

平安人寿推出御享分红25 助力客户穿越经济周期、悦享财富惊喜

日前,为持续丰富保险产品供给,满足人民群众多层次、多元化的金融消费需求,平安人寿重磅推出“平安御享金越(2025)终身寿险(分红型)保险产品计划”(以下简称“御享分红25”)⁽¹⁾⁽²⁾,帮助客户实现生命价值、财富价值的双重守护。

悦享惊喜

御享分红25助客户成就锦上添花的财富人生

今年9月,保险业新“国十条”首次提出支持浮动收益型保险发展,指导保险产品向包括分红险、万能险在内的浮动收益型产品转型,实现保险业高质量发展。响应政策号召,顺应市场趋势及消费者需求,平安人寿适时推出御享分红25,以“现价确定成长+可享保单分红”的强强组合,帮助客户在获取确定利益的基础上收获额外红利,并借助双被保险人设计,让客户轻松延续财富智慧。

退可守,进有度,静待财富惊喜。御享分红25具备“现价确定成长+可享保单分红”的独特属性。面向分红险客户,平安人寿每年拿出分红险可分配盈余的70%及以上,与保单持有人分享公司分红保险业务的经营成果⁽³⁾。同时,御享分红25提供多种红利领取方式可选,若选择交清增额,红利还可转化为保额持续增长⁽⁴⁾。

以40周岁的金先生为例。金先生为自己投保了御享分红25,交费期为6年,年交保费10万元,基本保险金额约为51.1万元,红利领取方式为购买交清增额保险⁽⁵⁾。当金先生70周岁时,保单含分红演示生存总利益约为122万元⁽⁶⁾(其中保证部分演示生存总利益约为92万元),约为所交保费的2.0倍⁽⁷⁾,可用于乐享退休生活;当金先生90周岁时,保单含分红演示生存总利益约为222万元⁽⁶⁾(其中保证部分演示生存总利益约为136万元),约为所交保费的3.7倍⁽⁷⁾。若金先生晚年照护需要

更多资金,亦可得到支持。⁽⁸⁾

据了解,长期以来,平安人寿通过多元化投资手段,将资金运用到关系国计民生的重点领域,为实体经济“输血”“增氧”。截至2024年三季度末,平安人寿支持实体经济余额超万亿元。公司持续优化资产负债匹配,坚持长期价值投资理念,投资业绩保持稳健水平,致力于为分红险保单持有人创造长期稳健的投资收益。

双被保险人设计,更显传承智慧。御享分红25支持一张保单同时设置两名被保险人⁽⁹⁾。若父母之一和孩子同为被保险人,保单可陪伴两代人成长,延长财富增长周期。当需要传承时,可通过双被保险人变更为单被保险人的系列操作,将这份锁定增长的保单传承给孩子,让爱与财富智慧延续。

穿越周期

御享分红25保险产品计划守护客户稳稳的幸福

财富管理的安全性和稳定性仍是当下消费者关注的焦点。平安人寿响应市场所需,推出御享分红25保险产品计划,在产品设计上融财富储备、增长和传承于一体,帮助客户成就财富安稳之选,悠享品质人生。

现价确定成长,不惧市场波动。交费期满一定年度后,御享分红25的现金价值按照约2%确定增长至终身⁽¹⁰⁾,以确定的增长抵御不确定的市场变化,价值与时俱涨,财富如约而至。

保障相伴终身,延续爱与责任。作为终身寿险产品,御享分红25提供身故保障,身故金持续增长至终身。通过指定身故受益人⁽¹¹⁾,客户可将所积累的财富传承

给家人⁽¹²⁾,守护挚爱之人生活安稳。

支持保单贷款,资金应急有备。御享分红25支持保单贷款,最高可贷现金价值的80%⁽¹³⁾。随着保单现金价值增长,保单贷款的额度也随之提升,帮助客户从容应对燃眉之急。

财富二次增长,畅享成长空间。御享分红25产品还可组合招财宝万能账户,帮助客户享受万能账户结算,尊享多元化的财富增长方式⁽²⁾。

随着国民经济发展和居民保险意识的提升,人民群众对于保险的需求日益丰富多元。平安人寿立足市场需求变化,适时推出平安御享金越(2025)终身寿险(分红型)保险产品计划,通过专业的保险保障,守护客户生命价值与财富价值。平安人寿表示,未来,公司将继续坚守金融为民初心,为广大消费者提供“省心、省时、又省钱”的产品和服务,满足客户所需,守护万家幸福平安。 李雨蔓

重要提示

(1)“平安御享金越(2025)终身寿险(分红型)保险产品计划”由平安御享金越(2025)终身寿险(分红型)(简称御享分红25)、平安招财宝终身寿险(万能型)(简称招财宝)组成。您可根据实际保障需求与经济承受能力合理规划选择保险产品计划,也可选择单独购买上述保险产品计划中的任一主险。

(2)平安招财宝终身寿险(万能型)为万能保险,其利益演示是基于公司的精算及其他假设,不代表公司历史经营业绩,也不代表对公司未来经营业绩的预期,结算利率超

过最低保证利率的部分是不确定的。

(3)平安御享金越(2025)终身寿险(分红型)为分红保险产品,我们每年根据分红保险业务的实际经营状况确定红利分配方案。红利利益演示是基于公司的精算及其他假设,不代表公司历史经营业绩,也不代表对公司未来经营业绩的预期,保单的红利分配是不确定的,在某些年度红利有可能为零。

(4)“红利转化为保额”指在投保御享分红25保险产品时可选择“购买交清增额保险”的红利领取方式。我们将依据被保险人当时的年龄,以红利作为一次交清的净保险费购买交清增额保险,增加御享分红25保险产品的累计交清增额基本保险金额。

(5)客户在投保御享分红25时,可选择以下任何一种红利领取方式:累积生息及购买交清增额保险。在交费期满一定年度后,分别对比不同红利领取方式下预期生存总利益,交清增额保险方式下含分红预期生存总利益更优。

(6)生存总利益包含御享分红25现金价值及累积交清增额现金价值。

(7)数据由利益演示表四舍五入取整所得。

(8)该利益演示是基于本公司精算及其他假设,不代表本公司的历史经营业绩,也不代表对本公司未来经营业绩的预期,保单持有人可以保单红利的形式享有保险公司分红型保险产品的盈余分配权。红利分配是不保证的,在某些年度红利可能为零。实际分红情况以本公司实际经营状况为准,特此提醒客户。

(9)御享分红25可选择双被保险人,两名被保险人由您与我们在投保时约定,并在

保单上载明。若被保险人为两人,则合同的保险期间自合同生效时起,至最后一名被保人身故时止。在御享分红25合同第7个保单周年日后,且御享分红25合同交费期间已届满,当两名被保险人均生存时,您可向我们申请减少一名被保险人,经我们审核同意的,我们将在批单上载明留存的被保险人。

(10)交费期满一定时间后,御享分红25保单现金价值分别按约2.0%逐年递增至终身。第2个保单年度后,御享分红25当年度保额=基本保险金额×(1+2.0%)^(保单年度数-1),具体时间因产品、交费期、被保险人年龄等不同而存在差异。

(11)御享分红25提供身故保障,具体责任详见条款。

(12)财富传承仅为保险金推荐用途,不属于保险责任范围。

(13)需满足招财宝保单贷款、部分领取及御享分红25保单贷款的规则限制,详见保险条款。申请招财宝部分领取时,公司会收取相应的退保费用,第1保单年度3%、第2保单年度1%,第3—5保单年度1%,第6及以后各保单年度不收取退保费用。御享分红25保单贷款额度为主险合同现金价值80%扣除各项欠款后的余额,招财宝保单贷款额度为主险合同现金价值扣除各项欠款后的余额的80%。每次贷款期限最长不超过6个月。当未还贷款本金及利息加上其他各项欠款达到保险合同现金价值时,保险合同的效力中止。

(14)本资料所载内容仅供您理解保险条款所用,在某些情况下,我们不承担给付保险金的责任,具体保险责任、责任免除、合同解除及其他内容详见保险条款。

中国平安人寿保险

御享金越

分红型

25

重要提示:

1.平安御享金越(2025)终身寿险(分红型)简称御享分红25。
2.平安御享金越(2025)终身寿险(分红型)为分红保险,我们每年根据分红保险业务的实际经营状况确定红利分配方案。红利利益演示是基于公司的精算及其他假设,不代表公司历史经营业绩,也不代表对公司未来经营业绩的预期,保单的红利分配是不确定的,在某些年度红利有可能为零。实际分红情况以公司实际经营状况为准。

专业 让生活更简单

中国平安 PINGAN

专业·价值