

把习近平总书记殷殷嘱托全面落实在重庆大地上

共建成渝地区双城经济圈2022年重大项目有序推进

一季度完成投资439.5亿元



本报讯(记者 申晓佳)4月8日,市发展改革委发布消息称,共建成渝地区双城经济圈2022年重大项目一季度完成投资439.5亿元,占年度投资计划24%,总体推进有序。

其中,合力建设现代基础设施网络、协同建设现代产业体系、共建科技创新中心、共建巴蜀文化旅游走廊、共筑生态屏障、公共服务共建共享等方面

分别完成重大项目投资157.8亿元、230.9亿元、25.1亿元、8.2亿元、3.4亿元、14.1亿元,新开工生命健康金凤实验室等13个项目。

值得一提的是,协同建设现代产业体系领域的重大项目建设表现亮眼,一季度完成投资占年度投资计划比例达31.7%,超时序进度6.7个百分点,为川渝重大项目加快建设提供有力支撑。

具体来看,49个制造业项目完成投资181.7亿元,占年度计划31.3%。其中,长寿高性能锂离子电池微孔隔膜项目、年产8GW光伏封装材料及制品项目、铜遂美妆产业合作园、川渝合作(广安—合川)生物医药产业园、

中电光谷科技城一期等31个项目超时序进度完成投资。新开工成渝新材料产业园等7个项目。涪陵吉利科技年产12GWh动力电池、璧山中新智能产业园项目(一期)、预防性新型疫苗扩能及产业化项目均已进入施工平场阶段,上半年有望实现实质性开工。

10个数字经济项目完成投资41.7亿元,占年度计划36.9%。其中,川渝5G网络覆盖建设项目、区域性中小企业数字化转型综合体项目、重庆腾龙5G产业园、重庆腾讯云数据中心(二期)等6个项目投资完成率超过37.5%。

7个现代服务业项目完成投资4.1亿元,占年度计划20.4%。其中,

陆海新通道重庆无水港一期进入主体结构施工阶段,已完成年度计划的70%。

6个现代高效特色农业项目完成投资3.4亿元,占年度计划22.7%。其中,大足安岳成渝现代高效特色农业带粮药合作示范园区、大竹·梁平成渝现代高效特色农业带合作园区等项目加快实施。

共建成渝地区双城经济圈2022年重大项目共有160个,年度计划投资1835亿元。下一步川渝两地将继续抓住上半年施工关键期,细化目标、精准调度,积极协调卡点难点问题,提速重大项目建设,支撑成渝地区双城经济圈建设全面纵深推进。

西部陆海新通道平台 在中国国际贸易单一窗口上线

是首个在国家层面推广的区域“单一窗口”平台

本报讯(首席记者 杨骏 见习记者 刘涛)4月12日,重庆日报记者从市政府口岸物流办了解到,日前,西部陆海新通道平台在中国国际贸易单一窗口官网上线。这是中国国际贸易单一窗口首个在国家层面推广的区域“单一窗口”平台。

2020年11月,西部陆海新通道省际协商会议第一次会议上,“13+1”省市区(西部所有省市区、海南省、广东省湛江市)共同签署了《国际贸易“单一窗口”西部陆海新通道平台建设合作协议》。国家口岸管理办公室明确,由重庆牵头建设“单一窗口”西部陆海新通道平台。经过一年多的研发,平台功能日趋完善,并于本月初在中国国际贸易单一窗口官网正式上线,有望逐步建立数智通道规则标准体系。

市政府口岸物流办副主任肖文军介绍,该平台具备智能通关、物流协同、数据共享和国际合作四大板块十余项功能。

智能通关方面,该平台采用“人工智能+大数据”技术,实现机器人智能填报报关相关单证,可服务生产、贸易、物流等4大类企业。据测算,企业单证处理效率由每天每人低于50单提高到每人每天数百单,单证成本降低50%以上,耗时降低80%以上,准确率提高到99.99%以上。

物流协同方面,该平台打通陆海新通道“13+1”省市区间物流信息,构建跨省市物流操作无缝衔接体

系;全面梳理口岸和物流作业环节,大幅降低各环节之间衔接的时间和成本;实现了生产、报关、仓储、物流、货代等环节有效链接,实现报关、打包、出库、运输全流程线上协同进行。截至目前,该平台累计实现业务协同1万余票,降低人工成本50%以上。

数据应用方面,该平台在全国率先与铁路货运系统互联互通,实现铁路物流和“单一窗口”报关数据复用、业务协同,降低企业成本和差错率。同时,该平台借助区块链通关查验数据,实现了企业预约、海关确认、口岸调箱、结果反馈、补贴统计一口操作,耗时由原来的1天减少到10分钟。

国际合作方面,该平台正积极推动以新加坡为代表的东盟国家和以重庆为代表的陆海新通道贸易畅通。例如,该平台已与新加坡港务集团开展集装箱、船舶动态数据等8项核心数据共享。截至目前,共计共享交换29万余条数据。

市政府口岸物流办主任巴川江表示,近年来,重庆正打造内陆开放高地,该平台的建设是重庆立足西部陆海新通道运营组织中心定位的体现,也是重庆积极发挥“三个作用”,在西部地区带头开放、带动开放的体现。该平台还将探索实现物流、银行、保险、贸易企业、海船公司、码头等多方的数据互认、互信。目前,中新双方已完成“数字提单”首票业务测试。

重庆推出城市更新规划设计导则

指引老旧小区、老旧商业区、老旧厂区、老旧街区有特色更新

性的更新区域类型,针对不同的现状特征、资源禀赋及存在问题,分类提出各具特色的规划设计导则。

其中,老旧小区更新重点通过“微更新”的方式,尊重居民意愿,填平补齐、提档升级,完善社区设施配套,强化步行公交一体化建设,传承社区历史文化,修缮公共空间、盘活闲置资源,从而提升老百姓的幸福感、获得感、安全感。

老旧商业区更新注重策划先行,强调各商区间差异发展及特色互补,增强商业空间体验和互动性,引导商业等公共功能有序向商圈周边特色街巷延伸。强化过境交通分离,完善公交优先、步行优先的内部交通组织方式,提升TOD站点的服务能级,增加地下车库联通以及塑造城市地标与节点等,打造“复合型、体验式、全时性、智慧化”的魅力商圈。

老旧厂区更新强调突出文化传承与特色彰显,通过老旧厂区生态修复、环境景观塑造与建筑留、改、拆等,融入城市肌理,为城市增加富有魅力的公共空间和公共功能,推动老旧厂区转型升级。

老旧街区更新强调在明确保护要素的基础上,通过保护修缮、活化利用历史文化资源,发展创新业态,讲好历史故事。

“‘专精特新’企业是怎样炼成的”系列报道

企业名片

重庆蓝洁广顺净水材料有限公司

主营业务是水处理药剂聚合氯化铝的生产和销售。自2009年成立以来,该公司与重庆大学、重庆水务集团等合作,致力于饮用水、城市污水、工业废水方面水处理药剂的产品开发、生产及深度应用,获国家高新技术企业等称号。2021年入选全国第三批专精特新“小巨人”企业。

□本报记者 申晓佳

浑浊的污水在污水处理厂大大小小的池子中转了一圈,再流出时就成为清澈的净水,可以用于市政清洁、园林灌溉等。

污水变清,关键靠处理剂。重庆蓝洁广顺净水材料有限公司(以下简称蓝洁净水),就是国内生产水处理药剂的“领跑者”。其产品在重庆地区市场占有率超过90%,年产值过亿元。这意味着重庆的大多数企业和家庭,都直接或间接成了蓝洁净水的用户。

蓝洁净水为什么能占领如此大的市场份额呢?它发展历程中三个重要时刻的果断抉择,是其生存和发展壮大的关键。

第一次抉择

“抱大腿”还是自力更生

蓝洁净水负责人李书富介绍,蓝洁净水是重庆蓝洁自来水材料有限公司(以下简称重庆蓝洁)的全资子公司。蓝洁净水的故事,要从重庆蓝洁说起。

1996年,重庆蓝洁成立,并于2000年在九龙坡区白市驿建立第一个生产基地,销售额很快突破2000万元。

2006年,全国加强对城镇污水处理厂建设和运行的管理,改善城镇水环境质量,提高污水处理标准,水处理行业迎来了一波爆发式增长。

由于起步早,当时重庆蓝洁已走在市前列,也因此受到国际水处理“大咖”芬兰凯米拉集团控股公司的青睐。2007年,凯米拉集团收购重庆蓝洁80%的股权,成为大股东。

外企入股,不但带来了充足的资金,还带来了标准化的生产流程和现代化管理方式,企业如虎添翼。

但在事业蒸蒸日上时,意想不到的事情发生了——2008年,全球爆发金融危机。受此影响,2009年,凯米拉集团撤资。

大股东走了,不仅留下了巨大的资金缺口,还极大地撼动了公司上下

的发展信心。离开凯米拉,重庆蓝洁还能继续走下去吗?是再找“大腿”抱,还是自己干?这一“生死抉择”,摆在了重庆蓝洁面前。

经过多次调研和商议,重庆蓝洁的管理层决定自行控股经营。此后,他们组织专门团队对行业标杆企业的发展战略、产品结构等进行专项研究,并通过大大小小的分享会向团队打气鼓劲。对照标杆反省自身,重庆蓝洁经过系统梳理,对生产流程进行有针对性的再优化,同时进一步加大研发力度。

凯米拉集团虽然撤资了,但它带给重庆蓝洁的管理经验和行业影响力有增无减。凭着“大不了从头再来”的胆气,2009年,重庆蓝洁推出新产品,当年就实现销售收入2300万余元。同年,蓝洁净水也应运而生。

蓝洁净水主打聚合氯化铝类水处理药剂,由于产品性能稳定、安全,蓝洁净水迅速在行业中站稳脚跟。2011年,随着产能不断扩大,蓝洁净水“搬家”到荣昌工业园区广顺工业园,建设了占地面积30亩的厂区。

第二次抉择

吃“老本”还是搞研发

蓝洁净水的主打产品,是固体聚合氯化铝和液体聚合氯化铝。这些产品,利用物理吸附的原理,能够让污水中的土、杂草、树叶、氮、磷等“抱团”,形成悬浮物,经过沉降后再进行分离。

“产品的原理其实并不复杂,但产品的成分配比,即主料、辅料各种成本分别占多少,生产流程中如何加料,包含了非常多的技术要领和创新成果。”

李书富说,蓝洁净水的配方及工艺,也是源自企业发展历程中的一次重大抉择。

2015年至2017年,蓝洁净水的母公司重庆蓝洁扩大发展规模,在天津和巴南分别设立了新的生产基地。企业发展驶入快车道,关于未来怎么走,却出现了争议。

有的人认为,蓝洁净水有口碑,在重庆已经领先同业,只要做好服务,就能稳定发展,产品研发上不需要太花功夫。

而另一些人认为,水处理产品靠的就是技术含量。产品技术不够领先,光靠服务也没用,要在研发中下更大的力气。

两种看法,两条道路,怎么走?重庆蓝洁管理层毅然决然选择了后者:他们从高校和研究机构招来有专业技术背景的人才,组建了一支10多人的技术团队。

对研发的重视,为公司带来了高回报:2019年,蓝洁净水的固体聚合氯化铝、液体聚合氯化铝产品凭借高技术含量,获评2019年度重庆市级重大新产品,实现年销售额超过1.2亿元,还获得荣昌区的119万元研发补助。

拿到补助款,蓝洁净水马上全部投入研发,还自掏腰包追加400万余元,对两款产品实施技术升级。凭借行业领先的产品,蓝洁净水产值连续增长,2021年实现产值超过2亿元。

凭借研发能力,蓝洁净水和渝西水务、三峡排水、长安等客户建立了长期的稳定合作关系。目前,两款拳头产品液体聚合氯化铝和固体聚合氯化铝生产能力分别可达到每年10万吨和5万吨。

第三次抉择

人海战术还是智能化

水处理行业是传统的劳动密集型行业。过去,投放水处理剂需要人工操作,投放后还需要工作人员定期巡检。如果客户没有使用经验,蓝洁净水就要派人去当“教练”,耗时耗力。

但是,依靠“人海战术”,任何企业很难打造核心竞争力。随着业务不断扩大,人力迟早会出现缺口。

2019年前后,蓝洁净水又走到一个十字路口,它面临新的选择:是增加人力还是走智能化之路?企业果断地选择了后者。

“智能化会让客户更省心,也能让我们的产品更有竞争力。”李书富说,2020年,蓝洁净水推出了矾花视境智能加药系统,利用图像识别技术,识别污水中的矾花情况,再利用大数据模型进行计算,就能得出最适合的“药量”。全程实现了无人巡检、水质达标、成本下降。目前正在推广中。

智能化改造,一路推向生产端。2021年,蓝洁净水投入1000万余元改造了生产线和相关设备,生产过程中更多环节实现了智能化控制。在降低劳动强度的同时,也改善了生产环境。

“下一步,我们还要深耕绿色低碳。”李书富介绍,蓝洁净水近年来也在节能方面下了功夫。2019年起,蓝洁净水使用荣昌永荣矿业公司发电厂“热电联产”供应的蒸汽,不再用天然气烧水。此举更加环保,且每年节约能源成本100万元以上。

据了解,蓝洁净水正计划向广东、广西、宁夏、湖北等地拓展。今年至明年,还将在贵州和云南布局生产基地。



四月九日,在位于荣昌工业园区广顺工业园的重庆蓝洁净水材料有限公司,工人正在饮用水级液体聚合氯化铝车间作业。记者 张锦辉 摄

看效果 抓项目稳投资

本报讯(记者 王亚同)4月8日,重庆日报记者从巴南区发展改革委获悉,今年1-3月,巴南区138个重点建设项目完成投资约132亿元,同比增长16.1%,超计划投资12个百分点。其中,30个市级重点项目完成投资16.6亿元,占年度计划投资的26.7%,市区重点项目均超计划完成任务,实现一季度“开门红”。

138个重点建设项目中新开工项目54个,其中界石二小、跳石中学、宗申高端零部件产业化等13个项目一季度开工项目全部开工。巴南铃耀汽车乘用车技改等项目提前完工。在全市第一批次土地集中出让中出让商住地一宗,价金8.24亿元。

为快速推进项目建设,巴南区针对重点项目建立审批快速通道,按照能快则快的原则,对部分重点项目开展容缺受理、并联审批,做到项目拿地即可开工。受益于这一举措,总投资85亿元的东盟国际食品产业园项目今年2月拿地后立即开工建设,预计今年能完成主体工程的50%。

资金是投资的关键,巴南区在前期引入社会资本实施花溪河、一品河、黄溪河3条河流整治的基础上,为推进全区产业园区基础设施建设先行,根据各产业片区成熟度,

垫江签约39个项目

总投资102.4亿元

本报讯(通讯员 黄越)4月12日,垫江县举行2022年一季度招商引资项目集中签约活动,签约39个项目,总投资102.4亿元。其中,10亿元以上项目3个,亿元级项目19个,一季度招商引资实现“开门红”。

本次签约项目主要涉及智能制造、新材料、节能环保、现代农业、医疗健康等领域。工业项目有33个,投资金额92.06亿元。其中,重庆斯可利特科技有限公司的汽车零部件及智能农机产业园项目,是垫江引进的首个汽车电子类、农机核心零部件制造项目。项目建成投产后,可实现

因地制宜探索投融资模式创新,依法引入社会资本参与投资。今年以来先后推动界石S分区、高职城片区2个土地整治项目落地,引入社会投资80亿元用于全区重点项目建设。

巴南区发展改革委相关负责人介绍,为及时解决项目卡点难点问题,该区从项目管理体制机制入手,建章立制推进项目管理规范化。先后建立重点项目“三常四级”管理调度机制,即重点项目“超常—正常—异常”管理机制和重点项目“责任单位—分管区领导—常务副区长—区长”四级调度机制。同时明确了项目法人主体、行业主管部门、镇街园区属地三个责任。由区发展改革委牵头实施重点项目每周调度,第一时间解决影响项目推进的卡点难点问题。如渝南大道D段南段项目征地、管线搬迁问题第一时间得到解决,保障了项目按时通车,有效改善了重庆南部区域交通状况,实现重庆中心城区南北的有机连接。

下一步,巴南区将以项目建设为抓手,对重点项目实行清单式、台账化管理,强化分类管理提速度、分级调度提效率,推进更多项目尽早建成投用,助推国家城乡融合发展试验区、南部新城、国际生物城、高峡新城、智慧总部新城、大江科创城的“一区五城”建设和生物医药、高端装备制造、“数智”经济、商贸物流、生态创新五大产业集群高质量发展。

年产值14亿元。该项目占地面积120亩,总投资10亿元,将建设TFT(IMD+IME)智能触摸屏、暖风机、控制器等产品生产线,可形成年产500万套的汽车零部件生产能力;建立2条柔性生产线生产各类农机,预计产能达到年产1万台各类智能农机。

“这些项目将进一步补齐我们的短板、锻造长板,壮大‘4+1’产业集群。”垫江县相关负责人表示,下一步,垫江将深化开放合作,全力营造市场化、法治化、国际化营商环境,精准服务签约项目需求。