

专业人士呼吁明月山绿色发展示范带沿线的川渝五地联手

共建西部最大特色柚优势产区

唱好“双城记”

共建经济圈

□重报全媒体记者 刁竹

又到柚子收成季。明月山绿色发展示范带沿线垫江、长寿、梁平、丰都及广安等五地(以下称“长垫梁丰广”)柚果丰产,却面临产业滞后、品牌价值不高等问题。如何推动我市柚产业升级转型?有关专业人士呼吁五地抱团协同发展,联手打造西部最大特色柚类产业优势区,创建具有川渝优势的全国柚类农产品品牌。

具有一定的优势

作为川渝毗邻地区合作共建的一个重要平台,明月山绿色发展示范带沿线孕育了垫江晚柚、长寿沙田柚、梁平梁山柚、丰都红心柚、广安龙安柚等地方特色柚果,在规模结构、品质品牌等方面具有广阔的市场前景。

“长垫梁丰广”区域柚类产业主要有以下几个方面的优势:

一是已有一定规模。目前,垫江、梁平、长寿、丰都柚类种植规模占全市80%以上,广安市则是四川省最大的优质柚生产基地。2020年底,五地柚类种植面积已达63万亩,其中长寿和垫江各8万亩、梁平15万亩、丰都7万亩,广安龙安25万亩;总产量近67万吨,综合产值41亿元。

二是有多样化结构。在品种方面,“长垫梁丰广”五地兼具中晚熟柚品种。如垫江晚柚是全国唯一优质晚熟白柚新品种,能满足市场错季需求。品味功用方面,五地柚类特色鲜明,各有千秋,酸甜苦麻味觉层次丰富,脆嫩芳香口感兼有。

三是有较好品质。五地均加大了与科研院所合作力度,培育筛选了一批地理标识优质柚果品牌,并有一定品牌影响力:其中垫江白柚、长寿沙田柚及广安龙安柚等均多次获全国柚类专项评比金奖、中华名果等称号;梁平柚更是与广西



沙田柚、福建文旦柚并称全国三大名柚,获历届全国柚类“金杯奖”,梁平区被国家林业局授予“中国梁平柚之乡”称号。

基本自产自销

“长垫梁丰广”五地柚类有明显的优势,然而,重庆日报记者在主城区调查发现,大多数超市、水果专卖店被福建柚和广西柚占领,很少见到重庆或四川本土柚子。

重百超市事业部副总经理康英介绍,今年和往年这个季节,重百及新世纪超市主要卖福建柚类,上柜的川渝本地柚极少。有时专门去拉几车本地柚子回来集中投放几个超市,却很不好卖。主要原因是,本土柚在外观和口感方面都不如福建柚。比如梁平柚利于通肠便,但有些苦涩。康英表示,重百超市作为本土企业也希望能多卖本地柚,但希望川渝本地柚子在保持特色口感的基础上,能进一步进行优化和

改良。

梁平区合兴街道龙滩村清雅果树种植基地负责人严官无告诉记者,在梁平,超市里卖的是福建柚。他种植的100亩梁平柚基本自产自销,靠口碑以“旅游+采摘”模式进行销售,其他散户则靠贩子收购。作为种植大户,严官无说他很希望政府出面进行产业升级,做大做强本地柚子市场。

产业发展存在短板

川渝五地柚类为何比不过福建广西柚?记者从市农业农村委了解到,在柚子产业发展方面,“长垫梁丰广”五地存在一些短板。

一是柚园标准化、现代化水平不高。我市大多数柚园建于丘陵坡地和低山缓坡地,实现机械化作业难度极大。一部分老柚园基础设施条件较差,管理难以实现标准化,依然采取人力为主、靠天吃饭的传统栽培模式,造成柚果商品



▲长寿区果农在销售长寿柚。(本报资料图片) 通讯员 徐强 摄/视觉重庆

▲梁平区合兴街道的中华·梁平柚海景区,游客在柚树下玩耍。(本报资料图片) 特约摄影 刘辉/视觉重庆

研究发现,柚肉中富含的维生素C和类胰岛素等有降血糖、降血脂、减肥、美肤养容等功效。目前,全国柚类药用研发仅处于探索起步阶段,我市相关研究尚未启动。

三是商品化程度不高,市场开拓能力不够强。五地多数大户、专业合作社、销售公司缺乏洗果、分级、包装、冷链仓储等设施设备,柚果采摘后未进行商品化处理,绝大多数柚果只能以其原生形象出现在市场上。川渝柚类产品市场开发缺乏系统研究和整体推进,叫得响、有实力的品牌少,五地柚品牌价值敌不过广西沙田柚和福建文旦柚。本地柚类仍以鲜销鲜食为主,且未有效打开北方市场。国内每年出口10万吨柚类水果到欧美市场,超过90%为福建琯溪蜜柚,几乎没有川渝柚类一席之地。

产业转型升级势在必行

明月山绿色发展示范带是推动成

瞄准“新能源+智能化” 庆铃以科技创新推动制造业高质量发展

日前,庆铃氢动力商用车,首次开展了成渝干线物流示范运行——庆铃博世氢动力卡车在九龙坡区中石化半山环岛加氢站加满氢气后,启程前往重庆西部物流园进行货物装载,并随后驶向安博成都龙泉物流中心进行货物卸载,单程379.81公里,期间未进行补给。

在四川能投加氢站补给氢气后,这台氢动力卡车又满载矿泉水,从成都顺利返回重庆。这次示范运行,让业内清晰地捕捉到了氢燃料电池方案在商用车领域的应用优势。而庆铃无疑在技术、平台和模式上,占据着最有利的市场地位。

这并不是庆铃第一次“先人一步”,近年来。除了氢动力商用车领域,庆铃在纯电动、智能驾驶、“国六”切换等方面也均领跑行业,并连续36年实现盈利,凭借的正是以科技创新推动制造业高质量发展的核心理念。

以氢动力为例。早在2018年,庆铃就抢抓机遇,与博世共同出资,推进氢燃料电池技术商业化应用全产业链。

如今,庆铃M系列氢燃料电池厢式运输车,纯氢满载等速续航里程达501公里,最高车速90公里/时,常用工况效率、综合路况百公里耗氢量等关键性能均处行业领先,特别是功率密度等指标已满足我国氢燃料电池商用车2030年技术要求。

今年该车型将实现70台车的销售。首批氢动力车辆的投放,不但是庆铃迈向氢燃料电池汽车商业化应用的里程碑,也标志着重庆氢燃料电池汽车产业取得重要阶段性成果。

未来,庆铃还将与博世共同设立研发中心,继续就氢燃料电池相关产业链、生态链进行布局,积极推动氢动力商用车在市政、物流、环卫、冷链、改装、港口等场景的商业化运营。

在实现“双碳”目标背景下,庆铃汽车同时加强了纯电动新能源领域的科技创新力度。庆铃汽车已完成皮卡、轻卡、中卡、重卡全系列商用车纯电动化,覆盖了全物流链及多用途专用车领域。

在2021智博会上,庆铃展示的EV100纯电动冷藏车就获得业内高度关注,该车基于轻量化、高强度的五十铃100P底盘,搭载优秀国内高品质

三电系统,满载续航超过300公里,百公里耗电量仅为27.9千瓦时。此外,该车还集成了车载智能终端、智能变频温控等,具备智慧、节能、环保、安全的货物冷储和运输功能,在城市冷链运输场景下极具产品竞争力。

除了新能源,庆铃在智能网联领域的科技创新,也占据行业潮头。在寸滩保税港区空港物流园,一辆庆铃商用物流车正在进行自动驾驶示范运行。

这辆可自动驾驶的“大块头”,长得和其它大货车并没有多大区别,但是,它浑身却布满“黑科技”:高精度视觉传感器、360环视系统、差分定位组合惯导系统、高线束激光雷达和高算力计算平台……

无论是碰撞预警、车道保持,还是自动紧急制动、靠边停车、自主泊车,车辆均可应付自如。

目前,国内知名商用车企业都正在大力开展自动驾驶研究,在不同领域各有所长。庆铃必须找到适合自身的发展方向。根据企业自身业务和技术特点,园区物流自动驾驶,成了庆铃的突破口。

2018年,在市科技局的支持下,庆铃汽车针对园区的特种物流商用车自动驾驶项目被列入重庆市技术创新与应用发展专项重点项目,园区物流自动驾驶系统研发启动。去年6月,庆铃第一辆自动驾驶的庆铃商用物流车,在国家认可和授权的检测单位——重庆车检院一次性通过全部14项自动驾驶功能检测,进入空港物流园测试,填补了行业空白。

随着人机交互及人机共驾、网络安全、新型电子电气架构、轨迹规划等一个个技术难点被攻克,庆铃自动驾驶汽车越来越“聪明”,目前在园区物流自动驾驶方面,已处于行业领先水平。

庆铃相关人士介绍,该公司正和保税港区等合作方,探索如何将自动驾驶与智能化的仓储、装卸、产线联通,让自动驾驶车辆指挥调度平台与智慧物流园区物流管理平台深度融合,形成信息化集成与高效货物流转的示范应用。

陆丰 图片由庆铃汽车提供

抓创业 促创效 争创优 重庆机电集团深化国有资本投资公司改革成效显著

日前,从重庆机电控股(集团)公司传来好消息,该集团今年1月—9月新增订单同比增长37.8%,营业收入同比增长9.4%,经营性利润同比增32.9%,企业主要经营指标创下近五年最好水平。

近年来,机电集团按照国企改革三年行动部署要求,集中精力抓创业、促创效、争创优,深化国有资本投资公司试体制、试机制、试模式改革,促进产业结构调整和资本布局优化,加快新旧动能转换,推动企业高质量发展驶入了快车道。

聚焦创业 探索国有资本投资公司运作模式

在转换管控模式方面。机电集团积极探索国有资本投资公司“资产经营+资本运营”管理体制,构建“集团总部—二级产业集团—三级生产经营企业”的管控模式,打造小而强的集团总部。

目前,该集团总部部门由16个减少为11个,人员由70人减少为56人。将原有10多个产业板块,专业化重组形成高端装备、电子信息、交通装备、零部件以及产业金融“4+1”产业布局;将二级产业集团打造为利润中心,将三级企业打造成为管经营的成本中心。

该集团还新组建了金控投资事业部,探索建立“总部+产融平台+基金投资”的产业投资基金集群,推动产融协同发展。

为了实施差异化授权放权,机电集团一方面加强行权能力建设,董事会下设战略与投资、风险与审计、提名、薪酬4个专门委员会,承接市国资委授予的决定中长期战略规划、调整年度投资计划、主业范围内新设超过三级企业等10项出资人权利。

同时,该集团将二级以下企业领导人员管理权限下放到二级企业党委。对二级产业集团差异化投放14项—16项权利。

通过直接培养孵化、市场整合等方式,积极布局智能制造、电子信息、轨道交通产业等战略性新兴产业和先进制造业,做强做优实体经济,机电集团探索出一条行之有效的增量产业培育机制。

目前,该集团已建成11个数字车

间和1个智能工厂,实现“重庆造”国产化计算机批量上市、第六代重卡成功上市,组建合资公司建设运行国家北斗数据中心重庆分中心。今年上半年,西计公司在民品市场取得突破,订单同比增长33%;重标公司获取单笔订单新高;上汽红岩强化“一带一路”沿线市场开拓,重卡单月出口首次突破500辆。特别是机电集团旗下装备零部件公司,通过积极抢抓大客户订单和新项目增量,营业收入同比增长70.2%。

聚力创效 转变机制激发老牌国企动力活力

近期,机电集团在所属二级企业全面推行经理层成员任期制和契约化管理,并与58名经理层成员签订岗位聘任协议和经营业绩责任书,建立薪酬收入与经营业绩考核结果挂钩机制。

该集团还出台经营、技术、技能人才3条线的非领导职务评聘管理办法,打通非领导职务晋升成长通道;制定实施员工总量调控、市场化选聘、全员竞争上岗、综合考核评价等管理制度和工作流程,2017年以来对综合考核未达标的管理人员降免职30人次。

在深化薪酬分配制度改革方面,该集团通过健全人工成本管控、工资总额确定、全员绩效考核等制度流程,2013年以来人工成本、工资总额年均增幅控制在1%、1.2%以内,同时在岗职工人均工资年均增幅达10.8%;实行企业领导人员“上不封顶、下不保底”的绩效薪酬分配制度,同一层级企业领导人员薪酬差距达5倍;推动收入向关键岗位人员倾斜,工程技术类骨干岗位薪酬基本达到或超过中层管理人员年均薪酬。

该集团所属世码德公司探索实施了期权激励,通过增资扩股释放9.9%股权作为股权激励来源,10名骨干员工按照经评估的每股净资产对应价支付认购资金,分4年进行4期行权,有效激励、吸引和保留了企业关键人才。

同时,该集团还在所属增材制造公司探索开展员工持股试点,明确员工持股平台累计持股14%,首期9名骨干员工已签订《合伙协议》并完成出资款缴纳;在所属重通集团、气压公司、专用车公司等3户企业开展经营

层业绩对赌。

有效激励下,上半年,机电集团在风电市场、煤化工等领域均取得突破,订单大幅增长。集团18户主要生产型企业产品准时交付率90.9%,同比提升2.7个百分点,鸽牌公司、军通公司及长轴公司准时交付率超过95%。

坚定创优 加强创新研发培育企业竞争优势

今年以来,机电集团创新研发成果不断涌现:旗下气压公司高压无油压缩机无故障运行超800小时,有力保障了“天和”号空间站核心舱和货运补给船成功发射;军通公司重点攻克的高空压制技术,实现了国产化应用,该技术处于国内领先水平。机床集团高精度蜗轮加工技术及装备获得重庆市科技进步一等奖……

目前,该集团正持续打造“集团研究院+二级产业集团研究所+三级企业技术中心”创新体系,建成国家级技术中心6个、市级技术中心28个,成立院士专家工作站1个和重庆市博士后科研工作站10个,先后引进博士20余名,有力提升企业基础研究、关键核心技术攻关和制造业强基补链能力。截至2020年底,集团拥有授权专利总数达到4614件,其中发明专利285项,16项产品或技术达到国内领先或国际先进水平。

今年以来,机电集团继续加大创新投入,上半年研发费用同比增长10.5%,研发费用投入强度(R&D)3.4%,完成重点新产品开发130项。

该集团组建了重庆工业赋能创新中心,专注于研发填补行业空白、替代进口及具有较强市场潜力的产品技术;建立研发准备金机制,将每年研发费用投入的10%作为研发准备金。2020年,该集团研发投入费用投入强度(R&D)由2013年的不足1%提升至3.1%,智能制造产业规模增长20%以上。

通过建立“1+6”创新激励体系和实行“两年一表彰,一年一推进”创新管理体制,机电集团创新先锋也不断涌现。该集团先后召开了四届科技进步表彰大会,表彰科技带头人、首席工程师、首席技师等188名,发放现金1000余万元,奖励科技创新成果61项。

陆丰



庆铃的氢燃料电池汽车引起各界关注