

南川在全市率先实现蓝莓花青素规模化提取加工

瑞航生物：让蓝莓身价暴涨20倍

【决战四季度 决胜全年红】
重庆日报与各区县融媒体中心
联合推出

■ 新重庆-重庆日报首席记者 陈维灯
南川区融媒体中心记者 唐湛

12月6日，位于南川区大观镇中医药科技产业园区的重庆瑞航生物科技有限公司（以下简称瑞航生物）生产车间里，工作人员小心翼翼地将刚提取出来的蓝莓花色苷冻干粉进行收集包装。

“虽然每次只能提取3000克左右，但这3000克的价值可不低。”瑞航生物生产部负责人邓定阳介绍，蓝莓花色苷冻干粉生产线于今年9月份正式投产，这也是我市首次实现蓝莓花青素规模化提取加工，“目前还处于小规模生产阶段，提取的蓝莓花青素也仅有20余千克。”

不过，这20余千克蓝莓花青素，却能在四季度为瑞航生物带来近500万元的产值。明年，达产后的蓝莓花色苷冻干粉生产线将带来5000多万元的产值。

建成万亩精品蓝莓基地 蓝莓价格却持续走低

蓝莓富含花青素、维生素C、维生素E、膳食纤维和多种矿物质，因其花青素含量丰富，有助于抵抗自由基，因此具有防止脑神经老化、保护视力、强心、抗癌、软化血管、增强人体免疫功能等作用，被誉为“浆果之王”。

早在2016年，瑞航生物的前身——重庆嘉蓝悦霖农业科技发展有限公司（以下简称嘉蓝悦霖）就进驻南川，并从山东引进了果苗，实现蓝莓规模化种植。此后，嘉蓝悦霖在南川的蓝莓种植面积逐步扩展至5000余亩，同时带动南川全区建成万亩精品蓝莓基地。

“重庆从2000年开始种植蓝莓，到去年全市大概种植了2万亩。”瑞航生物营销部负责人宋贵东介绍，虽然蓝莓曾卖到上百元一斤，但随着国内蓝莓种植的快速扩张和国外蓝莓的大量引进，如今，每吨蓝莓的市场价，便宜的仅1万余元。

因此，早在2018年，嘉蓝悦霖就开始“摸着石头过河”，尝试对蓝莓进行深加工。

2019年底，在重庆市农科院、吉林农业大学、大连大学、哈尔滨工业大学等科研院所的技术支持下，由嘉蓝悦霖承接的南川第一款蓝莓深加工产品研发成功，并获得了若干项蓝莓深加工技



重庆瑞航生物科技有限公司生产车间，工作人员在操作设备提取花青素。

南川区融媒体中心记者 唐湛 摄/视觉重庆

术专利。

不过，蓝莓价格的持续走低，还是让嘉蓝悦霖的生产经营受到了不小的冲击。

对蓝莓进行深加工 实现“买全国卖全国”

2022年初，南川区国有企业惠农文旅集团有限公司入场，将嘉蓝悦霖重组、混改为瑞航生物，在蓝莓的精深加工上进一步发力。

“跟云南澄江、红河，四川西昌，山东威海、乳山等全国优势产地相比，川渝地区五六月间普遍有20天左右的梅雨季，正好与蓝莓的成熟和采摘期‘撞车’，会造成一定比例的雨水果和尾次果，很不利于产业发展。”宋贵东认为，重庆的蓝莓产业不能和别人死拼鲜果销售，而是要在特色蓝莓品类和精深加工上两头发力，抢占新的“蓝海”。

因此，2022年以来，南川的蓝莓产业作出两个改变：一是引入“优瑞卡”等新品种，提高品质；二是投资约1.2亿元，上马了6条生产线和西南地区最大的1万吨智能无人值守冷库。

如今，瑞航生物生产的蓝莓NFC果汁、蓝莓酒、蓝莓酱、γ-氨基丁酸蓝莓原浆、叶黄素酯蓝莓原浆等产品陆续面世，

销售行情持续看涨。

“我们的加工能力为每年1.3万吨，至少需要2万亩蓝莓作为支撑。”邓定阳介绍，瑞航生物正在推进并执行一个基地伙伴资源共享、协同发展的方案，即“生产力共享”的理念，在全国找寻建成的100亩种植规模以上且暂时不具备加工能力的基地，以底价以上进行收购，扩充原料来源，实现“买全国卖全国”。“目前已有20余家基地加入了南川蓝莓的‘朋友圈’，今年加工产值预计可达2500万元。”

双隧道萃取花青素 每千克价格超过20万元

“如果说蓝莓NFC果汁、蓝莓酒、蓝莓酱等是蓝莓深加工的产品，那么蓝莓花青素的提取就是对蓝莓的精深加工。”邓定阳介绍，研究表明，花青素是纯天然的抗衰老营养补充剂，是当今人类发现最有效的抗氧化剂，其抗氧化性能比维生素E高出五十倍，比维生素C高出二百倍，“蓝莓所含花青素是所有植物花青素中功能最优化的，由16种生物类黄酮组成，有着比一般植物花青素更优越的生理活性，应用范围最广、副作用最低，也是价格最昂贵的品种。”

然而，蓝莓花青素的提取却是一个

极其复杂且精细的过程。

“蓝莓花青素的含量只有千分之几，提取难度极大。提取之后还要进行分离纯化，这是生产中最关键的环节。”哈尔滨工业大学特种食药生物化工研究中心中试实验室主任张胜宇介绍，分离纯化环节需要在蓝莓果渣里加入合适的介质，把花青素同蓝莓里的其他物质分离开来。

如何选择最适合的介质，就成了关键中的关键。

“一般用在分离纯化上的介质种类至少有上万种。我们经过大量的实验，用了将近3年的时间才筛选出最好的一种。”张胜宇介绍，在筛选出合适的介质后，哈尔滨工业大学和瑞航生物联合研发建设了蓝莓花色苷冻干粉生产线。

该生产线采用了双隧道萃取技术，整个花青素的提取过程需要经过浸泡、分离纯化、干燥等多个环节，耗时一个星期才能完成。

“每吨蓝莓的市场价为1万余元，1吨蓝莓可提取1千克的花青素。每千克花青素的市场价格超过20万元。”宋贵东介绍，瑞航生物已研发了以蓝莓花青素为主要成分的蓝莓花色苷冻干粉等产品，“到2026年，预计我们将收购原材料价值1.5亿元，实现蓝莓精深加工产值达5亿元。”

重庆市民营企业上市服务工作推进会召开 商奎出席

本报讯（新重庆-重庆日报首席记者 周尤）12月6日，重庆市民营企业上市服务工作推进会召开。市委常委、统战部部长，市政府副市长商奎出席会议。

会议指出，市委、市政府高度重视企业上市工作，坚持把培育资本市场、推进企业上市作为实现经济高质量发展的重要抓手，不断健全体制机制、完善配套政策措施，民营企业上市工作有序推进。

会议强调，要深入贯彻党的二十大精神，认真落实市委、市政府关于企业上市工作有关部署，深化思

想认识，强化梯队培育，深入实施民营企业“龙头引领”行动，大力培育创新型民营企业，充实上市企业后备库，形成压茬推进、滚动发展的工作格局。要精准贴近服务，畅通民营企业上市“绿色通道”，加强宣传培训和政策辅导，用好港澳台侨海外资源支持企业“走出去”，联动抓好企业上市“千里马”行动，引导鼓励更多优质企业，借助资本市场加快做优做强。

会上，市工商联与西南证券、重庆股权服务集团分别签署了战略合作协议，为市工商联民营企业上市专家委员会增补委员颁发了聘书。

央视“新质生产力发展大会——重庆站”活动举行

本报讯（新重庆-重庆日报记者 夏元）12月8日，由中央广播电视总台主办，以“聚力先进制造业，推动高质量发展”为主题的“新质生产力发展大会——重庆站”活动在渝举行。活动现场，我市一批重点产业链龙头企业、新兴产业、未来产业、科研院所及服务机构负责人齐聚，围绕发展新质生产力这一主题展开对话交流。

活动主办方负责人介绍，此次重庆站活动是央视大型融媒体栏目《新质生产力中国行》录制的第三站。《新质生产力中国行》通过微纪录片、发展大会、年度盛典等表现方式，聚焦战略性新兴产业和未来产业发展，探索新质生产力的未

来路径。活动现场，西南铝业集团、赛力斯汽车公司、七腾机器人公司、重庆川仪、重庆中科播撒船等一批行业重点企业负责人，交流推动科技链创新向“高”攀、分享因地制宜发展生产力向“新”行的多项案例。

市委改革委相关负责人表示，今年以来，我市紧扣建设国家重要先进制造业中心总体目标，坚持高端化、智能化、绿色化方向，推动数字产业化、产业数字化、数字化治理提质增效，通过聚力建设“33618”现代制造业集群体系和“416”科技创新布局，制造业拥抱新质生产力的高质量发展特征逐步显现。

（上接1版）

在很多入眼中，赛力斯能“咸鱼翻身”，靠的是“傍”上华为这棵大树。但对赛力斯而言，产业的基本价值逻辑是“强者只会跟强者握手”，如果没有前些年潜心研发和产业实践，形成了行业领先的高性能纯电驱动技术和智能增程电驱技术，华为也不可能向赛力斯伸出橄榄枝。

真金白银的产业扶持

张兴海和赛力斯的“账本”里，记载着一路走来的种种努力，也记载着重庆市委、市政府以及两江新区、沙坪坝等区县给予的产业扶持。

在与华为合作初期，赛力斯遇到一个重大难题：生产问界系列的旗舰产品时，需要建设先进的制造工厂，但赛力斯拿不出这笔钱。

对此，在重庆市委、市政府支持下，重庆产业母基金出资33.10亿元，两江投资集团出资20.27亿元，两江产业集团出资23.63亿元，成立龙盛新能源公司并建设超级工厂，以低价租赁给赛力斯用于生产。这无疑为赛力斯解了燃眉之急。

如今，羽翼丰满的赛力斯，通过发行股份的方式，购买龙盛新能源公司100%的股权。对于重庆市级层面而言，这笔账也很划算。

在这笔交易中，龙盛新能源的交易价格确定为81.64亿元。该公司的三名股东将以66.39元/股的价格，获得赛力斯约1.23亿股股份。目前，赛力斯的股价稳定在140元/股左右。

记者了解到，近年来，重庆市政府出台《支持企业高质量发展若干政策措施》等一系列政策，明确支持赛力斯等车企转型升级。重庆市委金融办、市经信委等部门联合发布了《重庆市金融支持制造业

高质量发展十五条政策措施》，鼓励赛力斯等上市公司通过并购重组提升投资价值，强化资金支持，并发挥产业投资母基金的作用。这些政策措施有力推动了赛力斯高质量发展。

交叉持股掌握上游话语权

张兴海的亮眼账本，还得益于赛力斯先进的企业发展理念：坚持技术投资、长期投资。前不久，该公司发布公告，拟以支付现金的方式购买华为技术有限公司持有的深圳引望智能技术有限公司10.00%股权，交易价格为115亿元。

深圳引望的前身是华为智能汽车解决方案业务部门，业务范围包括智能驾驶、智能座舱、智能车控、智能车云、智能车载光等产品 and 解决方案等。

此交易可能会花掉赛力斯两年的净利润，但张兴海却十分坚决。引望是问界主要的上游供应商，掌握智能驾驶、智能座舱等大量的核心技术，赛力斯要保障自己未来的供应链稳定，并降低采购成本，就必须在引望掌握一定的话语权。

除了投资引望，赛力斯还有多项收购计划，包括25亿元收购问界商标等相关知识产权，收购子公司赛力斯汽车少数股东所持有的19.35%股权等。

张兴海表示，并购重组这一资本市场的工具，可使公司得以平稳实现业务结构调整优化，还可在保持原来业务合作持续性的情况下，掌握对整车业务的自主权，为公司在内部统一调配资源和能力、投身并聚焦高端智能电动汽车转型奠定良好基础，“通过相关并购重组，赛力斯才能够把握机会，全面开展与华为的跨界融合，得以追求领先式的增长。”

（上接1版）

羊角堡片区有4390户1.3万余居民，居住较分散。过去，大家到附近社区卫生服务中心要爬坡上坎30分钟，就医极其不便。

今年3月，区人大常委会“主任接待日”活动走进土湾街道，居民反映了这个情况，区人大常委会领导当即现场交办。

随后，沙坪坝区卫生健康委第一时间和街道、社区医院等对接，街道人大工委负责人带队多次走访群众，征求意见建议。最终确定，由土湾街道联合土湾社区卫生服务中心，投入资金28万余元改造闲置用房，共同打造羊角堡岩家医工作站，方便居民家门口就医。

从探索建立，到完善丰富，再到迭代提升。20年来，沙坪坝区一届又一届人大常委会不断坚持和完善“主任接待日”活动，增添“主任接待日”活力。

近年来，沙坪坝区人大常委会先后出台办法，明确下访接待群众的具体环节步骤，建立“综合分析、统一交办、定期反馈、严格督查”工作机制，对群众反映问题进行督办并通报结果；两次修订完善“主任接待日”制度，总结出事前广泛摸底、提前沟通协调、现场接待收集、集体会诊分类等“六步工作法”。

在一次次完善中，“主任接待日”活

动逐渐规范并成常态。比如，为让更多群众通过接待日反映问题，每个接待日前，相关镇街和社区都会以线上、线下等方式提前告知群众。每次接待后，区人大常委会都要梳理群众反映的问题，再函告有关部门单位研究办理，并明确反馈时限、答复形式。通常，区人大常委会在3个工作日内汇总归纳群众意见建议，要求相关部门在2个月内办结并反馈。

沙坪坝区人大常委会副主任文刚介绍，接待中，形成了不少行之有效的经验。当群众不了解政策时，重点进行宣传解释；当群众有怨气时，注重梳理疏导；当群众因不了解真相产生意见时，加强解释说明；当群众反映的情况于法有据符合政策时，及时交办推进……

其间，虽然经历过多次换届，组成人员调整等，“主任接待日”活动却从未间断。

如今，“有事找人大，接待找主任”已成为沙坪坝区群众的习惯。在他们看来，通过“主任接待日”反映问题可以使意见直达人大常委会，并能很快得到解决。

与群众交心同行

在上百个村（社区）接待群众3万多人次

“群众反映特钢花园三角碑附近人

车争道，希望修建一座人行天桥。”石井坡街道团结坝社区党委书记、居委会主任杨春敏对一次“主任接待日”活动记忆犹新。她说，接待的人大常委领导当场表态并马上转交办理。不久后，相关部门就到现场勘验，区人大常委会也派专人追踪监督。最终，特钢花园人行天桥建成了。

从2004年至今，连续五届人大接力奋斗，“主任接待日”活动从无到有、从有到优，成为倾听民声、汇聚民智的重要平台，形成了推动问题解决、增进民生福祉和践行全过程人民民主的重要机制载体。

20年来，“主任接待日”活动先后深入全区26个镇街、160多个村社区、现场接待群众3万多人次，听取并梳理出群众意见建议2400多条，办结率98%。一个民生期盼得到及时回应，一件件民生实事加速落地生根。陈家桥街道的危岩滑坡整治转危为安；土主街道四塘农贸市场片区道路堵点疏通了，还配建停车位121个；中梁镇永宁寺村实现全村通公路；丰文街道老百姓喜爱的室外运动场焕然一新……

从区人大常委会主任、副主任接待到到委室、相关部门负责人一并参与，并示范引领镇街人大常委会和各级人大代表接待群众；从单一监督到闭环监督和评

价体系……不断丰富的“主任接待日”活动，成为沙坪坝区发展全过程人民民主、密切与人民群众联系的生动实践。

“这两年，我每次都是有备而来，确保在现场讲清楚问题、说明白建议。正是看到问题件件有回应、有着落，才有参与热情。”回龙坝镇居民戴红美介绍，去年通过“主任接待日”活动反映村里提灌站亟待修复的情况，当年修复工程就启动了。

人大代表也成为“主任接待日”活动的关注者、参与者。“这种务实方式让民情民意的表达渠道更加畅通，真正体现了以人民为中心。作为一名人大代表，将充分发挥好桥梁纽带作用，坚持为民发声、为民服务。”沙坪坝区人大代表邓静说。

越来越多区级相关部门对“主任接待日”活动重视起来，针对群众诉求举一反三，从解决一个点到解决一整片，推动群众关心的问题及时解决。比如，区城市管理局在解决井口街道居民反映的“老旧居民楼照明不足、居民夜间出行不便”问题后，对全区照明基础设施进行大排查，实施专项整治行动，今年已完成对3.6万盏路灯的日常管护。

“中国式现代化，民生为大”。“主任接待日”活动与人民群众交心同行，21年初心不改。

重庆进出口担保：以数字化转型激活高质量发展新动能

筑牢数据底座 助力决策管理

为消除“数据孤岛”，公司全力打造一体化智能化数据平台，并于今年8月正式上线运行。该平台涵盖采集、存储、治理、分析、服务5大功能模块，设置量化指标90余个，实现业务、财务、风险等100余项数据指标分类分层达标，为合规经营管理、风险监测预警、科学决策提供全面科学的数据支撑。

与此同时，公司聚焦主责主业和监管要求，一体推进业务管理、综合管理和监管对接三大系统建设，实现综合集成、高效协同的“大

场景”的工作成效。2022年以来，公司累计投入研发经费4984万元，实现57个项目落地。2024年，完成OA系统优化上线，管理流程节点压减率超过50%，同时增设“智能型”制度管理库，将合规管理融入内部流程，管理效率得到显著提升。

拓展应用场景 激发数字资源活力

10月，重庆进出口担保成功开出受益人为央企二级子企业的采购履约、预付款分离保函，合计金额1358万元，助力其中标承建非洲安哥拉国家石油公司1000万吨/年炼油厂EPC

项目储油罐设施采购交付。

一直以来，重庆进出口担保聚焦担保主业，积极探索“科技赋能担保”的业务模式，不断优化金融产品，更好践行普惠金融。今年以来，针对公共采购和招投标领域投标、履约、预付款等各类保函金占压问题，打造的电子投保保函、履约保函、关税保函等产品新增担保额75亿元，依托网店运营场景下的“网商贷”，累计为93万户线上商户提供443亿元融资支持。

转变风控模式 提升核心竞争力

为进一步提高实时风险监控和动态调整能

力，公司持续完善风险防控体系，牢牢守住不发生系统性风险的底线。今年以来，公司先后优化迭代风控策略5项，融资担保业务风险分类管理机制和反担保管理机制持续完善。截至10月末，公司拨备覆盖率180%，各项指标均符合监管规定，整体风险可控。

未来，重庆进出口担保公司将持续围绕担保主责主业，加快推动智慧担保平台优化迭代，形成一批标志性成果，通过科技赋能担保主业做优做强，构筑数字时代竞争新优势。

陈力