

南岸区、重庆经开区 营商环境“优”无止境 区域经济再谱新篇

好的营商环境既是生产力也是竞争力,建设一流营商环境是推动高质量发展的关键抓手。

今年前三季度,南岸区、重庆经开区交出了一份“优化营商环境”亮眼成绩单。

一组数据是有力的证明:服务企业2876家次,解决诉求690件;精准匹配有效载体31个,为招商企业落地办理企业注册等事项16次,助力全区招商引资签约项目75个;为市场主体帮办代办业务513件,满意率100%……

2025年是“十四五”规划收官之年、“十五五”规划谋篇布局之年,是现代化新重庆建设纵深推进的关键之年,也是南岸现代化建设全面出成果的关键一年,优化营商环境对于培育和激发市场活力、增强发展内生动力有着关键作用。

今年以来,南岸区、重庆经开区强化政策引领、提高服务质效,抓好企业服务、强化要素保障,聚力优化营商环境、不断提升企业获得感,持续塑造发展新动能新优势。



1月—9月南岸区、重庆经开区

累计服务企业	2876家次
解决诉求	690件
解决率	99.7%
诉求办理满意度	100%
精准匹配有效载体	31个
为招商企业落地办理企业注册等事项	16次
助力全区招商引资签约项目	75个
为市场主体帮办代办业务	513件
满意率	100%



位于重庆经开区的重庆市5G产业园



国家级重庆经济技术开发区 摄/郭旭



重庆邮电科技园

完善体制机制 释放政策红利



长江轴承智能化工厂 摄/郭旭

随着《营商十条》的发布,今年以来,南岸区、重庆经开区上下一心狠抓落实,营商环境优化初见成效。

比如,《营商十条》提出要实行小微企业融资“推荐清单”,促进初创小微企业融资需求精准对接。为此,全区围绕搭建“银企桥梁”,以“千企万户大走访”活动为抓手,推动低成本信贷资金直达基层,1—6月完成授信4507万元,实现投放3360万元。

又如,《营商十条》明确实施惠企政策“免申即享”,深化“信用+审批”服务模式,推行制造业绿色工厂等政策、阶段性降低失业保险费率政

需要看到的是,优化营商环境在靶向破解难题。南岸区、重庆经开区已经从接单解决问题转向主动提供服务,化被动为主动已成趋势。

比如,美的绿色循环智能制造产业园项目在电力扩容推进中遭遇难题。

重庆经开区了解情况后,积极协调电网、住建等部门,聚焦产权界定、流程协同与技术标准统一,系统优化接电路径,有效避免了多头沟通问题,充分体现了“问题导向、高效协同”的政府服务理念。

目前,该项目主体钢结构施工正有序推进,关键电力配套卡点已全面打通,项目已进入招标阶段。

“此次电力问题的及时解决,为后续设备调试与产线预埋运行创造了有利条件,我们将全力优化施工组织,力争早日投产达效。”美的绿色循环智能制造产业园项目相关负责人表示。



德庄火锅底料生产车间 摄/郭旭



美的制冷生产线 摄/崔景印

服务精准有力 赋能招商引资

此外,南岸区、重庆经开区还强化政策与资金支持,积极兑现产业政策,成功帮助桐君阁申请政策补助资金2000万元,有效缓解企业前期资金压力;为企业申报缴纳配套费节约资金约2200万元,降低项目建设成本。

“园区服务专员的专业能力,让我们深切感受到了什么叫做‘金牌店小二’。”桐君阁项目负责人表示,企业心里有底,能把更多精力投入到技术和生产上。

和桐君阁项目一样,凭借优质的服务,长泰线东项目也跑出加速度。据了解,南岸区、重庆经开区仅用时1个月,就助力长泰线东项目投产并帮助企业完成工商注册,2025年预计产值约1亿元。

得益于招商和服务的协同发力,全区招商引资成效显著。数据显示,企业服务团队靠前收集招商项目需求,结合园区载体情况,精准匹配

亿元,可带动园区下半年新增2家限上商贸流通企业入驻,展现出强大的示范带动效应。

九州通并非个例。在美的制冷设备有限公司,南岸区、经开区积极跟进美的“3+2”产业链领军企业扶持资金兑付流程,确保政策红利及时直达快享;针对企业反映的周边道路货车违停问题,迅速协调相关部门开展整治;面对项目用电的临时箱变过户及后续用电需求等专业问题,为企业提供清晰的解决方案。

得益于上述措施,美的绿色循环智能制造产业园项目于7月8日顺利开工,并将于2026年7月投产,盘活闲置土地239亩。

“我们负责阳光雨露,企业负责茁壮成长”。可以说,营商环境好不好,是通过一个个具体的人和事体现出来的。南岸区、重庆经开区正用心、用情、用力浇灌,真正让市场主体对营商环境的改善看得见、摸得着、有感受。

直击“优化营商环境”第一线

把理念变实践 我在园区服务40多家企业

我叫徐小媛,是南岸区、重庆经开区茶园工业园一线服务人员,自2024年3月投身企业服务工作以来,“优化营商环境”正从白纸黑字转化为近40家企业触手可及的生动实践。

还记得去年3月,我刚到园区时,面临最大的挑战是企业的信任不足。由于“四园一港”是新成立的机构,许多企业对园区服务持观望态度。电话沟通时,我常常遭企业的礼貌性拒绝,甚至被直接挂断。

面对这一困局,我选择主动出击:一方面,耐心通过电话说明园区的初衷与价值;另一方面,积极到企业现场走访,为后续服务奠定基础。

随着走访的深入,我发现企业需求早已超越简单的帮办代办,迫切需要园区在资源对接、市场拓展等维度提供系统性的支持。

去年6月,我在走访重庆盟讯电子科技有限公司(以下简称“盟讯科技”)时,了解到企业正面临市场拓展难题。

为此,如何将企业技术优势转化为订单资源,成为我服务的重点方向。

此后,我们积极对接政府部门、行业协会等资源,匹配到区外企业宏鸿德生物科技(重庆)有限公司的代工需求,助力双方成功签署两年合作协议,推动合作进入研发试生产阶段,预计可为盟讯科技带来近3000万元订单。

这笔订单的落地,这标志着园区服务正从“办理事务”升级为“链接价值”。

服务企业不仅要谋求长远发展,更要解决突发急难问题。



桐君阁药厂生产车间 摄/郭旭

今年7月8日晚,强降雨突袭重庆,得知重庆通用工业(集团)有限责任公司受灾最为严重后,我立即赶赴现场。

从现场来看,厂区内大面积积水,配电室、发电机房等关键设施面临严重威胁,企业生产经营受到严重影响。

经过细致排查,受灾主要原因是施工导致山洪水沟改造,我立即协调施工方完成堆土清理和沟渠疏通工作,当晚10点左右,险情终于得到有效控制。

从走访破冰到资源链接,从政策协同到应急护航,我深切体会到,“优化营商环境”绝不是一句空洞的口号,而是蕴藏在每一次对企业及时有力的回应里。

未来,我将坚守一线,用自己的真心换企业的暖心,助力企业茁壮成长。

王彩艳 杨敏 本版图片除署名外由重庆经开区提供



迪马工业



迎龙创新港 摄/郭旭