

## 西部科学城重庆高新区

## 以科技金融赋能科创企业“破茧成蝶”



西部科学城重庆高新区

加快助推“六区一高地”建设⑯

党的二十届四中全会提出,加快高水平科技自立自强,引领发展新质生产力。科技金融是支持科技创新、促进科技成果转化的重要力量。西部科学城重庆高新区将科技金融从简单的“资金供给”升级为“生态构建”,从“旁观者”变身“合伙人”,走出了一条破解科创企业融资难、培育新质生产力的特色路径。

12月5日,以“科技金融助力两城融合、协同创新共创科技未来”为主题的2025科技金融支持两城融合发展活动顺利举行。这场由重庆市教育委员会、重庆市科学技术局等指导,西部科学城重庆高新区管委会主办的盛会,汇聚了政产学研各界代表,见证了重庆市科技金融创新联盟重庆高新区分中心揭牌、“双融领创通”试点启动等关键环节,更拉开了科学城高新区以科技金融为抓手,推动大学城与科学城深度融合、赋能科创企业高质量发展的新篇章。



## 政府角色之变 从“旁观者”到“合伙人”

在科学城高新区,政府不再满足于当“旁观者”或“锦上添花者”,而是躬身入局,在最前端、最危险的“悬崖边”当好“天使”。

变化,始于心态与角色的重塑。一套打破常规的创新机制随之建立:财政资金率先化身为“探路者”,以“先投(研)后股”模式,在技术攻关最艰险阶段投入,达成既定指标后再转化为股权,退出收益回流财政,循环支持“下一个好项目”。

更引人注目的是其“容亏”魄力——对单个项目允许最高100%亏损,并白纸黑字写入制度,给需要时间孕育的“慢科技”以耐

心。“这意味着,我们的钱可以‘打水漂’,但绝不错过一个可能改变未来的技术种子。”重庆高新区有关部门负责人如此诠释这份“敢亏”的底气。

北大振寰(重庆)科技有限公司CEO廖汉卿,是这场变革的早期受益者。其公司掌握的先进技术,正处于从实验室走向市场的关键“险滩”。“这次我们获得西部科学城重庆高新区天使基金及区内金融机构的投资,不仅是资金支持,更是对我们技术路径和团队的高度认可,给了我们至关重要的市场信心。”廖汉卿表示,这笔“天使”

资金如同雪中送炭,主要用于加速核心技术的迭代与市场拓展,推动产品从科研迈向应用。

政府从“旁观者”变为“合伙人”,带来的不仅是一套“钱能滚、人敢投、服务快”的组合拳,也让“耐心资本”在此深深扎下了根。

截至目前,科学城高新区通过“先投(研)后股”已支持种子期、初创期项目136个,累计投入约6300万元,培育出大批科技型企业。已退出的80多个项目,已向财政池回笼近3400万元,实现了“一笔钱,滚动孵”的良性循环。



## 社会资本被“撬动” 从“不敢碰”到“大胆投”

政府的资金,其更大价值在于发挥“启动器”和“信用桥”的作用,撬动规模庞大的社会资本从“不敢碰”转向“大胆投”。

科学城高新区的关键一招,是推出了“双融领创通”试点。它专为“先投(研)后股”和天使基金已投企业量身打造,核心是“股权+债权”联动。中国银行重庆分行等机构成为首批“吃螃蟹者”。

“我们将政府的尽调结果和股权投资行为,作为我行授信决策的重要依据。”中国银行重庆市分行普惠金融事业部副总经理高文捷介绍,对“先投(研)后股”企业,可按政府投资额1:1配套授信;对获得凤栖天使基

金投资的企业,最高可按1:2比例配套授信。审批流程极大优化,在资料完备前提下,最快7个工作日内就能完成尽调到放款全流程。

政府的早期股权投入,如同第一块多米诺骨牌,成功引动了后续的金融资源。重庆优霓空科技有限公司总经理刘晓对此深有体会。这家研发AI教育智数平台的国家高新技术企业,获得了200万元的“先投(研)后股”支持,随即又通过“双融领创通”获得了银行1:1的200万元配套授信。“这笔钱,我们将全部投入产品研发和数据库迭代。”刘晓说。

更广泛的“弹药”是科学城高新区在全市首创的“科企梯度贷”。它根据科技企业不同成长阶段匹配额度,最高2000万元,并由政府、银行、担保机构按比例进行风险分担,从机制上消除了银行的后顾之忧。此举让技术本身的应用得以显性化,变成了银行敢于接受的金融价值。

数据显示,截至2025年三季度末,“科企梯度贷”已支持企业超40家,金额过亿元。清科创业等数十家知名创投机构纷至沓来,社会资本的热情被有效点燃。政府“陪跑”的诚意与机制设计,一层层剥开了社会资本的顾虑。



2025科技金融支持两城融合发展活动现场



## 陪跑服务沉底 从“跑部门”到“找上门”

引来金融“活水”后,还需精准滴灌、全程呵护。

科学城高新区的服务理念,也从“企业跑部门”彻底转向“部门找企业”并进化到组织专业力量“全程陪跑”。

变化的背后,是一支超500人的特殊“陪跑队伍”。2023年,全市首个创新生态共治协会在此成立,逐渐系统性建设起投资人经理人、技术经纪人、孵化器管理人、职业经理人的“四支队伍”。他们如同企业的“外脑”和“加速器”,从技术研发、概念验证、中试熟化到企业孵化、产业化,提供全链条、专业化服务。

投资人经理人负责对接融资,技术经纪人精准链接高校院所科研成果,孵化器管理人解决空间与生态需求,职业经理人辅

助提升经营管理水平。政府搭建平台、设定规则,让专业的人做专业的事,共同为创新“护航”。

这种“沉底式”服务,解决了企业发展中的大量“非技术性难题”。

曾经手握订单,却因无历史流水而授信受阻的基诺莱(重庆)生物技术有限公司(以下简称“基诺莱生物”),就是受益者之一。科创经纪人程玉婵了解情况后,为其量身打造了一套方案,协助该团队完成企业工商注册、创业辅导、项目申报代理等一系列“保姆级”服务,还协助他们申请了3项发明专利,成功融资980万元,使该公司的技术得以快速产品化,服务于生殖健康、罕见病诊断等领域。

截至目前,各有所长的“陪跑员”们已在科学城高新区集成电路、生物医药等主导产业链上,深度服务企业,推动科技成果转化。服务网络的织密,确保了创新的火花不

被琐碎的管理难题和市场障碍所熄灭。

科技自立自强,呼唤金融“活水”的滋养,但这水必须是“耐心资本”的细流,而非追求短期回报的急流。

科学城高新区的实践揭示了一个朴素而深刻的道理:政府的恰当入局,能让资本更有耐心,让创客创新更有底气。在科技创新的“最初一公里”,政府要做的不是替代市场做抉择,而是通过机制创新重塑风险与收益结构,以“合伙人”的身份,引导和壮大耐心资本。这不仅是资金的投入,更是信任的托付、生态的构建。

当财政资金敢“亏”,社会资本才敢“跟”。当政府角色转身,市场活力才会迸发。在这里,培育耐心资本不是口号,而是一整套可操作、可复制、可持续的体系。所托举起的,不仅是几家企业的成长,更是一座城市、一个区域面向未来的创新底气。

王柯岚

图片由西部科学城重庆高新区融媒体中心提供

## 金融如何赋能科技创新,他们这样说

活动当天,在主题演讲环节,来自高校、金融机构、投资机构的专家学者围绕科技金融赋能创新发展展开深度交流,并结合各自领域分享实践经验,破解转化难题。

推动高校科技创新与产业创新深度融合  
打造科产融合新生态

重庆大学副校长邓绍江表示,“高校作为科技创新的主力军,必须发挥知识创新源头的作用,高校作为科技创新的核心策源地,必须打通‘创新链—产业链—资金链—人才链’融合堵点,让科技成果从实验室走向产业场,成为支撑高水平科技自立自强的重要力量。”

邓绍江认为,首先,高校的科技创新优势并非孤立存在,而是人才、学科、平台三位一体的有机协同。其次,高校科技创新与产业创新深度融合是一项系统工程,需要政策引导、资本赋能、校企协同多方发力,需要构建更具包容性和成长性的科产融合载体。

邓绍江说,发展科技金融是破解成果转化难题的必由之路。重庆大学通过“行政管理+市场运营”模式,引导长期资本早投、投小、投硬科技,并依托国家“两重”项目超长期特别国债等政策工具,为专业化科产融合创新园建设提供资金保障。

接下来,重庆大学将继续发挥自身优势,完善科技金融体制对接,强化成果转化政策与金融政策叠加联动,让高校创新活力充分涌流,为推进中国式现代化提供坚实的科技支撑。

用好科技创新产业化的三大核心要素  
破解科技成果转化估值难题

创瓴资本创始合伙人兼首席执行官曹旭波认为,科技创新产业化的本质是将“技术潜力”转化为“市场价值”,这一过程离不开核心团队、资金、产业资源三大核心要素的协同,而股权价值评估正是串联三大要素的关键纽带。

“早期科创项目就像‘孕育中的新生命’,既需要资金‘养分’、人才‘骨架’,更需要通过专业评估明确发展方向与价值边界。”曹旭波表示,缺乏科学评估的成果转化,要么可能因估值虚高导致资本退避,要么因定价过低造成优质资产流失,甚至影响区域创新生态的良性循环。因此,建立适配早期科创项目的估值体系,不仅是市场化资源配置的需要,更是保障国资安全、培育创新土壤的核心课题。

结合西部科学城重庆高新区的发展定位,曹旭波提出“评估—融资—赋能”三位一体的生态建设建议。他认为,政府应扮演“创新土壤培育者”的角色,通过政策引导与资源整合,构建全方位技术支撑体系。

同时,他认为科学城高新区发布的“金融矩阵”,是引导长期资本与耐心资本流入科技创新领域的重要基石。在“种子探路、初创接续、天使投优”等框架下,为科技创业者从0到1,提供了优良的土壤。

用好股贷融合互信  
打通科技成果转化“金融断点”

“支持科技创新不能回避风险,而是要通过专业能力把风险控制在可承受范围。现在,我们试点推行的‘双融领创通’,就是把政府背书的‘股权信用’转化为银行认可的‘信贷信用’。”中国银行重庆市分行普惠金融事业部副总经理高文捷表示,要始终坚持做科技企业的“长期金融伙伴”,通过全生命周期服务动态追踪企业发展,既不苛求短期盈利,也不忽视潜在风险,让金融支持精准匹配科技创新节奏。

高文捷表示,破解科技成果转化融资难题,核心在于打破传统信贷思维桎梏,通过“股贷融合”模式创新与“重智产、看未来”的风控升级,为科技企业从“实验室”走向“生产线”注入持续金融“活水”,助力科技创新生态提质增效。中国银行重庆市分行彻底跳出“押房子、看报表”的传统评估框架,实现从“看过去”到“看未来”的转变。

高文捷认为,信贷评估核心聚焦三大维度:一是技术硬实力,重点考察核心技术壁垒、研发投入强度及专利市场化转化能力,对高新技术企业、专精特新“小巨人”等权威认证主体优先对接;二是团队战斗力,创始团队行业经验、核心研发人才占比及团队稳定性,是判断企业长期发展潜力的关键;三是成长确定性,聚焦国家重点支持的战略新兴赛道,关注真实订单增长与稳定客户群,客观看待研发投入导致的短期现金流波动。

科创投资需深耕细分赛道  
以长期主义拥抱产业变革

“21世纪的核心驱动力已转变为数字化、新能源、前沿技术与人类创新能力的协同发力,纳米技术、人工智能、生物科技等通用技术的突破,正重塑产业格局,也为科创投资划定了核心赛道。”亿宸资本管理合伙人于洪涛说。

于洪涛表示,硬科技投资正迎来“时代革命”,机构需认清产业趋势,聚焦新材料、新能源及高端制造等基础工业领域,以“深度赋能”扮演企业超级合伙人的角色。

谈及投资理念,于洪涛提出了“认知决定财富边界”的核心观点。他认为,科创投资既要“看见”趋势,更要“看懂”逻辑、“相信”价值,投资者永远无法挣到认知边界外的钱。

在投资策略上,于洪涛分享了亿宸资本的实践经验:一是对估值保持敏感,确保公司阶段与估值匹配;二是提前规划退出路径,兼顾多元形式;三是重视下轮融资衔接,助力企业持续成长;四是构建全周期投资闭环。

“科创投资既是对未来的布局,也是与企业共同成长的过程。”于洪涛最后表示,亿宸资本将始终以长期主义视角,做企业的超级合伙人与投资人满意的基金管理人,在硬科技赛道中挖掘价值、创造价值。