

奋力谱写中国式现代化重庆新篇章



达专列(老挝孟塞—重庆万州)抵达重庆万州新田港站。一月四日,西部陆海新通道中老铁路首趟保税进口粮食直



二〇二三年十二月二十五日,重庆奇安信科技有限公司,工作人员正在对智能生产线管理系统安全测试。两江新区重点企业配备服务专员,帮助解决急难愁盼问题,吸引了大批像奇安信这样的科技型企业落户。记者 张锦辉 摄 视觉重庆

用好“改革”关键一招 万州区经济跑出新速度

2023年规上工业产值增速全市第一

□新重庆-重庆日报记者 彭瑜

1月29日清晨,万州经开区高峰园。重庆平湖金龙精密铜管有限公司(简称金龙铜管)8万吨精密铜管生产线上,一块块紫铜经过熔铸、铁面、轧制、退火等工序,变身成精密铜管。

在刚刚过去的2023年,金龙铜管与重庆市九龙万博新材料科技有限公司产值双双超过100亿元,一举打破万州无“百亿级”企业的历史。

2023年,万州区用好改革这个关键一招,赋能经济发展跑出新速度,规上工业总产值、规上工业增加值、工业增加值3项指标增速居全市第一。

改革强动力

探索“一城一港”机制

1月4日上午,一辆满载进口粮食的集装箱专列缓缓驶进万州新田港。这是西部陆海新通道(老挝孟塞—重庆万州)保税进口粮食直达专列,也是重庆市首次开行中老铁路保税进口粮食专列。

万州地处内陆,不沿江、不邻海,如何“买卖全球”?

万州的答案就是以改革抓落实,探索“一城一港”机制,以西部陆海新通道建设为牵引,不断畅通“陆、空、水”国际物流大通道,扎实推进通道带物流、物流带经贸、经贸带产业。

去年,新田港铁路集疏运中心建成投运,同新田港联动开行万州—达州双向铁水联运班列;新田港与宁波舟山港开通江海联运航线,成为三峡库区首个铁公水多式联运枢纽港;万州港与济宁港开通江河联运集装箱航线,实现长江黄金水道与京杭大运河有效衔接。

同时,万州机场T2航站楼、新田港进境粮食中转场地相继建成投用;万州港首次成功运用出口货物“抵港直装”模式,有效压缩通关时间和通关成本。

数字说话

通过铁海联运、江铁海联运,跨

境东盟班轮等方式,万州已构建起以西南片区为主、辐射全国的物流大通道。

2023年,全区货运量突破1.3亿吨,同比增长9.6%,港口货物吞吐量3786万吨,同比增长15.2%,全区3A级以上物流企业8家,居全市第二位。

改革强活力

推出“万般难、周(州)全解”

近日,位于万州经开区九龙园的博安建材固废综合利用项目完成厂房主体建设,春节前后可投入试生产。

“厂房主体建设仅用了5个月时间!这样的速度离不开专员的贴心服务。”

项目业主重庆博安建材有限公司副总经理周全称,不管是规划许可证、施工许可证,还是水电气手续,都有专员全程代办,方便快捷又省心省力。

作为万州工业发展的主战场,万州经开区持续优化政务、政商、市场、创新、要素保障“五个环境”,推出“万般难、周(州)全解”专项行动,为经营主体量身定制了具有经开区辨识度的5个方面12条举措,经开区干部职工全员担任服务专员。

与此同时,万州区迭代推出优化营商环境“3.0版”举措21条,迭代升级“三个一批”区级重大改革项目,滚动谋划“一件事”特色场景132个,全力提升“141”基层智治体系实战实效。

去年,万州区投入使用新政务服务事项,把原来分散的20余个专业办事大厅归并整合,36个部门单位1455项服务事项全部集中入驻,结束了企业、群众办事“满城跑”的历史,真正实现企业群众“进一扇门、办所有事”。

数字说话

现在,万州区“周六不打烊”服务事项达到了234项,“最多跑一次”事项占比99.7%。

截至去年底,全区经营主体总量达14.6万户,“满意度”超过90%。

改革强实力

迭代升级“十个精准”抓经济

在万州,规上工业中煤电、有色、化工等高能耗行业产值占比53.24%,大量企业都有转型需求,但面临转型资金不足的问题。

“以转型金融为突破口,我们积极探索赋能经营主体从高碳向低碳和零碳排放转型新路径。”万州区相关负责人介绍,目前全区已有13家转型项目库企业顺利获得贷款21笔,总金额11.35亿元。比如重庆渝建物流有限公司获得4400万元融资支持后,通过新建LNG双燃料动力系统实现了绿色转型,运输成本节约23%。

“金融活水”精准支持高碳产业转型取得初步成效。”万州区相关负责人介绍,万州坚持以改革促发展强实力,聚焦加快构建具有明显万州比较优势的现代化产业体系,迭代升级“十个精准”推进工业强区,即精准调度经济运行、精准招商引资、精准推进项目、精准服务企业、精准推动企业壮大、精准降低企业成本、精准实施执法检查、精准争取各类支持、精准解决经济发展中的难点堵点卡点、精准打造标志性成果。

譬如:2023年,万州区助力九龙万博精准启动智能化升级和产能置换,将原先设计的年产量90万吨生产线提升至110万吨。通过数智赋能,九龙万博当年完成产值138亿元,同比增长85%。

金龙铜管因新增项目,导致公司包装材料没有正规的存放和分拣场地。万州经开区综合考虑运输距离因素,主动协调出租照明产业园10号楼一楼4000多平方米场地免费,并给予租金扶持政策。金龙铜管去年便实现产值超130亿元,同比增长34%。

数字说话

去年,万州实现了“百亿级”企业零的突破,多项指标全市第一;全区新增规上工业企业20家,跻身全市制造业百强企业3家,规上工业产值和增加值增速均超过23%,规上工业增加值增速连续12个月位列全市第一。

□新重庆-重庆日报记者 申晓佳

2023年末,重庆欧倍医疗科技有限公司(下称欧倍医疗)作出一个决定:加大在两江新区的业务布局。一个年产值预计过亿元的项目,目前正在龙盛新城热火朝天地推进。未来五年,欧倍医疗还要投资2.5亿元。

欧倍医疗为啥要选择重庆,不断加大投资?“是因为政府有关部门的诚意打动了我们。都说企业发展靠自己,但两江新区的工作人员诚心诚意当企业的‘合伙人’,把企业的事当成自己的事去操心。”欧倍医疗总经理助理傅玉连说。

凭着这份“合伙人”的诚意,2023年,两江新区招商引资成绩亮眼:全区签约金额超1400亿元,到位金额超400亿元。

案例1

街道工作人员主动上门服务企业,楼楼里“扫”出上亿元项目

让人意想不到的,欧倍医疗这个产值上亿元的项目,竟是两江新区大竹林街道的工作人员从楼楼里“扫”出来的。“我们‘块头’小,本以不会被注意到,没想到街道主动把服务送上了门。”傅玉连说。

欧倍医疗是国家高新技术企业,也是小微企业。此前,这家企业和重庆海润节能科技股份有限公司(下称海润节能)是邻居,都位于两江数字经济产业园木星科技大厦。

去年年初,大竹林街道工作人员到木星科技大厦“扫楼”,询问企业发展情况。傅玉连本以工作人员去过海润节能就要“打道回府”,谁知他们转过身,又来到欧倍医疗询问是否有困难,需要哪些服务。

这次预料外的相遇,让傅玉连心里暖暖的。她说,街道服务企业不分“大小”,令人感动。后来街道工作人员又多次上门走访,欧倍医疗因此坚定了长期发展的选择。

2023年年底,欧倍医疗打算把外地业务迁回重庆,但这事情比较麻烦的是需要找到合适的办公室和厂房。傅玉连第一时间想到了大竹林街道。

“没问题,有什么需要协调的,我们和你们一起跑!”很快,大竹林街道工作人员上门了。他们和企业员工一起去两江数字经济产业园找办公楼,两江招商集团帮助下一起找厂房,一起梳理优惠政策,工作人员还“牵线”中国银行,为欧倍医疗提供了500万元的融资支持。2023年12月,这个年产值上亿元的项目顺利落地。

阅读延伸

两江新区聚焦服务企业抓招商,像欧倍医疗这样从中受益的企业,还有不少。

自2023年8月启动企业服务“双专员”机制以来,两江新区为辖区1272家“四上”企业和成长潜力大的重点企业匹配400多名党员干部,并为企业“一对一”配备服务专员,主动走访企业,解决急难愁盼问题。

案例2

“招落服”一条龙,助力这家重庆工厂成为跨国企业标杆项目

光把项目招引来,还远远不够。项目落地后“盘”得活吗?怎么发挥价值?这些问题,企业更关心。

1月27日,两江新区举行企业家新春联谊会。会上,重庆日立能源变压器有限公司总经理徐平洲笑称,日立能源总部的不少高管都成了“重庆推销员”:只要有新的项目就推荐重庆工厂,只要有新的产品就考虑引进到重庆来。

为啥重庆这么受青睐?原来,位于两江新区的日立能源全球变压器智能制造基地新址项目自2023年9月投产后,迅速达到设计产能,公司满负荷运行,成为“标杆项目”。开业后工厂订单步步高,相继在沙特、日本、乌克兰等新市场取得突破。

“这里面同样有政府部门的功劳。两江新区并不是等到企业有了困难才‘出手’,而是通过多种沟通渠道,相伴企业发展。”徐平洲说,两江新区推出“服务专员”“企业家沙龙”“服务中心”等,企业遇到问题,总能“喊答应”。

“我们正在推动‘招落服’一体化。”两江新区相关负责人表示,两江新区整合招商力量,打通前端招商和

后端服务各环节,形成从洽谈、签约、落地到投产的全生命周期服务机制。

阅读延伸

对两江新区的一体化服务,重庆云潼科技有限公司(云潼科技)董事长廖光朝也深有感触。他说,云潼科技通过招商落地两江新区后,两江新区招商部门积极帮助企业融入本土产业链,两江基金对云潼科技进行领投,引来大量资金跟投。

去年,云潼科技新增IGBT模块产能100万块,产线核心装备实现全自主,累计出货2亿颗,销售额突破1亿元。

解读

拒绝“捡到篮子里都是菜”,2024年将积极争取百亿级项目落地

“事实上,在招商领域,我们拒绝‘捡到篮子里都是菜’,而是坚持招商服务于产业发展,根据产业规划确定招商计划,持续补链延链强链。”两江新区相关负责人以云潼科技为例介绍,这家企业的车用IGBT模块生产线项目,实现当年签约当年建成,有效填补了汽车产业链此前存在的空缺。

记者了解到,在汽车产业领域,围绕大小三电、智能座舱、线控底盘、车规级芯片、汽车软件、自动驾驶等重点领域,两江新区正狠抓配套、补链成群、转型升级。

2023年,两江新区明确新能源智能网联汽车、新一代电子信息、生命健康等8条重点产业链,组建8支产业链融合招商团队。同时根据产业图谱招商,加快形成集聚效应;瞄准产业前沿招商,聚焦卫星互联网、工业软件等新兴产业,抓好高成长性、专精特新企业招商,引进一批尖端项目“首试”“首产”。

阅读延伸

据了解,两江新区在积极招商的同时,还注重“亩均论英雄”,并设身处地为企业算账、替企业解难,真正当好企业“合伙人”。

2024年,两江新区将积极争取一批百亿级、50亿级大项目落地,努力交出经济发展高分报表。

□新重庆-重庆日报评论员

以什么样的状态开局,以什么样的劲头起跑,很大程度上将决定我们这一年收获什么样的事业。

昨日,市委召开区县委书记和部门一把手例会,动员全市上下不松劲、再加力,保持经济质的有效提升和量的合理增长,确保一季度经济社会高质量发展开门红。

奋战“开门红”,我们底气足。过去一年,新重庆建设开局起步,全市上下锚定目标不松劲、不懈怠、不停步,在波浪式发展中稳住了大盘,在承压前行中实现了螺旋式上升,地区生产总值达到30145.79亿元、增长

6.1%。信心比黄金更珍贵。正是靠着承压前行的定力、逆势而上的决心,今日之重庆,以“3万亿”为奋斗目标,每一步都走得很坚实、很有力量、很见神采。

奋战“开门红”,我们状态佳。一季度是实现全年发展目标的关键期,势要起而不可落,气要鼓而不可泄。政府工作报告明确了“跳一跳、够得着”的目标,就

是要鼓舞大家拿出“人一我十”的拼搏状态,拿出“你追我赶”的争先气势,以超前谋划、超常力度“跳起来”,主动担当作为、奋力争先进位,在转方式、调结构、提质量、增效益上积极进取,力争在实际工作中取得更好结果。

奋战“开门红”,我们办法多。论机遇,新重庆战略叠加,从成渝地区双城经济圈建

设,到西部陆海新通道建设,再到长江经济带高质量发展,我们乘风而上、顺势而为;论改革,锚定“三攻坚一盘活”目标,我们勇啃“硬骨头”、敢涉深水区;论机制,“八张问题清单”查漏补缺,“八张报表”闭环落实,新重庆加速向前。

一切机遇,只有在实干中才能抓住;一切状态,只有在实干中才能彰显;一切办法,

只有在实干中才能见效。

奋战“开门红”,不是喊口号、拍胸脯,而是实打实、硬碰硬地去奔跑、去奋斗、去争先,把既定目标标记在心里,把重点任务抓在手里,做好目标分解、任务分解、责任分解,细化量化建立工作体系、政策体系、评价体系,不折不扣抓落实、雷厉风行抓落实、求真务实抓落实、敢作善为抓落实。

有一种决心叫“开局即决战”,有一种速度叫“起步即冲刺”。正是在奋进争先的坚实步伐中,新重庆的特质得以彰显:拼作风、拼干劲、拼决心、拼效率,大干、大拼、大干,不“躺平”、不“休眠”,努力以“开门红”赢得全年主动权!

以“开门红”赢得全年主动权