

山海有情 ——33年浙涪协作共赢实践 浙里有涪

山海携手，共同打造新时代对口支援、协作发展的“浙涪样本”。浙涪对口支援三十余年间，浙江企业响应国家号召，怀揣梦想奔赴西部走进建涪陵；涪陵积极打造优质营商环境，张开双臂欢迎浙江企业，同时借势发展产业，做大经济蛋糕，共同写下对口支援从“单向帮扶”到“互利共赢”的时代新篇。

重庆华峰

扎根涪陵15年 拿下化工领域多个世界第一

■新重庆·重庆日报记者 夏元

挖掘机铁臂挥舞，运输车往来如梭……12月19日，涪陵华峰年产138万吨功能性新材料一体化产业项目施工现场，一派忙碌。

这个由浙江温州龙头企业华峰集团布局的新项目，将深度嫁接涪陵页岩气资源优势，延伸耦合产业链条，建成后预计能撬动200亿元年产值。

时光回溯到2010年6月，华峰集团落户涪陵，成立重庆华峰化工有限公司。作为浙江首个对口支援涪陵的百亿级企业，华峰深耕涪陵15年，累计创下近2000亿元产值、约300亿元利税，构筑起聚氨酯、聚酰胺等新材料产业链高地，更拿下全球生产规模最大己二酸生产企业、全球单体规模最大氯纶生产基地等多个化工领域世界第一。

牵手涪陵
三年鸿雁传书双向奔赴

双方缘分，要从2006年底说起。彼时，西部大开发潮流，一揽子政策红利召唤着东部企业西进掘金。

华峰集团将目光投向广袤西部。去哪里落子？经过内部多轮研讨，涪陵脱颖而出——既是浙江对口支援的“结对伙伴”，又兼具区位优势与市场潜力。

选择既定，华峰迅速与重庆市发改、经信部门及涪陵区政府展开对接。

“那时候的涪陵，还没探出页岩气资源，当地化工企业和我们的交集也不多。”重庆华峰相关负责人回忆，真正打动华峰的是，涪陵区满满的合作诚意——一趟趟奔赴华峰集团温州总部洽谈，用真心换来了双向奔赴。

此后三年，政企之间鸿雁传书、频繁互动。2010年6月，华峰集团以“浙江首个对口支援涪陵百亿级企业”身份，正式扎根涪陵。

无废生产
以“含绿量”提升“含金量”

“生产环节产生的废水、废渣、废气，全部都要在生产线里‘转圈圈’，实现无废生产闭环。”重庆华峰相关负责

人表示，自落户涪陵起，企业便每年投入真金白银搞技术改造、节能减排，让绿色成为高质量发展的鲜明底色。

己二酸生产过程中，会产生一种无色无味的温室气体——氧化亚氮。为攻克这一难题，重庆华峰就联合科研机构进行攻关，最终成功突破氧化亚氮低温催化分解技术，建成国内首套工业化应用装置，将氧化亚氮分解率提升至99%。

“目前全球己二酸行业掌握这项技术的企业仅有3家，我们是国内唯一。”重庆华峰相关负责人自豪地说，这一技术让企业每年减排氧化亚氮4.62万吨，相当于减排近1400万吨二氧化碳。

锚定绿色己二酸生产工艺与应用主线，目前重庆华峰已在循环经济、低碳研究、节能降耗等领域，实施100余项技术攻关和创新项目，让发展的“含绿量”稳步转化为效益的“含金量”。

聚链成群
赋能万亿级产业发展

完整的产业链是推动产业发展的“生命线”。重庆华峰深谙此道，正以聚氨酯、聚酰胺产业链“头雁”姿态，带动涪陵现代化新材料产业集群加速崛起。

重庆同辉天有气体公司位于重庆华峰旁边。这家以化工废气为原料生产干冰、食品添加剂的企业，正是冲着华峰产生的上游原料而来。

“每年华峰产生的近10万吨二氧化碳废气，通过园区专用廊道直接送上门，既省了大笔物流费，又避免了运输损耗，这就是集群发展的甜头。”重庆同辉天有气体公司负责人说。

产业集群“磁吸效应”持续释放，让重庆华峰的发展底气更足。

“未来，我们将聚链成群，在上下游领域大展拳脚。”重庆华峰负责人表示，将持续巩固聚氨酯、聚酰胺、铝热传输材料的产业集群优势，向上游攻堅年产能138万吨功能性新材料一体化项目，在科创端布局中试基地等成果转化平台，深度融合重庆“33618”现代制造业集群体系，赋能重庆万亿级先进材料产业高质量发展。

▼位于涪陵的重庆华峰新材料产业园，装载着样品的自动驾驶小车行驶在厂区。

记者 张锦辉 摄/视觉重庆

浙涪同心
筑梦同行

从帮扶到共赢 浙企在涪「大展拳脚」

重庆万凯

仅用3年时间

■新重庆·重庆日报记者 黄光红

在涪陵白涛工业园区，重庆万凯新材料科技有限公司（以下简称重庆万凯）这家由浙江正凯集团投资兴建的企业，仅用短短3年时间，便实现了从投产到产值破百亿元的跨越，书写了浙涪对口支援从“单向帮扶”转向“互利共赢”的时代新篇。如今，重庆万凯已是国内领先、全球重要的PET瓶片生产基地，产品远销上百个国家和地区。

一次“计划外”考察 叩开互利共赢之门

2017年冬，正凯集团将投资目光投向西部，但涪陵起初并不在考察名单内。“那时候觉得，涪陵不是大城市，没有值得投资的‘亮点’。”重庆万凯轮值总经理邹旭波坦言。

转机源于涪陵区招商团队的主动出击。得知正凯集团投资意向后，招商人员诚挚邀请考察团队“顺路到涪陵看一看”。结束在四川某地考察的团队被诚意打动，临时改变行程前往涪陵。座谈会上，涪陵招商团队递上可行性研究报告，从产业基础、物流优势到扶持政策，逐一阐明投资价值，更抛出打造PET产业集群的构想。

次日实地调研后，涪陵被纳入正凯集团的投资备选地。此后，正凯集团曾



十二月十一日，重庆万凯新材料科技有限公司成品库房，工人正在吊装货物。首席记者 龙帆 摄/视觉重庆

浙涪协作育出百亿级产业标杆

一度为异地营商环境而犹豫，直到了解

到浙涪近30年对口支援情谊，又探访到多家在涪企业的良好发展态势，顾虑才被打消。2018年8月，年产120万吨食品级PET高分子新材料的重庆万凯项目正式签约落户涪陵。

政企联手“移山破局” 筑牢共赢发展根基

浙涪对口支援中，产业合作是核心引擎，而涪陵迎接浙商的最好“名片”，是全力以赴的服务与支持。2019年1月，重庆万凯项目破土动工，园区企业服务专班每周调度、半月协调，针对难点堵点制定方案，倒排工期推进项目建设。

正当建设如火如荼时，长江经济带生态保护新规出台，项目部分规划用地划入生态保护区。正凯集团陷入两难：迁址耗时长、变数大；原地后移则需挖平一座荒山，200万方土石方的工程量令企业头大。关键时刻，涪陵区政府明确表态：“项目不迁址，我们来‘移山’！”涪陵区政府不仅将项目整体后移800米，更承担全部“移山”费用。

此后，仅用3个月时间，200万方土石方挖运完毕，荒山坡变成了平整的工业用地。2020年3月，重庆万凯一期投产，创下正凯集团项目建设最快纪录，且当年实现盈利；2022年1月二期投

产，产能规模跃上新台阶。

连破发展瓶颈 奏响双向赋能强音

涪陵对重庆万凯的支持从未止步。2022年，涪陵西站规划停运，作为企业原材料运输的“生命线”，将导致万凯运输成本大幅攀升。

政企再次携手，涪陵区政府出面协调，将停运时间推迟至当年7月，为企业争取到缓冲期；同时全力推进龙头港铁路专用线建设。

2024年3月，龙头港铁路专用线投入使用，不仅运输难题破解，更打通了“铁水联运”出海新通道。“出海时间缩短30%，运输成本降低25%！”邹旭波说，这有力提升了企业的全球竞争力。

企业飞速成长同时反哺地方。2022年，重庆万凯产值突破百亿元，成为涪陵第六家、正凯集团第二家百亿级企业；母公司万凯新材借此成功上市，跻身国内行业四大龙头行列。涪陵则借势打造产业集群，2024年材料产业产值达1388亿元，占全市比重超1/4。

“正凯投资涪陵收获远超预期，涪陵接纳正凯筑牢产业升级根基。”邹旭波说，从“单向帮扶”到“双向奔赴”，浙涪两地以产业为媒、以共赢为旨，共同书写了跨省协作发展的精彩答卷。

剑涛铝业

深耕涪陵十八载 两代浙商接力追逐“百亿梦”

（左）正带着胡英剑巡查产线。
记者 崔力 摄/视觉重庆
十二月九日，涪陵李渡工业园，胡艾滔



■新重庆·重庆日报记者 唐琴

12月15日上午9时，全国再生铝行业产能最大的单体工厂、重庆剑涛铝业有限公司（以下简称剑涛铝业）的生产车间里，董事长父亲胡艾滔正带着总经理儿子胡英剑巡查产线。

年近六旬的胡艾滔，是土生土长的浙江人。他告诉记者：“公司年产能已达15万吨铝锭、10万吨铝水，年产值达50亿元。”

“父辈打下50亿级江山，我要再用5年，为涪陵捧出一个百亿级企业！”胡英剑信心十足。

这两代浙商的“百亿梦”，要从18年前说起。

30天推平300亩荒坡 “涪陵速度”坚定扎根决心

2007年8月，剑涛铝业落户涪陵，成为这座工业之城的新成员。

而这份“牵手”背后，曾藏着胡艾滔的一番纠结。

1992年，重庆摩托车产业风头正劲，胡艾滔揣着创业梦来到重庆，顺势在江北嘴建起冶炼厂，专攻铝锭生产。2003年，随着产能扩张，他又在沙坪坝创办重庆新桥华福铝业公司。到2007年，面对产能亟待再次扩张的压力，华福铝业不得不选择易址搬迁。但搬去哪里？胡艾滔犯了难。

就在这时，涪陵主动找上了门。

“一开口就给300亩地，我特别高兴，可到现场一看，心凉了半截。”胡艾滔笑着说。原来，那300亩地是一片荒

坡，“别说建厂，光是把地推平，没个两三年也搞不定。”

“50天！一定把平好的地交到你手上！”面对胡艾滔的顾虑，涪陵招商人员立下了“军令状”。

让胡艾滔没想到的是，仅仅30天，300亩荒坡就真的变成了平整开阔的工业用地。“‘涪陵速度’彻底把我打动了！”一拿到土地，胡艾滔毫不犹豫投入5亿元资金，在涪陵完成企业注册，剑涛铝业就此诞生。

锚定绿色赛道连番增资 铝液月销量一年翻了两番多

2010年6月，在涪陵区出面协助解决天然气供给后，总投资超3亿元的剑涛铝业一期5万吨铝锭生产线顺利投产。

但胡艾滔的雄心远不止于此。2018年，剑涛铝业追加投资8000万元，上马二期10万吨铝锭生产线。

连番大手笔投入，底气何在？

“以前，再生铝并不被看好，人们普遍觉得其技术含量低、环保压力大、利润空间薄。”胡艾滔分析，但近年来，行业风向悄然转变，国家大力发展绿色低碳循环经济，而再生铝综合能耗仅为原生铝的3%，是铝产业实现“双碳”目标的重要选择；同时，基于铝土矿储量实

际，我国电解铝产能正逼近天花板；此外，工业发展催生大量铝废料，再生铝产业前景可观。

基于这个判断，胡艾滔果断落子。

2024年，为适配汽车等先进制造业的铝件压铸新需求，剑涛铝业再投1亿元，建设三期10万吨铝液生产线。

“目前，企业铝液销量已从去年每月0.2万吨，飙升至今年的每月1万吨，成为企业新的增长引擎！”胡艾滔难掩喜悦。

“浙商”变“渝商” 后浪奔涌瞄准百亿蓝图

2022年，27岁的胡英剑正式“接棒”，出任剑涛铝业总经理。如今而立之年的他，对未来有着清晰规划。

一方面，继续深耕再生铝，力争再用5年，在涪陵造出一个百亿级企业；另一方面，积极筹划在涪陵建设再生铜厂，填补重庆市场空白。

“再次投资涪陵，我和父亲当初一样，都是被优越营商环境打动。”胡英剑坦言。

接手企业的这些年，让他印象最深刻的是：作为环保监管重点对象，剑涛铝业从未被罚。“政府部门每次来，不是‘挑毛病’，而是帮忙解决环保难题。”胡英剑说，2024年，公司投资910万元上新烟气脱硝储备设施，还拿了450万元的补贴。

“父亲虽是浙江人，但扎根涪陵近20年，既是‘浙商’，也是‘渝商’。”1995年在重庆出生的胡英剑，如今已在山城安家。

展望前路，胡英剑充满信心：“带着浙商的敢闯敢拼、渝商的踏实肯干，我一定跑好这一棒，为涪陵、为重庆发展注入‘后浪’力量！”

