员观察

臧博

近日,市委办公厅印发《关于优化生育政策促进人口长期均衡发展的实施方案》(以下简称《实施方案》),为崇尚新型婚育文化、构建生育友好的社会氛围,提出了许多实实在在的措施,为婚育适龄人群增添了婚育的底气。

构建新型婚育文化,是针对我国社会发展过程中出现的人口发展新变化、新特征、新挑战所提出来的应对之策。倡导新型婚育文化,离不开与之相匹配的制度作为保障。《实施方案》的适时出台,正是为了给新型婚育文化保驾护航,加强对适龄人群婚恋观、家庭观的教育引导,大力倡导适龄婚育、夫妻共担养育责任等婚育新理念。

第七次全国人口普查结果显示,我国人口10年来保持低速增长态势。重庆虽连续17年保持常住人口增长,但仍面临人口出生率持续下降等挑战——结婚率与人口出生率持续走低,结婚年龄与生育年龄越来越晚,适龄人群的婚育成本不断增高。婚育适龄人群生育压力大、结婚成本高、育儿开销大、家庭负担重,女性工作家庭难平衡……面对这些婚育路上大大小小的“拦路虎”,相关政策要给出解决方案。

崇尚新型婚育文化,就要摒弃不合时宜的婚育观念。如抵制天价彩礼,不搞攀比浪费,态度鲜明反对低俗婚闹等婚嫁陋习等等。适婚适育人群,要正确认识到婚育的社会价值,培育积极健康的婚育观、家庭观,明白生儿育女不仅是个人的私事,也是关乎家庭可持续发展的重大事,更是事关长远的国家大事;还要明晰养家糊口不是一个人的责任,洗衣做饭带娃也不是一个人的义务,夫妻两人共同承担养育责任,才是生娃“练级”的正确之路。

与传统婚育文化相比,新型婚育文化特别注重关爱女性和抚养教育孩子两个方面,一系列家庭友好型、生育友好型政策措施因此而出台。如,在生育方面,更加注重完善生育假和生育保险,给年轻爸爸妈妈多一些陪伴孩子的时间;在养育方面,更加注重发展普惠型托育服务,减轻家庭育儿负担;在教育方面,增加优质教育资源尤其是幼儿园资源供给,减轻家庭的教育开支;注意保护婚育后女性的就业合法权益,不让女性因为婚育而受到不公平对待等等。

人口是经济社会的基石。良好的婚育文化,能提高生育水平,促进人口长期均衡发展。社会追求高质量发展,婚育也要努力实现高质量发展。随着新型婚育文化的新风吹进千家万户,新型婚育文化定将在适婚适育人群中越来越有市场。届时,持久稳固、和谐友善的氛围将成为更多家庭的“标配”,而家庭也将成为更多人事业发展的加油站和情感依存的港湾。



## 短视频“剪刀手”

据统计,截至2021年12月,我国短视频用户规模达9.34亿。随着网络短视频爆发式增长,“拿来主义”盛行,一些“剪刀手”“搬运工”未经许可,擅自搬运、剪辑、传播,短视频侵权行为频发。

(据法治日报)

# 打好金融“组合拳”全面助推生猪产业高质量发展

## 永川银保监分局推动金融支持荣昌区生猪产业示范区建设

### 我市首个政策性生猪“保险+期货”项目落地荣昌

5月10日,在重庆银保监局和荣昌区政府的指导下,中华联合财产保险股份有限公司重庆分公司荣昌支公司(以下简称“中华联合荣昌支公司”)与荣昌9户生猪养殖户签订了“保险+期货”承保合同,为荣昌1.5万头生猪提供了2760万元的价格保障,保单保费为120万元。

据悉,该项目由中华联合荣昌支公司联合相关主体共同推出,它标志着永川银保监分局联合荣昌区委、荣昌区财政局印发的《荣昌区2022年生猪“保险+期货”试点工作方案》有序落地。

生猪“保险+期货”项目模式是生猪养殖户向保险公司购买政策性生猪目标价格保险,由保险公司对生猪价格进行保障。同时,保险公司向期货公司买入场外期权进行再保险,最终形成风险分散、各方受益的闭环。

据介绍,该项目保费由财政补贴40%,期货公司及其它主体承担30%,养殖户自缴仅30%。项目可有效解决商业性生猪“保险+期货”保费较高、养殖户参保积极性低的问题;财政持续提供支持,亦可确保该项目的普惠性和可持续性。该保单的签订,标志着重庆市首单政府指导、多方筹资、市场运作的政策性生猪“保险+期货”项目正式落地。意味着当市场生猪价格低于保险合同约定价格时,保险公司将为养殖户提供差价补偿,使养殖户提前锁定猪价下跌风险,为广大养殖户应对猪价持续下跌提供有力金融支持。

据了解,2022年,永川银保监分局推动的“保险+期货”项目,预计承保生猪15万头,提供风险保障2.6亿元,将为全面落实乡村振兴战略,助力生猪产业“保供稳价”发挥重要作用。

### “银行+保险+期货”联动服务金融助力养殖户融资难题

2022年5月11日,邮储银行永川



永川银保监分局召开专题办公会,研究部署金融支持生猪产业高质量发展

分行以养殖户658头生猪投保的养殖险和“保险+期货”产品为风险缓释措施,向其发放流动资金贷款50万元,用于补栏和购买饲料,这种“银行+保险+期货”模式,是基于已有的生猪养殖险解除生猪养殖中的生产风险,“保险+期货”解决生猪养殖面临猪价下跌风险,两种产品组合解决了生猪活体灭失或大幅贬值的风险,达到为猪“保值”。银行机构可以放心接受生猪活体抵押或保单所保利益作为风险缓释措施,为养殖户融资,有效解决养殖户缺少抵押物融资难的问题。下一步,永川银保监分局将做好“保险+期货+银行”推广实施,助推生猪产业平稳发展。

本次政策性“保险+期货”和“银行+保险+期货”的落地,是该分局推动重庆首笔生猪活体抵押贷款、首笔商业性“保险+期货”等金融产品创新后又一新产品,是探索用金融工具缓解“猪周期”及猪瘟等对生猪产业的冲击的重要举措。

此外,该分局还不断深化“保处联动”,推动产业数字化、智能化、绿色化水平提升,推动生猪应保尽保,选择生猪产业较好的荣昌区作为试点,着力打造金融支持生猪示范区,形成经验和

示范,并在重庆银保监局统筹指导下在全市范围推广。2022年3月该分局下发了《关于金融支持荣昌区生猪示范区建设工作方案》,要求各银行保险机构采取积极作为提升金融支持生猪产业服务水平,并明确各银保机构责任、目标任务、具体举措,确保方案切实可行。同时,向荣昌区政府报送《永川银保监分局关于金融支持荣昌区生猪产业相关情况》专题书面报告,提请政府加大财政支持力度,扩大养殖险覆盖面,强化目标管理,加强基层畜牧工作人员管控,为金融支持生猪示范区建设提供良好环境。

### 推动荣昌作为全国病死猪无害化处理与保险联动机制建设试点

早在2019年,中华联合财险荣昌支公司就在永川银保监分局指导下,出资协助地方农委,在全市率先开发并推广启用《荣昌区畜禽无害化处理保险监管平台》,实现了保险赔付和处置病死猪的联动模式,确保信息实时共享。同时,通过该平台,保险公司利用手机软件线上处理核保、查勘、定损、核赔查勘拍照。病死猪数据通过手机上传平台,获得畜牧部门在线确认后,保险公司第一时



永川银保监分局到重庆琪泰佳牧禽养殖有限公司调研智慧化生猪养殖项目

间开展理赔,减少了资料传递和人工跑路,理赔周期从传统的纸质件理赔模式下的70天缩短到3天之内。3年来,用该平台顺利完成猪只赔付85万头,理赔金额1.52亿元,极大提高了理赔效率,也有效阻断猪瘟造成的人畜交叉感染。

基于上述探索经验,荣昌区顺利申报成为全国首批病死猪无害化处理与保险联动机制建设试点县。下一步,永川银保监分局将指导中华联合财险荣昌支公司以前期开发的“荣昌区畜禽无害化处理保险监管平台”为基础,通过将原有无害化处理设施设备进行升级改造,完善无害化处理监管平台、开展信息化联动管理、加强保险机构与监管部门的信息互联互通等措施,使病死猪集中无害化处理率达90%以上,保险与病死猪无害化处理联动理赔率达到100%,并最终形成可操作、可复制、可推广、可持续发展的保处联动“荣昌模式”,在全国起到示范带动作用。

### 构建“金融+生猪大数据”模式科技赋能生猪产业高质量发展

永川银保监分局督导辖内银行保

险机构建立健全“金融+生猪大数据”模式,充分发挥大数据效能,科技赋能生猪产业高质量发展。

一方面加强数据信息交流。即推动银行保险机构强化与国家级重庆(荣昌)生猪大数据中心(以下简称“大数据中心”)、国家生猪线上交易平台合作,加强信息交流共享,建立通畅的数据交流机制,使保险机构可以快速、准确把握全区生猪具体养殖数量、分布情况,为扩大生猪保险承保范围,实现应保尽保提供数据支撑;银行机构依托产业数据开发普惠金融产品、生猪产业专属信贷产品等,打造生猪产业金融服务中心。

另一方面,支持建设智慧化养殖场。永川银保监分局指导银行保险机构对重点企业的楼宇式大型种场的智慧养殖管理、数字化精准饲喂、模块化智慧养殖等应用场景提供金融支持。重庆银行荣昌支行、农业银行荣昌支行、“琪金·荣昌猪资源保护场”现代化智慧猪场建设累计发放贷款2250万元,助力其上榜2021年国家农业农村部遴选的国家生猪核心育种场名单。截至2021年末,荣昌区银行机构共为当地48家生猪养殖及相关企业提供融资1.73亿元,较

2020年增加6400万元,增幅58.28%,有力支持了生猪养殖企业改造升级。

接下来,永川银保监分局还将推动银行保险机构选取养殖规模大、基础条件好的养殖场,持续提供金融支持,同时借助大数据中心高新技术,助力其升级为现代化、智慧化水平较高的养殖场。

### 推动生猪应保尽保保障惠及基层养殖户

永川银保监分局还率先在全市推动生猪全域保险试点,联动荣昌区财政局等部门,推动在荣昌区重点镇街实现无论是仔猪、母猪或育肥猪,也无论数量多少,均可参保,改变了散户达不到一定规模无法投保的情况。全域保险试点项目已于5月5日全面开启,后续将在区内全面推广。

同时,该分局联合有关企业推动“公司+农户”订单化养殖模式,将基层养殖户整合在一起,以公司为主体参保养殖保险并提供全产业链服务指导,解决其购买饲料成本高、技术能力薄弱、销售渠道窄、抗风险能力弱、投保难等问题。并探索建立了特色金融机构,指导重庆农商行荣昌支行选取汇丰分理处作为乡村振兴特色机构,专营生猪产业链信贷业务,下沉服务重心,提升金融服务的针对性和有效性。

金融支持生猪示范区建设是永川银保监分局深入贯彻落实“十四五”规划的重要工作部署,是有效落实中国银保监会、重庆银保监局和荣昌区政府用好金融工具,全面推进乡村振兴的重点工作安排。该分局将进一步统一思想,提高认识,主动作为,有目标、有计划、有步骤地推进该项工作,满足示范区建设多样化、多层次、特色化金融服务需求。

孙章龙 王志帅  
图片由永川银保监分局提供