

云阳“柑橘第一村”炼成记

- 迎难而上:村民不愿种植咋办? 6名村干部和80余名党员带头冲
- 苦学技术:党员干部们变身“土专家”,再手把手教将技术传给大家
- 打开销路:坚持到广东等地跑市场,几年后终于引来了众多销售商



□本报记者 菜园园

10月13日午后,云阳县双龙镇竹坪村,降雨暂歇,天气放晴。村民李本寸当即拎着锄头到自家的柑橘地忙碌。时下虽已过了柑橘重点管护期,李本寸仍不时要去瞧瞧自己的“宝贝”。

“去年柑橘卖了两万多元,让我脱贫了。估计今年收入能达到3万元左右。”李本寸笑着说,当初村上发动种柑橘,自己还有些抵触,没想到当初这“猪不吃”的果子如今竟成了让大家脱贫致富的“金果果”。

寻找出路 党员干部带头种柑橘

竹坪村的柑橘产业从2003年开始发展。此前,村上基础设施差,没有主导产业,全村8500亩耕地不少处于闲置状态。村干部有意改变这一状况,但没资金、缺劳动力,始终力不从心。

2003年初,国家开始实施退耕还林政策,村干部们立马张罗起产业发展事宜来。种中药材,当地海拔不够高,村民们也缺乏管护技术;种核桃等干果,市场调研结果不乐观……村支两委干部通过市场调查,最后决定带村民一起种柑橘。

此决定一出,迎来的几乎是全村人的质疑:“全县都在种柑橘,我们也来种,到时候卖得出去不?”“卖不出去咋办,猪都不得吃,那不是只有烂在地里头?”

“当时压力很大,但再三考虑后,我们还是选择相信自己的判断,决定让6名村干部和80余名党员带头种,与此同时,加强与村民沟通,尽量发动更多人加入进来!”竹坪村支部书记周迎春回忆。

就这样,在竹坪村党员干部带头、100余户村民参与下,2003年,全村种下柑橘1000余亩,柑橘产业正式起步。

为带领文化程度不高、没种植技术的村民将果树种好,党员干部们纷纷自学种



10月13日,竹坪村村民李本寸在给自家的柑橘树修枝整形。
记者 菜园园 摄/视觉重庆

植技术,积极参加相关技术培训。

4月至9月是柑橘重点管护期,要做好施肥、除草、保花工作;10月底至11月,重在保果;12月,开始修枝……通过见缝插针的学习,对于柑橘管护的方法和要领,党员干部们都烂熟于心,一个个成了“土专家”,随后又手把手将技术传授给了村民。

咬牙坚持 几年后终于打开市场

2008年,竹坪村柑橘种植面积发展到2000余亩,第一批种下的柑橘开始挂果。

“我们调查了解到江西、广东、上海等地市场对于柑橘需求较大,就拉着果子到外地去卖。”周迎春说,当时一斤柑橘收购价才0.6元,除去运输成本后,收益并不高。

这样的情况,让本就积极性不高的村民更加没有了热情。以村民李本寸为例,他于2005年种下5亩柑橘,看到收益不高后,便将果树交给他人代管,自己外出打工了。这样的例子,在当时的竹坪村不在少数。

“种都种下去了,总不能不管,再说这收益还是比种传统农作物略高一点。”周迎春说,此后几年,村干部坚持带头到广东等外地跑市场。到2012年,开始有一些经销商慕名来到村里,市场初步打开。

2015年,随着脱贫攻坚工作的开展,借助扶贫资金,竹坪村又拓宽了公路,修建了产业便道、机耕道、抗旱池等产业配套设施,生产条件进一步完善,运输成本随之下降。

“从那以后慢慢有村民回来了,我们也开始引导大家严格实行统一修枝整形、统一施肥、统一去杂、统一防病治虫、统一防治柑橘大实蝇、统一销售的‘六统一’管理模式。”周迎春说,精细化的管理带来了更高的产量和更好的品质,当地柑橘亩产量现最高能达到6000斤,较之前高出近一倍。

如今,竹坪村柑橘种植面积已达到7200余亩,年产柑橘近2000万斤,成为云阳县的“柑橘第一村”。由于产量大、品质好,竹坪村的柑橘受到各地经销商的青睐,每年5月订单就纷纷“飞”来,有些经销商甚至还主动提前交付押金。

周迎春告诉重庆日报记者,如今当地柑橘种植户超过1000户,产业覆盖率达到90%左右,贫困户参与该产业比例达100%。

事实证明,好产业能真正留住人。自竹坪村的柑橘产业做“活”后,返乡发展该产业的村民越来越多。李本寸就于2018年返回竹坪村,收回了柑橘地自行管护,并借此顺利脱贫。

统计显示,竹坪村全村1286户5531人中,常住人口已接近3000人,占比超过50%。在常住人口中,不乏三四十岁的村民。

稳步提质 最大化提升柑橘价值

眼看产业已走上正轨,每年可带动户均增收2万元,竹坪村村支两委没有固步自封,这些年又一心琢磨着怎么提质增效,进一步做大柑橘的价值。

“我们通过增加有机肥,降低化肥、农药使用,改良品种等多种措施,持续推进生态种植。”周迎春说,如今竹坪村化肥使用量下降20%,柑橘品质更好,新发展的“龙回红”品种能提前1个月错峰上市,价格也卖得更高。

为进一步提高单产,村上还有针对性地加强柑橘技术培训,尤其是在修枝整形等技术含量较高的关键环节上。

目前竹坪村几乎家家户户都种有柑橘,一到管护期,许多种植大户面临着“一工难求”的问题。

竹坪村去年顺势成立了村集体劳务公司。去年,该公司在帮助大户解决用工难题的同时,实现盈利7万多元,今年预计能超过10万元。

“接下来我们将把剩下的1000多亩地都发展起来,做到应种尽种,并依托柑橘产业发展乡村旅游。”在竹坪村的观景平台上,看着山下漫山遍野的柑橘树,周迎春介绍,巫(溪)云(阳)开(州)高速建成后将在双龙镇设立服务区,依托更加便利的交通,竹坪可趁势发展春赏花、夏野炊、秋摘果的近郊周末游。

“到时候游客直接到地里去摘果子,村民到手的真金白银会更多!”周迎春笑着说。

綦江集中签约14个食品项目

总金额逾50亿元 消费品工业发展再添动力



本报讯 (记者 罗芸)10月30日,綦江区举行招商引资(食品专场)项目集中签约仪式暨天海星大健康产业园启动仪式,14家生产药食同源、火锅底料的企业将在该区投资50.2亿元建设加工线,该区消费品工业发展再添动力。

此次启动的天海星大健康产业园,规划占地1000亩,以绿色大健康为主题,未来将集中发展药食同源产品,打造绿色食品、中医药等大健康产业集群。

目前,蓝剑集团已入驻园区,首期投资额为4亿元,准备建设4条植物蛋白饮品罐装生产线,今年年底正式投产。木瓜是这些生产线所需主要原材料之一。綦江

区内木瓜种植面积超过10万亩,植物蛋白饮品罐装生产线的投产预计将带动当地大批农民增收。

此次签约项目中,还涵盖了几家火锅底料生产企业,这为綦江及周边地区规模种植的辣椒就地转化加工提供了新途径。这些企业包括年产10万吨“极合”火锅底料生产基地、“辣滋缘”火锅底料生产加工项目、“火锅英雄”中央厨房、“渝冬来”火锅底料自熬产品生产基地等。

为助推食品工业园区内企业的发展,綦江区还为企业量身定制了系列扶持政策。签约仪式上,有12家金融机构签订金融服务协议,以解决入园企业融资难问题。国网重庆综合能源綦南分公司将在园区内建设能源站,建成后将为园区企业集中提供蒸汽、冷气、热气、电力等用能服务,可为园区终端企业节约至少20%的能源成本。

前三季度北碚新增

市场主体逾万

同比增长43.68%



本报讯 (记者 杨永芹)10月30日,重庆日报记者从北碚区民营经济发展推进大会暨第三届民营经济发展活动周开幕式上获悉,今年前三季度,北碚区新增市场主体11056户、同比增长43.68%,其中民营企业4449户、同比增长57.21%,新增民营企业数量增速居全市之首。

据介绍,近年来,北碚区抢抓民营经济综合改革示范试点机遇,聚焦企业在融资、用地、用工、基础配套等方面的实际困难,各部门通过线上线下结合,设立政策超市、“亲清特派”驻企服务专员,开展百

日大走访等措施,全力推动政策落实落地落细,培育壮大市场主体,为民营企业高质量发展提供了强劲动力。

数据显示,今年前三季度,该区已为企业累计减免各类税款1.6亿元,兑现中小企业稳岗援企补贴5601.8万元;统筹安排1.2亿元财政资金用于支持民营企业发展,帮助企业获得融资28亿元。

下一步,北碚区将持续加大对中小微企业发展、微型企业创业、民营企业金融服务试点等方面的扶持力度,全力助推民营经济高质量发展。

10月30日至11月2日举行第三届民营经济发展活动周,一大批政商学界嘉宾云集北碚,为北碚民营经济发展献计献策,同时围绕推动成渝地区双城经济圈建设进行深入探讨。

荣昌区各级人大代表信息公开,方便群众联系

代表亮身份 架起“连心桥”

亮出责任担当 群众的小事,代表的大事

这段时间,荣昌区人大代表、区人大监察和法制委副主任委员黄万忠时不时就往昌元街道工人村安置小区跑——此前,他和同事为群众解决了一些问题,他时常通过回访问题是否有反弹。

看高楼住户水龙头水量是否充足,白蚂蚁是否还在饭桌上爬……黄万忠在小区入户仔细查看,问这问那。见一切正常,他才安心地离开。

“当初,接到居民反映情况的电话后,我心头很着急。”黄万忠说,去年4月下旬的一个晚上,住在工人村安置小区高层的居民打电话告诉他,家中的自来 waters 水压太低,连热水器都打不燃,希望有关部门管一管。

第二天早上9时,黄万忠与区人大代表、区人大监察和法制委主任吕玉珊一起去了现场。

在25栋6单元7号黄学威家中,黄万忠拧开水龙头,水只能“滴答”“滴答”往下流。正在这时,又有群众反映楼上白蚁成灾,亟需处理。两位代表调查发现,情况属实。

他们当即通知物业公司、水务公司、城乡建委、棚改办负责人到现场开会。会上,两位代表督促相关职能部门负责人尽快查明原因,拿出方案解决群众遇到的困难。

经黄万忠、吕玉珊两位代表跟踪督办,相关部门分别通过采取增强水压、专业治理等手段,迅速解决了困扰群众的两大难题。

黄万忠说,此前,自己的人大代表身份、电话等信息在那个社区进行了公布,群众因此找到了他。事后,群众在配备健身器材、维修路灯等事项上,也向他反映,均得以解决。

“当了人大代表,我总觉得肩上的责任沉甸甸的。”黄万忠表示,代表亮身份,亮的是一种责任和担当,这既是一种监督,也是一种自我约束。

自2017年7月以来,荣昌区人大常委会在市人大常委会代工委的指导下,创新开展代表“亮身份、亮承诺,做合格代表、做群众表率”的“双亮双做”活



昌州街道油栎小区广场,区人大代表昌州代表小组举办“小院讲堂”

动,旨在持续推动代表工作规范化、制度化,支持和保障代表依法履职,密切代表与人民群众的联系。

如何亮身份?区人大常委会在人大代表的代表之家、代表活动站、代表民情联络点公示代表的姓名、照片、职务和联系电话等。同时,在代表工作单位放置人大代表标识牌,在农村代表家门外张贴人大代表标识,增强代表身份意识。目前,全区1000多名各级人大代表,均亮出了身份。

架起沟通桥梁 代表在身边,服务全覆盖

“我是区人大代表、社区党总支书记邓伯庆,今天我给大家讲一讲人口普查方面的事……”9月27日早上9时,昌州街道油栎小区广场,区人大代表昌州代表小组在这里举办的“小院讲堂”,吸引了数十位居民参加。

一旁,广场上的告示栏中,区人大代表的信息一览无余。路过的居民,不时在告示栏前驻足,记下代表的联系方式。

油栎小区是一个安置小区,住了4000多人,这里乡风文明、邻里和睦,秩

序井然。而在两年前,这里还是市级挂牌重点整治的小区。当时,这里小偷小摸不断,违章搭建成风,邻里之间矛盾突出……

2018年6月,邓伯庆到该社区履新,亮出人大代表身份,积极作为,访民情、解民忧、暖民心。邓伯庆带领社区干部和志愿者,重点开展矛盾纠纷化解、治安巡逻防控、环境综合治理等工作,仅用半年时间就为小区摘掉了不光彩的“帽子”,让小区面貌焕然一新。

为破解安置小区没有物业公司的难题,邓伯庆争取到昌州街道支持,协助小区推行精细化物业管理。前不久,油栎小区与一家物业公司签约合作,对小区物业进行市场化运作、专业化管理。目前,该物业公司正在进行基础设施建设。

区人大常委会有关负责人介绍,该区按照有固定场所、有标识标牌、有规章制度、有活动台账、有代表“双亮”信息公示、有人员和经费保障的“六有”标准,推进代表履职阵地建设。2017年以来,全区建成22个代表之家,建成156个代表活动站和代表民情联络点,实现代表履职平台全覆盖。

该负责人表示,此举既为“双亮”提供了展示平台,力促代表深入基层了解

群众意愿、接受群众监督,更好地为选民群众服务,同时也方便了代表开展活动、接待选民,成为代表联系人民群众的重要窗口。

成为致富“头雁” 做好示范,带领群众一起干

亮出人大代表这个身份,杨朝兵有了一种使命感和责任感。

杨朝兵是新任代表,老家在荣昌区直升镇黄泥村。多年来,杨朝兵一直在广东开办汽车配件企业,生意风生水起,是长城汽车的重要配套商。

“以前当老板,主要是为自己考虑得多。现在,当选了区人大代表,得多为群众着想。”杨朝兵说。

去年下半年,杨朝兵在荣昌投资,成立分公司,为家乡作贡献。目前,分公司已解决了当地6名贫困群众就业,帮助他们每月增收3500元。他还启动助学计划,每年拿出5万元资助当地的贫困学生。

同时,杨朝兵又投资1000万元,在黄泥村流转900亩土地,发展水稻、柑桔等产业。

“三娃,你是人大代表,我们村那条300多米长的断头路是不是可以想办法子修一下?”杨朝兵在家排行老三,村里的长辈听说他回村发展,又当选了人大代表,就找到他,希望他能解决一下交通

不畅的问题。

那段路位于村里6组与3组交界处,两头都是土路,中间连路基也没有。经测算,修中间这段土路需要2万元,杨朝兵自掏腰包,将这段路的毛坯铺好。

在这条路周围,还有六七公里土路。杨朝兵说,他计划利用今年申请到农业项目,先垫资三百多万元,把这些路全部硬化,既服务产业发展,又方便乡亲们出行。

杨朝兵说,他原打算以“公司+专业合作社+农户”的方式,邀请村民一起发展产业,但村民将信将疑,目前还在观望。“以前,村里发展过几次产业,都以失败告终。村民们现在信心不足,我要把产业搞得好点,让大家重拾信心。”他说。

杨朝兵表示,将借鉴发展工业的经验来发展农业,把大数据运用到产业发展全过程,比如土地的基本数据、植物的长势、货品进出情况等全部录入系统,进行全流程监控,建立一套严格的质量标准体系。

“我先闯先试,做出示范。等时机成熟了,再带领乡亲们一起发展。”杨朝兵说。

荣昌区人大常委会有关负责人表示,人大代表由人民选举,对人民负责,受人民监督。亮出代表身份,就是要认真履职尽责,积极担当作为,坚持人民至上,为群众办实事。

王琳琳 黄渝鑫 图/齐兰森

