

重庆股权服务集团

改革创新累结硕果 勇担使命逐梦新程

搭建“1+1+N”运营机制 增强企业孵化培育功能

发展无穷期，改革无止境。近年来，重庆股权服务集团有限责任公司（以下简称“重庆股权服务集团”）主动拥抱改革，深入实施国企改革三年行动，积极向国有大型现代化企业转型，强化创新赋能，持续将制度优势转化为治理效能，将高质量发展之路走深走实。集团立足于强化重庆企业上市培育力度，加速培养重庆上市“后备梯队”，助力企业利用多层次资本市场实现规范发展，取得一系列重要阶段性成果，推动重庆经济证券化水平不断迈上新台阶。

目前，重庆区域性股权市场已有挂牌企业2036家，登记托管企业3003家，培育了17家企业首发上市，其中A股上市16家，占重庆市同期境内上市企业总数的53%，港交所上市1家，另有3家企业通过并购上市，孵化培育率在全国区域性股权市场中名列前茅。

2022年6月6日，在重庆市人民政府批复同意的3个月后，重庆股份转让中心（以下简称“重庆股份转让中心”）正式挂牌成立。

“集团是立足于强化我市上市培育力度，为中小企业提供全链条综合金融服务，助力我市经济证券化水平提升而设立的市属重点国有企业。”据集团相关负责人介绍，集团成立后，将搭建起“1+1+N”（1个上市主体培育中心、1个挂牌企业综合服务中心、N个专业服务商）的运营机制，完善我市多层次资本市场功能。目前，集团拥有重庆股份转让中心、重庆渝钱儿基金、重庆渝钱儿金融科技3家子公司，将持续围绕区域性股权市场功能发挥，把大力培育上市资源，做好综合金融服务作为发展的重中之重。

其中，重庆股份转让中心是重庆市人民政府授权的重庆市唯一区域性股权市场运营机构，也是全国首家设立的区域性股权市场，曾开创了全行业多个第一：在全国首家实现非上市股份有限公司股权登记托管、挂牌企业股权质押融资及市场内部分层；率先探索“交易所+投行”模式，提出“投行带动投资、投资带动挂牌”理念；率先设立“中国（重庆）路演中心”和西部并购路演中心；最早与政府合作成立产业引导基金，并走出市外输出服务；率先推出企业大数据融资平台，现已发展成为在全国具有较强影响力的市场。

今年2月，重庆区域性股权市场制度和业务创新试点方案获证监会批准，重庆股份转让中心成为中西部唯一、全国第二家创新试点单位。以此为机遇，中心围绕区域性股权市场运营机构的功能定位，以股权投资作为“立身之本”，开展了一系列在行业内具有突破性和领先性的探索研究，做好企业孵化培育工作。



重庆股转中心助力企业高质量发展

积极探索与上级资本市场对接。完善市场分层，探索与新三板和北交所的转板对接机制，建立适应区域性股权市场发展的企业信息披露制度，探索与中国结算建立账户对接机制，为我市企业开辟上市“绿色通道”。目前，深交所、上交所、新三板的重庆服务基地均落地在重庆股份转让中心并实现常态化运营。在此基础上，重庆股份转让中心作为全国首家区域性股权市场深度参与证监会派驻地方机构上市辅导备案工作，为企业提供专业服务，提高企业上市申报效率。

成立重庆基金创新服务基地。针对基金综合研判等形成改革方案，获得监管机构认可，将为基金在重庆展业实现“一站式”快捷服务。形成“中小企业全链条价值服务体系”。近3年集约利用优质资源，累计举办董监高、财税法等培训交流活动90余次，服务超5000人次，为我市企业提供家门口的顶级资本市场服务。

一组数据见证了改革的丰硕成果：截至今年11月，重庆股份转让中心共为企业新增融资40.54亿元，其中

可转债20.59亿元，股权质押融资19.95亿元，累计融资达1023.82亿元。

加快数字化转型速度 完善综合业务系统服务

新时代新征程，国有企业正在新一轮科技革命和产业变革浪潮中发挥着引领作用。重庆股权服务集团将数字化转型视为推进国企改革三年行动的关键抓手，带动科技创新、新型基础设施，成为构建新发展格局、塑造新发展优势、推动高质量发展的中坚力量。

在集团数字化转型发展的过程中，成立于2015年的重庆渝钱儿金融科技有限责任公司（以下简称“渝钱儿金融科技”）承担着排头兵的重任。通过实施数字化转型发展战略，该公司建立起集团基础数字技术平台和数字化管理体系，构建起数据治理体系，围绕重庆股权服务集团数字化业务平台、重庆市科技型企业综合金融服务平台、场景金融科技服务平台三大平台建设，推进集团产品创新数

字化和用户服务敏捷化，最终形成市场平台的生态化。

2018年，渝钱儿金融科技公司以综合业务系统为支撑的大数据项目一期被列入市国资委《市属国有重点企业以大数据智能化为引领的创新驱动发展重点项目实施计划》。大数据项目一期上线后，获得了市国资委2020年度创新发展项目后补助资金支持。

去年以来，渝钱儿金融科技根据《重庆市国企改革三年行动方案（2020—2022年）》要求，结合公司实际开展国企改革三年行动，牵头开展“以大数据智能化创新为引领，完善区域性股权市场综合业务系统”的任务，首创国内首个具有自主知识产权的区域性股权市场业务管理系统，推动综合业务系统在信息化建设和数据服务能力基础设施建设方面奠定了扎实基础。

“通过区域性股权市场综合业务系统，公司完成了区域性股权市场挂牌、可转债业务的全线上化报审。”据渝钱儿金融科技相关负责人介绍，系统打通和整合了业务链上各种金融服务资源，为股交所各业务部门、会员机构及评审专家等多种角色提供了全新的跨部门、跨机构线上协同办公新模式，为进一步加快集团数字化转型速度，系统还陆续开发上线了挂牌预备案、可转债存续期管理、挂牌业务数据分析、可转债业务数据分析等系统功能。

目前，该系统已成为重庆股权服务集团和重庆股份转让中心规范业务管理、提升运营效率、实现数字化转型发展的重要基础平台，累计服务会员353户，可转债项目300个，挂牌项目995个。

创新赋能特色平台建设 助力科技型企业展翅腾飞

同样在新一轮科技革命中应运而生的，还有重庆股份转让中心联手渝钱儿金融科技重点打造的科创资本通平台。作为重庆市科技型企业综

合金融服务平台，科创资本通与市金融监管局、市科技局、市经济信息委等部门建立系统对接机制，持续导入拟上市重点培育企业、科技型企业、“专精特新”企业等资源，吸引全国知名风投融资机构入驻，导入拟上市企业储备与奖补申报以及基金投资奖励申报等事项，实现我市企业与全国私募股权基金联通，打通科技与资本的堵点，形成孵化培育创新型企业的合力。

自今年5月上线以来，科创资本通通过全市拟上市企业后库管理、基金一站式服务、股权投融资对接、政策资源服务四大功能，导入了近6000家企业数据，其中拟上市重点企业269家，正配合140余家企业开展拟上市企业后库新增申报工作，导入我市拟上市重点企业数据近6000家。眼下，平台功能还在逐步增加，现已建立数据反哺机制，将企业孵化培育信息和股权信息回流给相关部门，提高政务服务效率。

为进一步提升平台服务能力，重庆股份转让中心持续导入优质资源。一方面，继续与深圳证券信息公司加强沟通，争取导入更多上市服务资源。另一方面，与深交所科交所中心签订战略合作协议，成为全国首批两家签约的区域性股权市场之一，积极沟通争取接入科交所中心资源并导入科创资本通，帮助重庆科技型企业、科研机构对接科交所中心全国投资者，进一步提升科创资本通的服务能力和市场影响力。

党的二十大报告提出，“健全资本市场功能，提高直接融资比重”。区域性股权市场作为我国多层次资本市场的重要组成部分，是服务中小微企业直接融资的主渠道。身为重庆国企改革“尖兵”，重庆股权服务集团将在市委、市政府坚强领导下，继续壮大资本实力，聚焦区域性股权市场发展，以股权价值为基础，充分发挥上市企业“孵化器”作用，助力企业利用多层次资本市场发展壮大。

徐一琪
图片由重庆股权服务集团提供

重庆小雨点小额贷款有限公司

科技与金融深度融合 赋能乡村振兴更有力

小贷公司能够做什么？相信绝大多数人给出的答案，是“做小额贷款业务”。不过，重庆小雨点小额贷款有限公司（简称“小雨点”）却热衷于搞科技研发。

就在不久前，该公司成功研发出“发票安心验”风控模型，成功实现了通过最小的样本量达到安全边界最大化，有效降低了相关信贷业务的欺诈风险，助其风控水平再上新台阶。

事实上，自2015年12月成立时起，小雨点就定位为金融科技企业。7年来，公司聚焦人工智能、大数据、云计算、区块链和生物识别等新技术研发，将科技与金融深度融合，在科技研发成果和服务实体经济、服务“三农”方面都取得了显著成果。

数据显示，截至11月底，小雨点已累计提交180项发明专利申请，其中国外36件、国内144件，涉及开发测试、区块链、人工智能、供应链等多个领域。

科技研发成果频出

作为小贷行业中具备强大科技基因的企业代表，小雨点一直将科技自主研发作为发展命脉。从成立至今，其坚持在科技研发、自主创新和人才引进与培养方面进行大量投入，组建了高学历、高技术和高资历的国际化团队。7年来，公司研发人员占比一直超过50%，团队研发实力逐年提升。

2019年以来，由于获批博士后建站资格并成功招收多名博士后进站，小雨点研发实力更是再上一个台阶。得益于不断提升的研发实力，小雨点在人工智能、大数据、云计算、区块链和生物识别等新技术领域研发成果频出，建立起了信贷业务的数字化“防火墙”。

其中，在2022年，小雨点自主研发出了“发票安心验”风控模型、六脉神剑和规则森林挖掘算法等多项大数据、人工智能科技成果，让公司数字化风控水平受到业内广泛关注。

例如，该公司研发团队针对信贷业务审核过程中发现的借款企业修改发票数据等异常开票行为，对开票逻辑和全量客户共性特点进行了深入研究，仅用2个月时间就完成了“发票安心验”风控模型的研发及上线应



小雨点——科技企业的小额贷款公司

用。该模型上线后，实现了零人工干预、全自动规则核验，达到了有效识别信贷欺诈、降本增效的设计初衷。

再如，其研发的一种新的规则挖掘算法——规则森林挖掘算法，具有前期不需要人工干预、数据挖掘效率更高等优点，可以通过对企业票据信息的挖掘和分析，对企业进行信用风险评估。近几个月来，该公司通过在小微企业票据类贷款中实践应用规则挖掘算法，贷款逾期率降低了20%以上。

小雨点今年研发出的另一款反欺诈武器——六脉神剑，则能够通过大数据的挖掘和分析，弥补风控人员靠自身认知很难准确识别各种信贷欺诈的弊端，精准识别各类信贷欺诈行为。

“依托诸多科技研发成果构筑的信贷‘防火墙’，我们实现了所有系统的完全自主化及信贷业务的纯线上化，实现了快速发展。”小雨点相关负责人介绍，截至11月底，公司累计注册用户超过495万户，累计发放贷款超过245亿元人民币。

入选重庆市数字经济产业发展试点示范项目

科技研发方面的突出表现，也让小雨点获得了重庆等地的政府部门及一些国际机构、组织的高度认可。

早在2018年底，小雨点就成为重庆市第一家被认定为科技型企业的重庆小额贷款公司。同年，公司还通过重庆市经信委审核，成功列入《2018年度重庆市技术创新指导性项目推荐目录》。

2020年7月，全球权威知识产权第三方机构IPRdaily联合incoPat创新指数研究中心发布“2020上半年全球企业区块链发明专利排行榜（TOP100）”，小雨点作为重庆唯一一家上榜企业，以14项区块链发明专利申请量位列榜单第66位。这一名次排在了Ntt（日本最大电信服务提供商）、Paypal（美国领先国际贸易支付服务商）、eBay（全球线上拍卖购物平台）等国际知名企业以及中国的建设银行、中国电信等头部企业前面。

同年，公司再次获得国际级认可，

融中信息滞后、风险响应不及时等问题。

用科技为实体经济和乡村振兴赋能

在用科技推动自身业务发展的同时，小雨点还积极以普惠金融服务为实体经济、小微市场主体和乡村振兴出智出力。

近年来，该公司成功打造了具有特色的物流金融、供应链金融和农业金融等面向小微企业、“三农”群体的信贷产品，让农户、小微市场主体等可通过App在线自主申请无抵押贷款。同时，还与国内数百个头部核心企业达成战略合作，为物流、农村出行、塑化、医药、休闲食品、种植和养殖等多个行业的小微市场主体提供金融服务。

不仅如此，小雨点还利用自身科技研发成果，为其他金融机构赋能。

例如，2021年，该公司为西北某农信机构定制了一套小微企业信用服务平台，助其实现了农业贷款业务线上化，平均放款时间从10天提升到了10分钟，业务效率大幅度提升。平台上线至今，该农信机构授信总额超过300亿元，用款总额达到150亿元，效果显著。

“党的二十大报告强调，必须坚持科技是第一生产力，加快实现高水平科技自立自强。而在金融科技这条赛道上，科技与业务深度融合、数字化与专业化协同发展，才能更好地形成核心竞争力。”小雨点相关负责人说，近期，小雨点的投资方——香港国盛集团将更名为小雨点集团。这对小雨点来说是一次品牌升级，以此为契机，未来公司将不忘初心，继续坚持科技自主研发，不断提升技术能力，以创新驱动信贷发展，更好地服务实体经济、乡村振兴和小微市场主体。

钟佳玲
图片由小雨点公司提供



科技氛围浓厚的小雨点职场