

新时代新征程新重庆

单个项目最高投资额度可达200万元

重庆种子基金助力初创企业“加速跑”

■新重庆-重庆日报首席记者 张亦琼

“我们计划出让10%的股权，融资500万元。”在近日举行的XbotPark创投日活动上，由重庆无足鸟机器人有限公司（以下简称无足鸟机器人）自主研发的“陆一空两栖智能光伏清洗机器人”亮相，吸引了不少专业人士围观。

尽管2023年底才成立，但无足鸟机器人已经先后获得重庆两江新区明月湖种子基金及重庆市种子投资基金（以下简称市种子基金）支持，共计170万元。有了“真金白银”的加持，企业成长发展的步伐进一步加快。

无足鸟机器人由哈尔滨工业大学重庆研究院特种机器人团队组建，致力于发挥自身技术优势，将无人机与特种机器人技术相融合。其自主研发的“陆一空两栖智能光伏清洗机器人”兼具传统清洗机和无人机的优势，首次实现了全流程智能化、无人化的清洗技术方案。它能够自动飞到预定光伏板进行清洗作业，具有高效率、低作业成本，适应性强和安全性高等优势，在光伏产业运维领域有广泛的应用前景。

去年10月，企业完成了光伏清洗机器人初代产品研发，随后开展了一系列产品功能验证工作。相比传统的清洁机来说，它已经



展现出较强的竞争力。该公司总经理刘兴超坦言，由于规模小、资产轻，不少初创企业和团队在创业之初会遭遇资金短缺的难题。在首次获得投资之前，他们的产品还只是一个概念。正是在市、区两级种子基金的支持下，加上相关资源的导入及全方位的创业服务，让企业“活了下来”，并实现了“加速跑”。

“种子基金成立的初衷，就是要‘投早、投小、投硬科技’，促进人才创新创业和科技成果在渝商业化、产业化。”市科技局相关负责人表示。

2024年10月，《重庆市种子投资基金管理办法（试行）》（以下简称《办法》）出台。根据《办法》，市种子基金定位于政府类、公共性专项资金，按照“政府引导、专业运营”的原则运行，聚焦“416”科技创新布局和“33618”现代

制造业集群体系建设，突出“投早、投小、投硬科技”，重点支持具有原创性、引领性的科技成果转化，以及掌握关键核心技术的科技人才团队成果转化，包括科技成果验证和中试验证。单个项目最高投资额度可达200万元。

目前，市种子基金已投资项目46个，投资总额达4785万元。其中，生命健康领域18个、占比39%，数智科技12个、占比26%，先进制造领域12个、占比26%，新材料和绿色低碳领域4个、占比9%，高度契合我市重点产业。

这些项目中，有32个项目的核心团队拥有博士等高层次人才，直接由高校教授团队牵头的成果转化项目有24个，海归人才回国创业项目有6个，曾获评创业大赛优秀项目有7个，拥有连续创业背景的团队孵化项目

有17个。这些被支持的初创企业成立时间均不超过3年，平均成立时间不到1年半，并有6个项目为科创团队项目。

作为被支持的初创企业之一，今年1月，无足鸟机器人与市种子基金正式签订投资协议，获得投资100万元。如今，企业的发展势头越来越好。“接下来，我们将开展‘陆一空两栖智能光伏清洗机器人’中试及小批量生产，进一步对产品进行迭代优化，开展市场推广和示范应用。”对于未来的发展，刘兴超信心十足。

“从这些情况可以看到，市种子基金‘投早、投小、投硬科技’，取得了一定效果。”市科技局相关负责人称，下一步，市种子基金将进一步围绕我市科技园区、新型研发机构、高校院所、孵化平台等创新“策源地”进行项目挖掘，加强与环大学创新创业生态圈等平台的联动，进一步拓宽市种子基金的项目来源，不断丰富储备项目库。持续探索与重点区域、重点平台、重点机构建立常态化的协同、发掘、跟投、联投机制，提高投资效率，加大投资力度，让更多早期优质项目得到科技金融赋能。同时，也希望更多社会资本关注重庆的早期项目，通过建立双方、多方参与的跟投、联投模式，形成投资合力，共同促进科技成果转化，助力重庆经济高质量发展。

渝万高铁石沱长江大桥6号主塔冲刺封顶

7月18日，涪陵区义和街道临江村韩公沱，建设中的渝万高铁石沱长江大桥6号主塔（近处）正在加紧施工，冲刺封顶。

石沱长江大桥是渝万高铁全线控制性工程，正线长1416.9米，主跨608米，为世界最大公铁合建同层分幅混合梁斜拉桥跨度，同时也是世界首次采用公铁合建双联塔，世界首次采用公铁同层分幅主梁。其中正在加紧施工的6号主塔高253米，为世界最高双联主塔。

记者 张春晓 摄/视觉重庆



一座充满书香的城市值得奔赴

【巴渝论坛】

■新重庆-重庆日报评论员 臧博

还有一天，第33届全国图书交易博览会（以下简称书博会）就要来了。这是重庆时隔15年，再度承办书博会。届时，四天的展会，将汇聚百万种图书，并有众多知名作家、学者、出版商来到现场，共话阅读、共读好书，与市民共享这场文化的盛宴。

1个主会场+2个分会场，沉浸式互动体验展区，“蚂蚁找书”数字平台……本届书博会，亮点不少，期间还将举办新书发布会、创作者访谈、图书分享会等丰富活动。加上许多区县提前为书博会预热，这不仅让七月的重庆，处处有读书活动、处处闻得到书香，也激发了市民对书博会的

期待。

一场书博会，为什么会有这样大的魅力？其实，书博会除了是图书交流交易的平台，更是一扇窗口，不同的人，从中会看到不一样的风景。

对图书行业从业者而言，书博会是寻找合作的窗口。书博会的“博”，容纳的要素很多，不仅有具体的图书，更有行业新技术、新动向、新趋势。近几届书博会，除了纸质书，从业者还能看到电子书、网络出版、数字版权等最新动态。参展商们得以从行业的新要素中，找到更多新机遇、发现更多新风口、谈成更多新合作。

这样的探索，其实早有先例。不论是欧洲的法兰克福书展和莱比锡书展，还是上海书展、江苏书展、北京的图博会，这些紧密围绕图书的展会，常常开拓出图书之外的新合

作。从优质版权输出，到交互式阅读方式推广，再到行业人才培养探讨，不同类型的合作项目，依托书博会这个平台，逐步建成更丰富鲜活的出版生态。

对承办城市而言，书博会是城市营销的窗口。城市营销，有许多种样子，有的突出实力，有的强调特色，有的描绘前景，这些营销的共同目的，是让目标对象快速看到自身优势、认可自身价值。对重庆而言，图书市场的火爆、读书活动的丰富、市民阅读的热情，能让更多人通过书博会，重新发现重庆机遇、重新评估重庆潜力。

过去一提到重庆，人们联想到的都是美景美食、山城风貌，而对重庆的文化底蕴、历史脉络，则了解不多。此次，重庆如果抓住书博会的契机，释放重磅展会的“叠加效应”，就能借助展会将重庆的优质文

化，推广到更多地方、更大人群中去。当重庆的文化的魅力缓缓释放、获得认可，未来就可能吸引更多入因文化而爱上重庆、奔赴重庆。

对市民读者而言，书博会是开拓视野的窗口。在获书渠道愈发多元的当下，人们得到一本书，变得无比简单。亲自到书博会现场逛一逛，捧起书翻一翻，和在线浏览是完全不同的感觉。除了新书推送、新作发布，海量的图书、丰富的活动，都会让逛展读者寻到自己喜欢的图书。如果市民带着孩子参展，还能提早在孩子心中种下尊重知识、崇尚读书的种子，堪称一举多得。

书博会，是图书的舞台、文化的盛会，更是城市的风景、读书人的节日。读懂了书博会，就能读懂书香何以能致远；办好了书博会，能让更多人与重庆相拥。

致敬每一股“不怕危险的热血劲”

【评论员观察】

■新重庆-重庆日报评论员 王瑞琳

还记得那个在车厢里勇斗持刀歹徒的“00后”男生吴英杰吗？2023年3月的一天，原本平静的轨道交通上，一男子突然持尖刀行凶，周围乘客惊恐不已。彼时还是大学生的吴英杰迅速冲上前去，死死抱住歹徒，阻止了事态进一步恶化。

勇敢的青年，如今被国家冠以“英雄”之名。近日，第十五届全国见义勇为英雄模范表彰大会在京召开。会上，吴英杰获评“全国见义勇为英雄”称号。另有魏大兴和蒋正全两位重庆人，获得“全国见义勇为模范”称号。

哪个英雄不是凡人？哪个凡人没有恐惧之意？事后回忆起那把尖刀，联想到受伤的可能，吴英杰也直言后怕，但更为“做了一件能保护他人的事情”而自豪。他说，“我们00后身上都有一股不怕危险的热血劲”。这一次获得国家表彰的有82人，他们无一不是平凡个体，却都选择在危急关头挺身而出。

所谓英雄，并非天生无畏，而是明知危险也要勇敢站出来。这一点，同样彰显在魏大兴和蒋正全身上。魏大兴在暴雨中挨家挨户叫醒65户村民，此后又下水清理排水口杂物，过

程中被漩涡卷走，不幸牺牲；蒋正全偶遇汽车坠湖，跳入水中与他人合力救起5人，自己却因体力透支沉入水中，英勇牺牲。

吴英杰、魏大兴、蒋正全，分别生于2001年、1956年、1978年，他们是学生，是农民，是木工，在不同的年纪做了相似的事情。他们和你我一样，有深爱的家人和向往的明天。正因这份普通，那一股“不怕危险的热血劲”才更显珍贵、更见本色。

滚烫热血，在巴渝大地流淌了千年，凝结成最丰厚的城市精神。从山火中逆行而上的摩托车手龙娃子，到用雨伞对抗利刃的“碎花裙女孩”刘杨，再到这三位受表彰者……总有一种舍己为人、为家的坚韧忠勇，根植在重庆人的精神基因里。这不是雕琢出来的姿态，而是危难面前最本能的反应——就像江水遇到礁石激起浪花，重庆人遇到他人有难、家园受困，骨子里的热血便会沸腾起来，转化成出手相助的行动。

一方水土养一方人，一群英雄化一种风。每一股“不怕危险的热血劲”都值得致敬，值得传承与发扬。它从来不只存在于一份表彰名单中，而是在街头巷尾、社会角落里；它不一定是惊心动魄的义举之举，也可能是搭一把手的寻常善行。只要心中有爱、践行正义，人人皆可做一束微光，照亮身边人、温暖一座城。



天上不会掉馅饼

漫画 王铎

正值高考录取季，你身边是否有这样的“传言”：花钱就能找人代办学位证，考生身份转为“国际交流生”就能低分录取……注意了，那可能是骗子在向你招手。近日，湖北省公安机关披露了一批学历学位类诈骗案件。

点评：天上不会掉馅饼，捷径大多是陷阱。许多受骗家长为了子女前途，抱着侥幸心理决定花钱“搏一把”，本质上还是想不劳而获。打击“花钱升学”骗局，既需要相关部门严查严打，更需要广大考生和家长校正观念——学历学位买不来，脚踏实地才是真。

重庆获批参与制定10项国家职业标准

- 紧固件制造工
- 假山工
- 生活服务体验员
- 云网智能运维员
- 生成式人工智能系统应用员
- 储能电站运维管理员
- 电能质量管理员
- 网络主播
- 智能制造系统运维员
- 智能网联汽车装调运维员

本报讯（新重庆-重庆日报记者 黄乔）近日，中国就业培训技术指导中心印发2025年国家职业标准开发计划，我市11家单位获批成为紧固件制造工、假山工、生活服务体验员、云网智能运维员、生成式人工智能系统应用员、储能电站运维管理员、电能质量管理员、网络主播、智能制造系统运维员、智能网联汽车装调运维员等10项职业（工种）的标准开发牵头单位和参与单位。

国家职业标准开发建设是健全我国技能人才评价制度的重要举措。此次国际开发涵盖传统制造、智能制造、现代服务、新能源等新兴技术新业态领域，将有效解决这些职业（工种）长期“有名无实”“无标可用”的现实问题，开发的职业（工种）对推动我国技能人才培养评价，提升劳动者素质、促进新质生产力和产业高质量发展具有里程碑意义。

“此次国际开发也标志着我市在国家职业标准建设领域取得重大突破。”获批参与国际制定的重庆市职业技能鉴定指导中心相关负责人介绍，紧固件制造工、假山工、国标由重庆市职业技能鉴定指导中心牵头，与重庆市紧固件行业协会、重庆市风景园林规划研究院联合开发，着力缓解人才短缺与企业发展的结构性供需矛盾，切实推动传统制造和现代服务产业发展。国家职业标准是技能人才培养的重要基础。

下一步，重庆市职业技能鉴定指导中心将组织行业企业、科研院所等多方力量，深入开展职业调研，确保标准制定的科学性和适用性。严格按照标准开发规程，高质量、高效率地完成此次国家职业标准开发任务，为全国技能人才评价体系建设贡献“重庆智慧”。

重庆市荣军优抚医院挂牌

本报讯（新重庆-重庆日报记者 张莎）7月18日，重庆市荣军优抚医院正式挂牌。

根据国家有关部委要求，为推进优抚医院改革发展，更好服务国防和军队建设，满足优抚对象医疗和供养需求，经市委、市政府批准，重庆市东南医院整体划转建设市级综合性优抚医院，更名为重庆市荣军优抚医院（重庆市东南医院），隶属关系由市住房城乡建委调整为市退役军人事务局管理。

重庆市荣军优抚医院（重庆市东南医院）占地150余亩，科室60个，开放床位600余张，拥有一批名医名师、先进设备、特色优势学科，先后荣获“全国文明单位”、市级“平安医院”、全市“美丽医院”等称号。

■汪代华

莫名其妙订了新业务、套餐资费眼花缭乱、收到境外骚扰电话，这些都是电信用户常见的消费痛点。近日，三大运营商纷纷承诺将在透明消费、套餐精简等方面采取实质性举措。

“透明消费，明白办理”“主动提醒，放心使用”“套餐变更，限时办结”“精简优化在售公众用户电信资费套餐”……中国移动推出十项服务承诺，中国电信推出九项规范措施，中国联通提出大幅精简资费套餐种类和数量。这份迟来的承诺，让饱受“选择困难”“消费踩坑”之苦的用户看到了希望。但，从纸面承诺到用户实惠，中间还有多少关卡需要打通。

用户对套餐乱象的吐槽，早已不是新鲜事。动辄上百种套餐，看得人眼花缭乱，“免费试用”悄悄变“自动续费”，老用户套餐比新用户贵出一截……这些“套路”，本质上是通过信息差捞用户的羊毛。此次三大运营商集体表态，被视作“对用户长期诉求的积极回应”，未来用户“有望迎来更加清晰、便捷、透明的通信消费体验”。然而，类似承诺并非首次许下，此前有运营商曾搞过“套餐瘦身”，结果却是旧套餐下架，新套餐换汤不换药，用户获得感寥寥。

承诺落地，关键在于打破“利益惯性”。套餐设计越复杂，运营商越容易通过捆绑销售等手段获取超额利润；而资费透明化，意味着要放弃“模糊收费”带来的可观收益。行业是否能全靠自律做到“忍痛割肉”，还得打个问号。在此过程中，需要监管部门上点“硬约束”，敦促其落实承诺。如，建立套餐动态核查机制，对变相保留“套路条款”的企业公开通报；畅通用户投诉渠道，让“被套路”的消费者能便捷维权。更重要的是，及时引入第三方评估，通过用户的实际满意度而非运营商的自报数据来衡量其诚意。

从长远看，运营商与其在套餐设计上费尽心机，不如把精力放在提升服务质量上。5G时代的竞争，终究是网络覆盖率、网速稳定性、增值服务的比拼。当用户能轻松选到适合自己的套餐，不再为资费计算伤脑筋，才会真正感受到“通信服务”的价值。这次集体表态，是运营商重塑口碑的契机，也是对行业生态的再次检验——承诺的分量，终究要靠用户的口碑来掂量。

期待这一次，三大运营商能拿出决心，让精简套餐不再是“数字游戏”，让资费透明不再是“文字游戏”。当表态真正落地成实惠，每个用户都能明明白白消费、安安心心使用，大家的痛点才能被疗愈，运营商的诚意才能被认可。

运营商的承诺要落地才见诚意