

秀山黄精 以前挖来换盐巴,如今变身“金疙瘩”

重庆集中推介 44项“中医药良方妙技”

本报讯（新重庆-重庆日报记者 李珩）12月26日,记者获悉,重庆市第三批“中医药良方妙技”入选项目名录已出炉,共有11项诊疗技术上榜,目前全市已有3批次44项特色鲜明、疗效确切的诊疗技术与方药向社会公布和推介。

本次公布的诊疗技术有治疗飞蛾病的土家医抹蛾子技术,适用于各类骨折、关节脱位的渝州正骨传统接骨术,治疗小儿消化系统、呼吸系统及夜啼等病症的王氏幼科振法透药推拿技术等。

2023年底,我市启动“中医药良方妙技”挖掘整理与推广工作,计划用3—5年时间,深入挖掘筛选一批特色鲜明、疗效显著的中医药诊疗技术,整理开发一批疗效确切、使用安全的中药秘方验方和炮制技术,引进培育一批技术成熟、方法独特、疗效突出的中医药传统技术和创新技术项目等,逐步形成具有巴渝特色的中医药特色疗法数据库。

市卫生健康委有关负责人表示,“中医药良方妙技”是中医药伟大宝库中的精华,重庆将持续挖掘整理藏于民间的中医巧计妙招,并通过技术培训、跟师带徒、开设门诊等方式,推动良方妙技进入到更多的医疗机构,培养更多的传承人才和技术骨干,让特色疗法惠及更多群众。

赶水草莧萝卜有了“智慧管家” 种植效率提升,综合产值有望达1.4亿元

本报讯（新重庆-重庆日报记者 罗芸）将气象、土壤墒情数据等汇入“智慧中枢”,自动生成施肥、病虫害预警等精准农事建议,让暴江赶水草莧萝卜种植效率提升6倍、成本降低8%——12月25日,记者从暴江江区了解到,在“智慧管家”加持下,今年赶水草莧萝卜综合产值有望达到1.4亿元。

据介绍,赶水镇将草莧萝卜“产业大脑”成功接入“141”智治平台,全面覆盖产业规划、种植、管护、加工、营销五个关键环节,构建了“全链条数据可视化+智慧监控”的闭环管理体系,实现全程数字化、监管可视化。

“施肥、打药不凭靠感觉而是靠数据!”石房村种植户王金国指着地里的微型气象站、土壤墒情监测仪等介绍,这些设备实时采集数据,实时监测核心种植区域的光照、温度、土壤含水量等关键信息,并同步汇入赶水镇基层智治平台指挥中心,实现智慧化管理。

今年以来,“智慧中枢”已向农户推送了1400余条农事服务信息,帮助农户提高水肥利用率近30%,整体降低生产成本超过8%。

与此同时,“智慧中枢”还成为草莧萝卜销售的“超级参谋”:通过整合分析历年产量、市场行情等数据,哪些批发市场或商超的需求量有可能出现大幅增长,都能在这里获得提醒,产业规划决策的科学性和精准度提升40%以上。

据了解,今年赶水镇的草莧萝卜种植面积达1.7万亩,建起4个村级初加工中心,研发生产12款草莧萝卜系列制品,今年综合产值有望达到1.4亿元。



▲秀山县兴隆坳农业园区黄精种植示范基地,宋旭红(右)正在讲解管护技术。(摄于10月11日)

记者 郑宇 摄/视觉重庆

▼黄精。

一水肥”一体化苗圃管护技术,同时补充土壤有机质,增施土壤调理剂,多措并举调理土壤pH值,改善土壤团粒结构。

有了专家的指导,成效很快显现了出来。2020年春,谭浪浪大棚里种植的黄精苗成活率提高了20%—30%,病虫害也得到了有效控制。

宋旭红还向谭浪浪传授了提高发芽率的“秘方”:选的种子要新鲜,陈年种子发芽率会显著下降;用湿沙层积和温水浸泡,经过变温催芽后,种子发芽率可大大提升。

谭浪浪种植黄精的劲头更足了。今年,他已在村里承包了200亩地,其中40亩用来育苗,160亩用来种植黄精。他算了算,光卖苗子就有80万元的收入,160亩黄精可卖480万元,年产值超过560万元。

开发相关产品50余种,秀山黄精要走向国门

“这个黄精茶的味道,比人参茶还温和醇厚,还有甘甜味。”“你们每年可以生产和加工多少黄精产品?”“如果能把黄精做成咖啡伴侣或代餐粉,肯定受欢迎!”……

今年11月,在秀山举行的第十三届武陵山商品交易博览会上,重庆合信农业科技有限公司总经理程亚群被一群来自越南的客商围住,他们表达了对黄精产品的浓厚兴趣。

黄精既能入药,也可入膳,秀山深挖黄精“食药同源”特性,开发出系列产品。程亚群有320亩育苗基地、上千亩种植示范基地,已开发出20多款黄精产品,有固体饮料、黄精茶、黄精面、黄精果脯、黄精粉、黄精酒等。她说,现在国内外市场对黄精的需求很大,秀山黄精要做大做强,不仅要在“墙内香”,还要“走出去”。目前,公司正在申报面向东南亚和欧盟国家的黄精产品出口证,等出口证办下来,秀山的黄精产品就能走向国门。

据秀山县卫健委相关负责人介绍,截至目前,该县已引入12家精深加工企业,年加工黄精2000余吨。产品也从“以药治病”到“以食养生”,研发了黄精饮片、黄精茶、黄精土鸡汤、黄精面条、黄精酒、黄精果脯、黄精冲剂、黄精饮料、黄精菜等大健康产品50余种。

秀山县政府相关负责人表示,将把黄精作为特色农业举旗产业,持续完善“种、产、加、研、销”全产业链,预计到2027年,秀山黄精全产业链产值有望达20亿元。

2009年大学毕业后,在秀山的一家中药材加工厂上班。他经常到村里收药材,发现秀山的野生黄精个头大、质量好,一斤能卖到30元,很有市场。

东坪村位于两山之间,土地贫瘠,曾是全市18个深度贫困村之一。村庄的海拔在660米—1300米之间,很适宜黄精生长。

“能不能大面积种植黄精,让村里摘掉贫困的帽子?”叶茂说,2016年,他辞去工作,回到村里准备带着村民种植黄精。

一开始村民并不“买账”,“要种好几年才有收益,不划算。”“万一卖不出去怎么办?”大家表示怀疑。

没人响应,那就自己种!当年,叶茂向村民流转了60余亩土地,在村里率先种植黄精。因为有在中药材加工厂学到的技术“加持”,地里的黄精长势喜人。三年后,他的种植规模达到120亩,每亩年产值上万元。村民们看到了实实在在的效益,纷纷跟进种植。

叶茂向记者算了一笔账,黄精苗0.3元一株,一亩地可种植2500株,种苗成本不到1000元,县里还补助每亩黄精2300元,前期投入成本低。待黄精成熟销售后,每亩可

带来近4万元的收入,稳定增收有保障。

如今的东坪村,家家户户都在种黄精,面积超过600亩,人均可支配收入达到了13000元。

专家驻点教管护,村民种植劲头足

12月8日,在石耶镇平邑村的黄精种植基地,谭浪浪带着10多名工人在安装立柱、盖草、盖膜,给黄精做好保暖工作。“别看我们现在种得好,前几年可没少走弯路。”他说,才开始种植时摸着石头过河,没有采用大棚种植,60亩黄精苗就在露天环境下生长,加上严重的病虫害,那一年几乎全军覆没,亏损了120多万元。

这笔“学费”让谭浪浪深刻认识到,光有热情不行,还要讲科学。他找到驻点的市人社局专家服务团团长、重庆市中药研究院研究员宋旭红寻求帮助。

宋旭红来到种植地,一眼就看出了症结所在:“首先,应该采取大棚种植。其次,这个土壤太板结了,黄精的根系不发达,所以容易得病。”

宋旭红开出“方子”:推广应用“菌—药

■新重庆-重庆日报记者 李志峰
实习生 许童叶

10月11日,在秀山土家族苗族自治县石耶镇平邑村,黄精种植户谭浪浪和几名工人精挑细选出20—30厘米、品相好的黄精,准备给客户发货。

黄精也称“老虎姜”,是一味补益类药材,以前,村民挖几斤卖给药贩,能换些盐巴钱。从2011年开始,秀山大力发展黄精产业,至今已覆盖22个乡镇,种植面积5.2万亩,年产量超2万吨,综合产值达11亿元,被中国林学会认定为“中国黄精之乡”。

山林草药摇身变成增收“金疙瘩”,背后有什么故事?

以前挖来换盐巴,现在每亩收入近4万元

“小时候,我常跟着爷爷上山采药,他告诉我,黄精既可吃也可入药,全身都是宝。”提起黄精,秀山隘口镇经济发展办公室主任叶茂如数家珍。

叶茂是土生土长的隘口镇东坪村人,

振翅腾飞 重庆三峡银行的“十四五”改革之路与时代答卷

2025年11月6日9时18分,上海证券交易所内钟声清脆嘹亮:大明电子股份有限公司正式登陆A股主板。在见证人群中,重庆三峡银行有关负责人百感交集、心潮澎湃。这家从专注技术研发到拥抱资本市场的企业,正是该行长期陪伴、共同成长的缩影。“我们不仅是资金提供者,更像是并肩前行的成长伙伴。”该负责人说。

这仅是重庆三峡银行在“十四五”期间服务实体经济的一个生动注脚。五年来,这家“立足库区、服务重庆”的法人银行,经历了一场从资本结构、公司治理到发展模式的系统性重塑。紧扣“打造西部一流的现代化城商行”战略愿景,持续深化“库区银行、零售银行、数字银行、中小企业银行”四大定位,重庆三峡银行在服务国家战略与区域发展的宏大征程中,谱写了属于自己的奋进篇章。

固本强基 治理重塑与战略升维

2023年春天,一场意义深远的签约在重庆完成。重庆市城市建设投资集团、重庆高速公路集团、重庆发展投资公司、重庆市地产集团四家市属重点国企,正式成为重庆三峡银行的战略投资者。

这远非一次简单的资本引入。“这是一次着眼于长远发展的系统性重塑。”银行内部人士评价道。交易完成后,国有股权占比超过70%,形成了“国有主导、结构多元、稳定安全”的全新股权结构,为银行的稳健长远发展奠定了坚实的资本与信用基石。这次股权优化,不仅增强了资本实力,更标志着重庆三峡银行作为地方法人银行,与区域发展战略的联结更为紧密,承担地方金融主力军作用的定位更加清晰。

股权结构的优化,直接推动了公司治理的现代化升级。董事会结构进一步优化,“三重一大”决策机制更加规范透明。“我们坚持将党的领导深度融入公司治理各环节,”重庆三峡银行有关负责人表示,“通过‘双向进入、交叉任职’,确保了党委‘把方向、管大局、保落实’与董事会战略决策、经营管理层高效执行的有机统一。”治理体系的完善还体现在决策流程的科学化与透明化上,例如推行授信业务表决全流程线上化,在提升效率的同时保障了“阳光审贷”,从机制上防范廉洁风险。

治理体系的完善,为战略蓝图绘制提供了稳固框架。银行管理层经过深入调研与思考,创新提出了打造“研究型、创新型、生态型”三型银行的战略构想,并规划出清晰的“33533”发展路径。

一家扎根地方的城市商业银行,在新时代的核心价值是什么?答案是,必须成为与区域经济血脉



三峡银行大楼

锐意创新 科技赋能与模式突破

如果说治理重塑是强身健体,那么创新突破则是活血通络。重庆三峡银行将创新深植于基因,在绿色金融与金融科技双轮驱动下,不断开辟服务实体经济的新路径。

在绿色金融赛道,该行近期成功发行的“固息+浮息”绿色金融债券引发了市场关注。这笔债券不仅是全国AA+评级银行中的首单浮息债,也是全国城农商行的首单绿色浮息债,最终吸引34.8亿元资金入渝,精准投向清洁能源、生态保护等领域。这背后,是“绿美巴渝”特色品牌的有力支撑。从长江沿岸的全国首笔“取水权”预质押融资,到渝东北山区的林业碳汇收益权质押贷款,再到支持船舶绿色转型的专项贷款,一系列具有全国或区域首创意义的绿色金融产品接连落地,彰显了其作为绿色金融改革“试验田”的先锋角色。

在科技赋能层面,创新同样结出硕果。2025年,该行“敏捷协同工具

链研运一体化平台”项目,荣获中国人民银行颁发的“金融科技发展奖”三等奖,成为重庆地区唯一获此殊荣的金融机构。该平台实现了金融科技研发运维全流程的国产化与智能化,如同为产品创新打造了一条高效的“数字生产线”。数字化转型已深入肌理:手机银行、企业网银客户数较“十四五”初期近乎翻倍;“渝链贷”作为首个人驻重庆“渝快办”平台的线上金融产品,让小微企业融资像“网购”一样便捷。

创新最终要服务于实体经济痛点。长寿区一家化工外贸企业的案例颇具代表性。企业依托西部陆海新通道将产品销往东盟,业务快速增长,但传统的贸易融资模式无法匹配其“货在路上、钱已短缺”的周转困境。2025年10月,重庆三峡银行创新推出基于多式联运“一单制”数字提单的融资方案。通过与口岸物流、担保机构协同,将企业的物流、关单等信息转化为可信的电子凭证,银行得以实时核验贸易背景,并采用“分段放款”模式,让贷款精准匹配企业的采购、生

产、发运周期。“传统模式要等货到、单齐,现在货物一发运,基于真实物流数据的资金就能跟上。”企业负责人感叹,这种创新真正解了资金链的“近渴”。

深耕致远 地方沃土与未来蓝图

银行的根基,深扎于服务地方经济的沃土之中。重庆三峡银行的“深耕”,体现在从田间地头到工业园区,从库区乡镇到开放前沿的全面渗透。

在广袤的乡村,“以前办事要往镇上跑,现在村里的金融专员就是重庆三峡银行派来的,太方便了!”万州区恒合土家族乡一位村民的感慨,道出了该行金融服务下沉的实效。该行精心打造国兴、石坪、水口、鸿凤、枫木5个“1+2+N普惠金融到村”基地,扎实开展反诈宣传、移动开卡、零钞兑换等便民金融服务。数据显示,2021年至2025年11月,该行累计发放普惠小微贷款金额545.13亿元,将金融“活水”精准滴灌至乡村振兴的“末梢神经”。

在活跃的县域,深度对接成为常态。潼南、永川、北碚……银行负责人带队走访区县,围绕当地产业特色定制综合金融服务方案。“我们要求自己必须读懂每个区县的发展‘密码’,金融支持绝不能‘一刀切’。”公司业务负责人介绍。例如,在潼南区,针对其特色农业和文旅产业,银行提供了从基础设施建设到产业链协同的综合支持,获得了地方政府“为区域高质量发展发挥了重要作用”的评价。

在关键的制造业领域,服务更为聚焦。除助力大明电子上市外,该行还与赛力斯、长安汽车等链主企业深化合作,围绕“33618”现代制造业集群体系,提供覆盖产业链上下游的金融

支持。截至2025年11月末,该行制造业、科技型企业贷款余额分别突破180亿元、310亿元,在银行业金融机构服务制造业监管评价中获评最好等级。

在开放的通道上,金融护航作用凸显。除服务陆海新通道上的外贸企业,该行还成功落地重庆市首笔由实体企业发行的跨境人民币“玉兰债”,帮助本地企业以低成本对接国际资本市场,展现了其助力内陆开放的金融智慧。

卓越的服务能力,源于坚实的内部根基。该行着力塑造“清风三峡”廉洁文化品牌,并将其融入风险管控全过程——数字化风控体系使信贷不良率保持行业低位,“阳光审贷”流程让审批透明高效。同时,坚持投资于人与投资于物相结合,通过设立市级博士后科研工作站、实施系统性人才培养计划,为长远发展储备智力资本。数字是发展最客观的注脚:截至2025年10月末,该行存贷款规模较期初实现跨越式增长,绿色信贷余额突破410亿元,较年初增长28%。其改革成效获多方认可,国企改革深化提升行动获评优秀,并作为唯一金融机构在全市党员队伍建设工作座谈会上分享经验。

所有的数据与成绩,都源于对“金融为民”初心的坚守。银行的价值,深深植根于服务地方经济社会发展的大局之中。

站在“十四五”圆满收官与“十五五”扬帆起航的历史交汇点,重庆三峡银行整装再出发,将继续以改革为楫,以创新为帆,继续深化改革成果,奋力打造主业清晰、治理完备、市场竞争力强的现代金融企业,与重庆发展同频共振,在新时代西部大开发、成渝地区双城经济圈建设、西部陆海新通道建设等国家战略中,展现地方金融国企的更大担当。

赵小铃 图片由重庆三峡银行提供

