

党建做实了，就是生产力

——荣昌探索建立非公党建新机制，呈现“千帆竞发”新态势



荣昌眼镜产业链党委召开座谈会，与企业代表商讨解决企业用电问题。

(受访者供图)



荣昌首个外卖行业党支部——美团外卖党支部成立。(受访者供图)



柳坝村村民参与中水项目修建。

(受访者供图)

□新重庆-重庆日报记者 卞立成 王亚同

通过“党建+”服务企业，为新就业群体解难题、办实事，荣昌区360多名外卖骑手有了休憩之地，感受到党组织温暖。

以产业链联合党委牵头打造党群服务中心，31家眼镜行业企业打破壁垒融通创新，在荣昌发展壮大，形成上下联通、紧密合作的共同体，让“荣昌眼镜”的名号更加响亮。

……
地处成渝地区双城经济圈腹心的荣昌，民营经济活跃，非公有制企业达1.5万家。非公有制经济发展到哪里，党的建设就延伸到哪里。

近年来，荣昌区坚持党建引领，探索建立“党建+”业务融合、产业链联合党委等机制，不断加强非公企业党建，促进党建与企业经营发展同向同行、深度融合，非公党建迸发勃勃生机，呈现出“千帆竞发”新态势。

付选民当时并不太明白，但有人愿意听，他也不保留，便将遇到难题和辛酸悉数倒出：“配送外卖争分夺秒，如果有个补给站就好了。”“外卖骑手不能进小区，没法真正送货上门，有可能收到差评甚至是投诉，不仅会被扣工资，平台也会流失客源。”骑手们反映的各种诉求，结合周国伟日常收集的建议，汇总形成了一份情况反馈，递交给区委组织部。

不久，荣昌区结合基层网格党建，陆续建设了一批棠城驿站，为包括外卖骑手在内的劳动群体提供手机充电、应急救助、临时休憩、冷热水饮用等服务；并与相关部门一道，推动送餐平台与小区物业协商，规范外卖骑手进入小区，将餐点畅通无阻地送到顾客手中。

“骑手流动性大、企业经营压力也不小，以前推动党建工作难度很大。现在，大家切身感受到党的组织优势和制度优势，收获了更多温暖和包容。”做实做强做细党建带来的成效，让周国伟的信心更足了。如今，荣昌区美团外卖党支部已有3名党员、2名预备党员。

用服务诚心换企业信心，荣昌区积极构建“党建+”工作模式，实现非公党建与企业经营高度融合发展，促进“两个覆盖”提质扩面、有形有效，实现非公企业党组织覆盖率90%以上。

产业链联合党委促进组织联建、服务联抓、难题联解 31家企业合力打响“荣昌眼镜”品牌

非公企业党组织建立后，怎样才能真正发挥作用？

在重庆睿盟光学眼镜有限公司（以下简称“睿盟光学”）党支部书记陈尧看来，党建工作只有推动生产经营才能获得认可，党建工作要为企业发展服务。

睿盟光学2018年成立于荣昌区，是一家集专业设计、研发、制造、销售于一体的综合型的现代化眼镜企业。

眼镜框架包含多个元件，以符合人体工学方式进行组合，每一个元件参数都必须做到精确无误，才能保证镜片正常发挥作用。睿盟光学很多精密部件由合作伙伴供应。过去，企业需要从浙江、深圳等地区订货，运输费用、时间和沟通成本都较高。如今，这一情况有了质的转变。

在不久前举行的荣昌区眼镜产业链联合党委组织的联席会议上，当地近30家眼镜产业链上下游及相关企业代表齐聚一堂，共同探讨荣昌区眼镜企业和眼镜产业园高质量发展。会上，陈尧惊讶地发现，荣昌当地的睿源五金配件有限公司，能生产自家所

需要的元件。她立即与该企业进行接触，并很快确立了合作关系。

“陈总，上次的眼镜样品有些问题，我们作了些调整，还请尽快将微调后的元件样品做好了交给我们。”“没问题，今天下午你们就可以来取。”这样的业务对接，自产业链联合党委组织的行业联席会议之后，就成为荣昌眼镜行业各企业的常态。

“眼镜新框架从图纸变样品很快，上午微调下午就送过来测试，这是我们过去想都不敢想的事情。”陈尧感叹，这大大优化了产业链，也增强了企业做大做强做优的底气。目前睿盟光学正在计划为旗下眼镜产品推出更多增值服务，吸引更多合作企业和终端顾客。

近年来，荣昌区眼镜产业链联合党委从整合资源、搭建平台、服务保障、打造品牌等入手，把党的组织和制度优势转化为发展和竞争优势，促进链上组织联建、服务联抓、难题联解。去年1至10月，链上重点企业重庆爱成眼镜销售额逆势增长18%。荣昌眼镜商会去年成立至今，已有会员单位31家，“荣昌眼镜”名号愈发响亮。

“我们目标一致，党建就要与企业共进。”荣昌区委组织部有关负责人介绍，目前，区里已围绕现代制造业集群体系，成立陶瓷、电子信息和眼镜3个产业链联合党委。产业链联合党委通过定期举办党建联席会议，推动企业打破壁垒融通创新，开展技术攻关，共创党建品牌，助推产业链、强链、补链，实现企业做大做强做优。

如今，荣昌已围绕陶瓷、电子信息和眼镜产业，构建“3+N+X”的组织架构，指导和服链上党组织49个、链上企业274个，融合涉链部门22个，深度凝聚非公党员370余名。

做实做强做细非公党建 引导企业承担更多社会责任

不断加强和改进非公有制企业党建，助推荣昌民营经济呈现出千帆竞发的新态势，当前，荣昌民营经济形成了“78899”的格局，即创造了70%的技术创新成果，80%的GDP，80%的税收，90%的就业岗位，99%的市场主体。

非公党建的生动实践印证：党建做实了，就是生产力；党建做强了，就是竞争力；党建做细了，就是凝聚力。如今，当地通过引导非公企业资源共享、党建联建、工作联动，更加主动承担社会责任，在基层治理、乡村振兴、民生实事等领域贡献力量。

荣昌区广顺街道柳坝村，一条宽约一米的排水道从污水处理厂延伸出来，经过10多个人工湿地后再汇入濑溪河。与以往不同的

是，过去湍急的水流不见踪迹，只剩下时隐时现的涓涓细流。

柳坝村党支部书记邱富才对发生的变化很清楚：“过去，我们这里的污水处理厂每天处理污水3000吨，经过人工湿地过滤后排到河里。如今，大部分处理后的污水变身工业用水，成为村里增收致富的活水。”邱富才指着远处重庆唯美陶瓷有限公司（以下简称“唯美陶瓷”）高高耸立、冒着白烟的大烟囱说道。

在陶瓷生产过程中，水是必需原料，作为规模化瓷砖生产企业，唯美陶瓷用水量巨大。2021年初，唯美陶瓷党总支书记、总经理邓兴智还在为每吨4元的水电费问题头疼。虽然厂内建有蓄水池，但每到枯水季，企业还是要购买大量自来水用于生产。去哪里找便宜的水成了他的执念。

邓兴智最先将目光放在濑溪河，不过因缺少取水资质，加之不符合环保要求，不得不作罢。就在一筹莫展时，柳坝村的那条排水道进入了他的视线，看着里面湍急的流水，便忍不住多问了几句。

当了解到这是经过过滤后的污水处理厂净化水，邓兴智的心思活络了起来：陶瓷用水对水质要求不高，这类水能排放进河里，就基本能符合用水要求；这种水价格肯定比自来水低；企业与村集体合作，还能带动周边村民增收。这可是一举多得的好事啊。

越想越觉得可行，当天，他就带着企业党支部负责人找到柳坝村党委协商合作事宜，双方一拍即合，迅速展开行动，并向有关部门沟通了解情况、制定方案。2022年5月，唯美陶瓷与广顺街道柳坝村合作的中水项目正式开工。

集资、安装设备、铺设管线……2023年2月，中水项目正式开始运行，经过协商，该项目用水价格仅为每吨2.2元。5个月的时间，项目为企业节约用水成本20余万元，为柳坝村村集体带来了18万多元的毛收入。企业增收、村民增收，可谓双赢。唯美陶瓷与广顺街道柳坝村的合作中水项目，有效盘活柳坝村集体经济污水处理，预计今年将实现营业收入30余万元，同时降低企业年用水成本50余万元。

在荣昌，非公企业携手乡村共促发展的案例还有很多。比如，万灵山旅游开发与清江镇古佛山社区携手发展乡村旅游项目；华森制药与观胜镇银河村深度合作发展中药材种植；远宏物流助力古昌镇大青村打造柑橘产业……

荣昌区通过“百企联百村”行动联合共建，已有140家企业与137个村达成合作意向。在企业和各村党组织共同推动下，一批富民增收的项目正落地开花。

【红岩珍档】

何功伟狱中拒绝父亲营救慷慨赴死

1941年，中共中央南方局领导的中共鄂西特委书记何功伟被捕入狱。在狱中，何功伟始终坚定共产主义信念，面对一次次严刑拷打、劝降利诱，丝毫不为所动。敌人无计可施，便想利用亲情软化他，让他父亲何楚瑛前来狱中“劝降”。

何功伟得知这一情况后，立即写信劝阻父亲前来。何功伟明确表示了决心献身革命的坚定志向。“当身正儿‘转变’，或无意必欲置之于死，然按诸宁死不屈之义，儿除慷慨就死外，绝无他途可循。为天地存正气，为个人全人格，成仁取义，此正其时。”并说自己献身真理，“早具决心，苟无罪，宁死不屈，天寒路远，怀着满腔的忧虑而来，结果是怀着满腔的悲痛、带着儿子的尸骸回去，徒劳往返，于事何益，只会白白令儿心碎，加重儿子的不孝之罪。”

何功伟的这封信却没能如愿送到父亲手上，被狱方截获后交给了国民党要员陈诚，他阅后连呼“此人伟大”。

何楚瑛还是来到了狱中。老人听说只要登报声明就可以获得开释，劝儿子采取权宜之计。何功伟以“爱国无罪，宁死不屈”为由拒绝了父亲的提议。敌人又告诉何楚瑛，只要何功伟点个头，愿意公费送他出国留学。为了让父亲识破敌人的诡计，何功伟提出了三个条件：第一，个人不履行任何手续；第二，由他们登报，以统一战线名义派或留学；第三，留学地点是苏联。敌人只能放弃劝降，对何楚瑛说，既不会放虎归山，也决不会加害，让老人放心回家。

离别前，老人给儿子写了一封“一字一泪”劝说信。在回信中，何功伟再次向父亲表示：“儿决心牺牲个人，以利社会国家，粉身碎骨，此志不渝！”并请父亲带信给妻子许云，表明自己宁死不屈的决心，请她教养好儿子，以继续完成未竟的事业，并告诉他所有的朋友们，加倍努力，把革命红旗举得更高！

送走父亲后，何功伟以更无畏的气概继续展开狱中斗争，1941年11月17日被杀害在湖北恩施方家坝后山五道洞刑场，年仅26岁。

(重庆红岩革命历史文化中心华得凤供稿)