

江津：花椒日成交量300吨

江津区花椒综合交易市场自本月初开市以来持续火爆，连续多天日成交量达300吨，日交易额约2000万元。

交易市场上，花椒筛选机“轰隆隆”地运转着，将花椒和花椒籽分离开来，各地商贩挑选卖相和价格中意的产品，交易场面热闹非凡。

“今年花椒价格行情比去年同期提升60%以上。”市场所在地江津区先锋镇负责人曾祥敏介绍，目前干花椒的成交价每斤35元左右，鲜花椒每斤约6元。

江津区着力从保证花椒质量、维护品牌形象上下功夫，注重在生产、加工、销售等环节全面加强监管，确保花椒品质。

“江津花椒的品相、麻度很好，我已经收购了4000多斤。”一位正在打包货品的昆明客商说。

据悉，6月6日江津花椒全面开始采摘，综合交易市场开市，半个多月时间，江津花椒价格一路走高，整个花椒交易时间将持续到7月底。

江津融媒体中心 曹成

潼南：专家田间授课助柠檬高产

“这个病叫根腐病，我们看到的表现是在主干这个地方……”日前，在潼南区柏梓镇柠檬种植基地，区农业科技推广中心柠檬产业发展站站长付强正在为种植大户开展现场技术培训。

潼南区大力开展科技助农服务活动，通过平台对接、专家授课、金融服务等多种形式，组织农技专家和科技工作者深入田间地头，向重点企业和村民开展病虫害防治等适用技术现场指导，帮助广大农业企业解决生产技术难题，推进现代农业高质量发展，助推乡村振兴。

据悉，潼南已引进农业领域创新创业领军人才17人、团队1个、专家顾问35人。选派市、区级科技特派员124人，组建涪江流域科技特派员精英团队，队员将针对各地区粮油、畜禽、蔬菜、水产、果树、林业、中药材等特色农业产业，开展新技术、新品种的技术培训指导，解决农业生产中出现的重大技术难题。

潼南融媒体中心 徐旭

巫山：种植高山蔬菜致富

近日，在巫山县红椿土家族乡的田间地头，村民们种植、锄草、施肥、灌溉，到处是繁忙的景象。

红椿村地处高山乡镇，自然条件好，所产的莲白口感好、品质高，该村将莲白发展成为重点种植蔬菜，成为带动农民增收致富的产业。

如今，高山蔬菜已纳入红椿土家族乡一村一品名单中，截至目前，全乡共种植高山蔬菜1000余亩，投资了260余万元修建耕作便道、沟渠等，建成高标准农田。下一步，蔬菜上市后，政府还将帮助农户联系收购商上门收购，不让蔬菜滞销。

巫山融媒体中心 曾露 罗彬

铜梁：启动社级泥结石公路改造

19日上午，在铜梁区石鱼镇太康村，10多位工人正在操作机械铺筑水泥路面。今年，铜梁采取财政补贴和群众自筹的相结合的办法，实施300公里社级泥结石公路改造，以补齐乡村振兴短板，打通群众出行“最后一公里”。

高楼镇盘石村是铜梁区的边远山村。近年来该村开发闲置坡地发展上千亩花椒、水果，但因为社级公路路况差而影响运输和销售。

经过一段时间改造，目前这条路已经变成平顺的水泥公路，“骑摩托开四轮拉东西安全方便快捷，不愁农产品拉不出去了。”盘石村村民张登高说。

据了解，目前铜梁区28个镇街已陆续行动，今年8月份以前将全面完成社级泥结石公路改造任务。

铜梁融媒体中心 赵武强

直播带货

万盛王家坝村：新鲜青花椒可选购

近段时间正是花椒成熟的季节，在万盛经开区南桐镇王家坝村，椒农们趁着晴好天气采摘新鲜花椒。

王家坝村花椒的栽培历史悠久，由于山地多，气候、土壤适宜，该村出产的花椒果实清香，麻味浓郁，品质优良，花椒已成为当地村民一项富民产业。

目前，全村共种植九叶青花椒500亩，产量超30万斤。青鲜花椒每斤售价8元，青干花椒每斤售价30元，欢迎大家采购。

联系人：王凯；电话：18623327198

万盛经开区融媒体中心 武晓静

合川苟家村：本地西瓜新鲜上市

近日，位于合川区南津街街道苟家村的种植基地，300余亩西瓜陆续进入成熟采摘期，预计总产量在200余万斤左右。

业主秦玉玲介绍，该基地西瓜全是本地品种，批发价为8角一斤，零售价为1.5元一斤。西瓜可采摘至8月中旬，有需要的市民朋友可与其联系。

联系人：秦玉玲；电话：17783560882

合川融媒体中心 李文静

开栏语

跑好乡村产业“接力赛”

系列报道之一

乡村振兴，产业是基础。

近年来，随着产业扶贫稳步推进，乡村产业呈现良好发展势头，一大批彰显地区特色、体现乡村价值、乡土气息浓厚的产业，正在农村广阔天地中不断成长壮大，不但确保脱贫攻坚取得决定性胜利，还为乡村振兴提供了强有力支撑。

随着乡村振兴的全面推进，这些在脱贫攻坚中成长起来的产业也需要得到持续关注：总结它们发展的经验，指出当前面临的困难和问题，思考在接续乡村振兴中应当如何趋利避害等。因此，本报开设了《跑好乡村产业“接力赛”系列报道》专栏，敬请关注。

延伸产业链 山银花开金银来



山银花丰收。(资料照片) 通讯员 唐磊 摄/视觉重庆

□本报记者 罗芸

山银花，忍冬科植物，其富含的绿原酸等有效成分，具有清热解毒、疏风散热之功效，并在食品、日用品、中兽药等方面具有较高实用价值。

在发展山银花近半个世纪后，秀山土家族苗族自治县通过良种繁育、良法推广，山银花鲜花产量已占全国1/4，成为当地名副其实的“脱贫之花”。在全面推进乡村振兴战略中，该县要实现山银花全产业链发展，让山乡绽开“乡村振兴之花”。

小银花，大带动——4500余户贫困户借花脱贫

山路十八弯，秀山县隘口镇坝芒村脱贫户付仲芬家的山银花地在山顶。

“看，这些山银花多让人爱！”6月19日早上，满头大汗的付仲芬托起一枝缀满花苞的花说，“这几年靠着山银花，我还是搞到钱了！”

付仲芬曾是村里的贫困户。丈夫在外打工时受伤，公婆年纪大只能做点简单的农活，家里还有几个孩子要上学，养家的担子全压在了她身上。

几年前，付仲芬一度想外出务工挣钱。这时村里的山银花种植合作社负责人张胜海找到她：“现在山银花的行情在涨，如果管护得好，不比在外面打工差，还能照顾家里的老小。”

张胜海也是坝芒村人。他在山间找到一株花蕾期长达20多天的野生山银花，与市中药研究院合作培育出的“渝蕾一号”，成为我市首个药用植物新品种，也是秀山目前最大的良种山银花品种。

对于山银花，付仲芬并不陌生。秀山从1972年开始规模发展山银花种植，隘口几乎家家户户都有种植。但后来山银花价格低迷，产业发展一度陷入困境。直到近几年，中药受到越来越多人的追捧，“山银花”功效重新正名，产业才逐渐恢复。她考虑了几夭，决定留在家乡。

申请到无息贷款后，付仲芬买回了山银花苗。山银花耐瘠薄，无需肥沃的田地也能生长。看着一天夭茁壮成长的花苗，付仲芬看到了脱贫的希望。

精心管护下，付仲芬家的山银花长势良好，亩产逐年提高，达到300多公斤，面积也从最初的12亩扩大到28亩。

“山银花不像其它产业需要很强的劳动力，我一天就能采六七十公斤呢！”付仲芬自豪地说，去年卖山银花赚了3万多元，靠勤劳的双手，日子肯定会一天比一天好的。

目前，秀山山银花种植面积已达21万亩，并建立起良种繁育体系，其中仅“渝蕾一号”每年育苗数量就达200万株以上。“秀山山银花”被认定为重庆市特色农产品优势区，在脱贫攻坚中，山银花带动该县28个贫困村、4521户贫困户脱贫。

初加工，增效益——就地烘干附加值增加20%左右

6月19日清晨，海拔800多米的清溪镇平阳村，遍野的山银花在清冷的空气中散散发着特殊的馨香。

山银花种植大户高兵三正组织人手准备采山银花：“以前是多采一点就怕坏了，现在不担心了，因为建了加工厂，可以直接烘干。”

高兵三曾因病成为建档立卡贫困户。当时村里正发展山银花，他算了一笔账：种红薯、玉米，每公斤只能卖2元，而山银花每公斤则能卖到10元，显然更划算。“与其畏手畏脚地过穷日子，不如放手搏一把。”高兵三与家人商量后，包下村里100多亩荒山。

在高兵三和家人的精心管护下，山银花定植两三年后就陆续投产。

进入采摘季，高兵三和家人天刚亮就上山采花，一直忙到天黑才收工。没想到，辛苦背下山的一袋袋山银花却被收购商判为“成色差”，每公斤的收购价被压低了2元钱。当时每亩山银花产量200公斤，相当于一亩地就要少收入400元。

高兵三找技术员了解到，山银花鲜花摘下后仍有呼吸作用，会产热量，娇嫩的鲜花在袋子里捂一会，花色就会变黄、发蔫。

“当时为了卖鲜花，隘口、溶溪都去过。用小货车拉，快的单边一小时，慢的要两三个小时。”高兵三说，在路上时间一长，被压在最底层、空气最不流通的鲜花卖相又变差，每年总有一部分要降价才能卖出。

最近几年，山银花价格逐步走高。为了解决山银花在运输储藏过程中易变质的问题，县内鼓励专业合作社和种植大户修建初加工厂，就地杀青、烘干。

高兵三不愿意再吃四处奔波卖花的苦，在政府帮助下他花20多万元修了加工厂：“从山上摘回来，在地面晾一晾后直接进机器，只需要两三个小时，带露水的鲜花就能变成干花。”

没了后顾之忧，高兵山的山银花种植面积扩大到了400多亩，年收入超过50万元，成为当地的致富带头人。

为当地的致富带头人。

秀山县中药材产业中心有关负责人表示，由鲜花就地加工成干花，附加值可以增加20%左右。同时，结合低温冷藏库等设施确保干花品质，可以避开山银花鲜花集中上市造成的价格下跌，确保花农收益最大化。

现在，秀山已统一制订全县山银花初加工产品的包装和标识，产地初加工厂已有45家。该县与西南大学、市中药研究院等单位合作，共同成立了秀山银花研究中心、国家现代中药资源信息和技术服务秀山站等，研发的蒸气杀青、热风干燥和低温烘干等加工技术全国领先。

深加工，大“钱景”——未来60%山银花将就地深加工

重庆海王中药健康产业基地位于秀山县城西北部。这几天，基地加工厂正源源不断地将附近乡镇新采摘的山银花运进车间，通过深加工，山银花变成了清热消暑的山银花露、作为花茶冲泡的山银花茶、人药的山银花饮片等。

与海王毗邻的，还有红日、步长（华涛）等中医药上市企业，以及国泰康宁、富兴通等本土药企。这些企业共同汇聚在秀山中医药产业园区内，生产精制中药饮片、中药配方颗粒、中成药、保健食品、功能性植物饮料、中药提供物等系列产品，共同打造百亿级中医药加工产业集群。

海王公司有关负责人表示，秀山山银花面积常年稳定在20万亩，黄精、银杏、黄柏等其它中药材面积也有20万亩左右，为企业发展提供了充足的加工原料来源。与此同时，良好的营商环境以及低成本的便捷物流，都是吸引企业落户秀山的重要原因。

以前秀山绝大部分山银花经简单烘干后销往安徽、四川、山东等大型中药材交易市场。近年来通过引进海王等制药企业，目前该县已能消化30%至40%的干花，用于制作中药饮片、山银花茶等。通过打造中药材产业集群、延长产业链，让花农、消费者、加工企业多方受益。

“我们还与相关科研机构合作，利用山银花中的抗菌消炎的主要成分——绿原酸，研发了大量日化用品，如可供量产的山银花牙膏、洗面奶、沐浴露、湿巾等，为山银花的进一步深加工奠定了基础。”秀山中药材产业中心有关负责人介绍。

专家访谈》>>>

市中药材产业技术体系首席专家李隆云：让“脱贫之花”成为“振兴之花”

记者：秀山山银花发展一波三折，是哪些因素让它顽强走到今天，并成为“脱贫之花”？

李隆云：秀山县始终把山银花作为全县农业主导产业，成立中药材产业发展工作领导小组，定期研究解决产业发展过程中存在的困难和问题。同时，明确目标持续推进，编制了详细的产业发展规划，致力于打造“武陵药都”。

当地高度重视科技创新，选育秀山银花良种“渝蕾一号”，新发展基地覆盖率达90%以上，并规范种植技术、建立标准化种植基地。此外，大力招商引资，培育龙头企业，开发精深加工产品，提高产品附加值，延伸产业链条，增加综合收益。

记者：最近几年山银花市场波动较大，秀山银花产业抵住了这些冲击，您认为关键因素是什么？

李隆云：政府作为“看得见的手”，通过扶持政策保护了产能。在发展初期，秀山每年整合大量涉农项目资金，对种苗、初加工设备、基地、品牌、贷款贴息等环节给予补贴。特别是在市场低迷时期，出台干花销售补贴政策，实现采摘鲜花应收尽收、不打白条。这极大地保证了花农的利益，也确保了市场回暖后，花农能对产业保持强大的信心，从而使山银花产业能以每年1万亩左右的速度增长。

记者：在乡村振兴中，以秀山山银花为代表的中药材产业还可以在哪些方面发力？

李隆云：在乡村振兴中，建议包括秀山山银花在内的中药材产业应继续加强良种选育和推广，实行品种良种化；加大药材绿色种植技术、绿色病虫害防治技术研发，推进标准化种植基地建设；加大中药材新产品开发和推广应用，尤其是食品、化妆品、中兽药等产品的开发。