疫情下奉节脐橙为何能日销3000吨

□本报首席记者 颜安 实习生 廖雨寒

近日，奉节县一企业里，工人正在分拣脐橙。 通讯员 段超 摄

近日，随着家里的最后一批脐橙装上车，奉节果农黎明长舒了一口气，“原本以为今年销售恼火，没想到脐橙全部顺利卖出。”

种植面积达33.5万亩的奉节脐橙，是当地农业的支柱产业。春节期间是奉节脐橙的销售高峰，但今年新冠肺炎疫情正好与之“撞车”，交通管制、批发市场停业，为脐橙销售打上了大大的问号。

但该县近日统计数据显示，脐橙日销量已渐爬升至3000吨以上。疫情当前，部分农产品面临滞销窘境前，更凸显奉节这份成绩来之不易。

生产端
指导分选厂及时复工

38岁的黎明家住奉节县康乐镇铁佛村，今年他家的脐橙挂果约25吨，仅用一天半就顺利卖出，12万元现钱揣进了兜里。

之所以如此顺利，与当地的脐橙分选厂及时复工复产不无关系。

据介绍，脐橙摘下来后的第一道工序就是送入分选厂进行裁枝、清洗和打包。如果缺少了这一中间环节，散装的脐橙既少了卖相，又不好运输，卖不上好价钱。

“为了稳定销售，我们从1月28日开始，就有序推进分选厂的复工复产。”奉节县林业局局长、县脐橙产业发展中心主任肖功勋告诉重庆日报记者，分选厂厂区必须每天严格消毒，选择单独房间建立隔离室，员工入厂时监测体温、佩戴口罩，不得聚餐。

奉节火红水果销售有限公司是该县脐橙产业的龙头企业之一。记者在其厂区看见，3台自动化分拣作业流水线全速运转，裁枝上货、泡洗保鲜、大小分拣、颜色归类、自动装箱转运等有序进行。

“我们给果农开出的收购价和去年基本持平。”该公司负责人周登平告诉记者，其中，“72-1”品种价格为每斤1.5-2元，纽荷尔为2-2.5元，工厂经过上述一系列加工程序后，再发往全国各地。

分选厂的复工复产，让果农的收入得到了保障。从1月28日至2月23日，该县已指导复工的脐橙分选厂达14家，这些企业恢复生产后已分选销售脐橙2万余吨。

销售端
线上销售成为“风景线”

采摘、分选之后，脐橙产业链进入到销售环节。

疫情防控早期，奉节脐橙多年的线下销售模式难免受到冲击。因为传统的采购商无法全盘掌控销售、物流等各个环节，无法保证把脐橙卖出去。更重要的是，由于无法进山现场验货，哪怕是长期合作的采购商，也因为担忧会出现品质问题，不敢冒险下订单“隔空进货”。

传统销售渠道受阻，自然需要新的渠道和手段。

“还有要买的亲，赶紧提交订单哦。”2月23日，奉节县白帝镇黄连社区，春节返乡的年轻人周旭一早就来到脐橙林里，为众多网民“带货”，没多久就卖出7000斤脐橙。

这样的网络直播，成为疫情期间该县扩展脐橙销售的方式之一。在奉节，今年仅通过网络直播卖脐橙的主播就有数百名之多。在各片脐橙林里，每天直播卖货的声音此起彼伏，成为了一道靓丽的“风景线”。

白帝镇黄连社区果农谢泽猛便受益于此。他家的脐橙有近18吨，已通过网络销售了八成左右。新的销售方式让他感叹：“本想着今年的脐橙怕是要烂在地里了，没想到网上卖得又快又好，几天时间就收入5万多元。”

除网络直播卖货外，该县还与阿里巴巴、抖音等平台进行线上合作，推动脐橙销售逐步回暖。“我们通过阿里巴巴临时上线的‘数字农业紧急供应链’进行销售，目前全镇每天有近400吨晚熟脐橙运往全国各地。预计再过一个月，今年的脐橙销售将全部完成。”黄连社区居委会主任陈韬说。

流通端
为脐橙运输开启绿色通道

有了订单之后，如何在疫情之下迅速将脐橙运往全国各地，这对政府的生产组织能力提出了要求。

“我们由县防疫领导小组办公室统筹，实施全县销售脐橙车辆一卡通。”肖功勋介绍，截至目前，县脐橙中心等部门已开具通行证明2680份，运输脐橙3.7万余吨。

这个办法既有效保证了脐橙的运输，也使得线下销售开始回暖。

2月初，广西果贩庞世猛如往年一样，又一次来到了奉节县康乐镇河水村，准备组织一批货源到南方销售。但是，刚进入村里，他就被镇村两级要求隔离14天，这让他傻了眼。

“只能遥控指挥。”他告诉记者，政府安排了康乐镇脐橙种植大户易继华与之对接，他每天告诉易继华与哪个货运司机联系，运输路线是什么，“好在有政府开启的绿色通道，只要有了销售通行证明或通行牌，运输就基本不存在任何困难，每天能够发15-20吨脐橙。”

记者还了解到，为了鼓励销售，奉节县近日还出台了脐橙营销奖扶办法，统筹2000万元财政资金，奖励支持经销商销售奉节脐橙，并在外地经销商无法大量到现场收购脐橙的情况下，调动本县大量脐橙经销商的积极性，开拓市场销售产品。

种种措施，帮助奉节脐橙抢占了生鲜市场的空档，日销量逐渐爬升，目前已达到3000吨。从2月初至2月25日，该县已累计销售脐橙4.5万余吨，脐橙销售重新进入正轨。

北碚41家规上外贸企业全部复工

本报讯 （记者 吴刚）重庆日报记者3月12日从北碚区获悉，通过建立外资外贸企业复工跟踪推进机制，加快企业复工备案手续办理速度，多部门协作解决企业困难，目前，北碚区2019年进出口1000万元以上的41家规上外贸企业已全部复工。

3月12日，在北碚国贵赛车科技有限公司的生产车间，100多套汽车零配件正装车发货，即将出口到海外仓库。该公司相关负责人介绍，目前他们的复工率达70%，预计3月中旬可全员复工。从2月24日复工至今，他们完成出口汽车配部件15.7万余件，累计产值700万美元。

“疫情以来，市区两级陆续出台了信贷支持、税款缓缴、社保减半征收、稳岗补贴返还等一系列优惠政策，对于我们这样的外贸企业可谓雪中送炭。”这位负责人表示。

据介绍，下一步，北碚将从在金融支持、降低物流成本、加大出口信用保险支持力度等方面推出相关措施，推进规下外经贸企业复工复产。

綦江梨园村组织村民在家为广州企业代工

小山村办起扶贫车间

本报讯（记者 罗芸）疫情防控期间人员流动受阻，綦江区石壕镇梨园村转换发展思路，办起了扶贫车间——为广州企业代工耳机组装，30多名村民就地找到了工作。3月15日，重庆日报记者在该村了解到，这个原本救急性的组装加工业正在成为该村新产业。

梨园村毗邻贵州省，经济条件较差，外出务工收入占村民年收入的70%以上。在新冠肺炎疫情防控期间，原本在广州一电子产品加工公司当销售的该村村民任学伟，被困在梨园老家干着急。刚刚过完春节，公司就催他回去，顺便带些人去。公司出口东南亚的订单爆棚，却招不到足够的工人。

“一边出不去，一边又缺人，能不能想个办法把这两个问题一起解决呢？”经过沟通后，任学伟与公司签订了加工协议：将20万只耳机配件快递过来，由任学伟组织村民就地加工，完成后再将成品耳机发回厂里。工资计件，每件8分钱。

“这是个好事情！”梨园村村主任周生全听说后，立即帮任学伟“广而告之”，并优先选择建卡贫困户和残疾人。任学伟告诉记者，目前已有30多名村民从事耳机配件组装，其中建卡贫困户有两户。上个月发出去的计件工资人均1300元左右，手脚麻利的年轻人则有2000元。

“这次疫情让沿海的组装加工产业转移到我们山区。”该镇宣传委员令狐克军说，目前镇里正与该公司协商共建扶贫车间，预计到时可为80名村民提供就业岗位，每年发放加工报酬200万元。

“硬核”助力 赢取“双胜利”

建行重庆市分行为防疫和复工复产注入新金融动能

一手抓防疫，一手抓发展，两手都要硬，赢取“双胜利”。建行重庆市分行提高政治站位，认真贯彻落实党中央、国务院的决策部署和重庆市委、市政府的工作要求，深刻领会服务疫情防控和经济社会发展的重大意义，按照总行统一安排，在信贷投放、普惠金融、线上服务等方面出台多项举措，全力以赴支持企业复工复产，助力社会生活恢复正常秩序，为决胜战“疫”持续注入新金融动能。

建行重庆市分行“民工惠”金融产品保障农民工及时足额获得工资收入

建行重庆市分行发行5亿元华邦健康疫情防控债，助力企业提升抗疫药品产能

加大投放力度 “贷”动企业复工复产

受疫情影响，部分企业尤其是制造业、商贸业等实体经济遇到了暂时性经营困难。建行重庆市分行想企业之所想，急企业之所急，加大信贷资金投放力度，为复工复产准备好“钱袋子”，全力支持企业正常经营。

围绕推动产业链各环节协同复工复产这个目标，建行重庆市分行发挥网络供应链金融服务优势，以帮助核心企业为牵引，加大对汽车、建筑、制造、商贸、物流等领域核心企业的产业链上下游企业的信贷投放，带动上下游产业链有序复工复产。

重庆某企业在疫情防控工作中承担全市农副产品保障供应等任务。公司为保障市场供应，需要紧急采购重要农产品，但存在资金缺口的困难。建行重庆市分行获悉情况以后，第一时间响应客户需求，开启绿色通道，安排专人为客户提供一对一服务，搭建网络供应链系统，成功为该公司发放网络供应链贷款5089万元。

两江新区某高科技型企业作为国内某大型液晶面板生产企业配套商，近期开始逐步复工，但受前期停工的影响，流动资金存在严重不足。建行重庆市分行主动与企业对接，积极沟通，经过多方努力协同，快速为企业办理了3000万元贷款。

此外，建行重庆市分行依托网络供应链金融平台，推出了“民工惠”金融产品，保障劳务公司和农民工及时获得工资资金。目前，该行已为多家建筑核心企业提供“民工惠”金融服务，提供融资4.55亿元，服务农民工超过3万人，保障了劳务公司及时获得融资款项，农民工工资按时到位到人，进而助力基建项目等建设施工领域有序复工复产。目前，建行重庆市分行正在全力推进支持制造业、基础设施等实体经济授信项目，金额达100亿元左右。

推出专门举措 “惠”及小微企业渡难关

小微企业受自身条件限制，普遍抗风险能力较差。心系小微，关爱小微。建行重庆市分行认真执行总行普惠金融战略，主动对接受疫情影响遭遇经营困难的小微企业，从“专门通道”“专项规模”“专业政策”“专属服务”4个方面，推出利率优惠、延期还款、续贷支持等18条暖心措施，与小微企业携手战“疫”，共渡难关。

重庆某科技公司是一家专业生产销售救护车的企业。为了支援抗击疫情，公司急需得到资金支持。建行观音桥建北支行了解客户需求后，与市分行联动作战，开辟绿色通道，在最短的时间内为客户办理300万元“政府采购贷”用于抗击疫情生产经营。

疫情发生后，建行重庆市分行成立了普惠金融服务专项支持团队，对疫情防控小微企业贷款需求优先受理，在担保方式、额度、期限、信贷流程等方面进行差异化创新，采用白名单的方式给予客户精准化信贷支持。截至3月10日，建行重庆市分行已累计向289户小微企业投放贷款支持2.61亿元。

同时，建行重庆市分行加大信贷投入力度，足额保障普惠型小微企业信贷规模，并为疫情防控相关小微企业配置专项普惠信贷规模，不抽贷、不断贷、不压贷，充分保障了小微企业流动资金需求。

对于普惠型小微企业，尤其是受疫情影响还款困难和因疫情管控影响还款的小微企业，该行出台了延长还款期限的专门政策，经协商可延期半年还款。截至3月9日，该行已为1236户客户办理了贷款延期操作，涉及贷款金额超过4.40亿元。对于符合续贷条件的小微企业客户到期贷款提供续贷服务，尤其是对参加疫情防控工作的医药、运输、制造等行业小微企业客户实行自动续贷。

值得一提的是，建行重庆市分行创新推出了小微企业疫情防控专属贷款——“云义贷”，为医疗全产业链企业以及受疫情影响的小微企业等办理专属信贷业务。

重庆某医药有限公司是一家为医疗机构提供医用仪器的企业。公司因流动资金出现缺口，影响了防疫物资采购和供应。建行沙坪坝支行向企业推荐了“云义贷”产品。随后，指派专人为企业服务，指导公司负责人用建行“惠懂你”APP，成功实现300万元信用贷款的授信。

截至3月10日，建行重庆市分行已通过“云义贷”累计向413户企业授信5.19亿元，有力支持了企业复工复产，受到了广大企业主的欢迎。

战“疫”特殊时期，建行重庆市分行开展“惠贷款 送保障”小微企业主保险权益赠送活动，关心关爱小微企业和小微企业主。小微企业贷款企业主可通过“建行惠懂你”微信小程序免费领取包含“新型冠状病毒感染”保险责任的意外险。新增贷款客户还可免费领取航意航延组合险、驾乘意外险、家庭财产险、家庭意外险（专门为主保险人额外提供20万元保额的“新型冠状病毒感染”身故责任险）、重大疾病险、手机碎屏险等保险权益。合计保额7.9亿元。截至3月12日，活动共计赠送2781份保险，合计保额8.6亿元。

金融科技赋能 为疫防和复工复产建立“快捷键”

作为智慧政务“总集成”，建行重庆市分行发挥“渝快办”政务服务总门户、总平台、总枢纽能效，在应急发布、疫情监控、政策解读、防控知识宣传等方面多措并举，在“渝快办”上线数十项疫情防控新功能，期间“渝快办”网上办理各类事项超过48万件，“网上办”比例超过99%，有效协助市政府建立地区疫情防控管理机制，优质高效满足疫情防控、企业复工复产需求。

该行与市大数据局合作，在“渝快办”接入“疫情期间重庆中小企业状况快速调查”功能，为企业反馈相关信息和政府掌握中小企业疫情防控及复产复工等情况搭建沟通桥梁，为科学决策提供参考。

比如，有企业通过“渝快办”反映疫情防控期间审批速度不能满足需求，市级有关部门了解情况后，运用“渝快办”精简报批材料和审批环节，对抗击疫情涉及的服务事项开辟了快速审批“绿色通道”，保障疫情防控相关审批事项高效办理。重庆迪芬特科技有限公司是一家刚成立的医用口罩等防护用品生产企业，通过重庆市市场监管局开设的注册登记业务快速办理通道，3个小时就拿到了电子营业执照。

通过“渝快办”的“疫情排查”系统，企业可以实现单位内部疫情信息的采集和处理，由靠笔记录、靠手录入，变为实时在线记录，避免近距离接触产生交叉感染风险，提高疫情防控的效率和精准度，助力制定科学有效的复工复产策略。目前该系统已覆盖全市超过6.5万名网格员，已填报排查人数突破740万人。

疫情期间，为了更好地助力商户经营、保障民生需求，建行重庆市分行优化“惠点单”功能，为商户提供在线外卖、营销等功能，帮助商户拓展线上销售，减轻疫情对经营带来的影响。上线建行“线上菜篮子”，有效连接受困商户和山城百姓，居民不愁买，商家不忧卖，以“新金融”力量助力疫情防控和社会生产生活恢复正常秩序。截至3月12日，“线上菜篮子”共入驻商户1381户，交易8823笔、79.94万元。

彭定锐

图片由建行重庆市分行提供