

把习近平总书记的殷殷嘱托全面落实在重庆大地上

重庆日报
2020年10月16日 星期五
编辑 王濛昀 美编 张辉

渝中区在2020年重庆解放碑论坛上透露最新规划

打造世界级金融大道和消费大道

本报讯（记者 杨骏 实习生 张凌漪）10月15日，渝中区负责人在2020年重庆解放碑论坛上透露最新规划：以解放碑一朝天门区域作为核心区，重点打造解放碑—来福士绿色金融大道；串联解放碑、朝天门、十八梯三大城市地标，打造世界级消费大道。

渝中区委副书记、区长左永祥表示，解放碑步行街获批全国五条示范步行街后，将以成为全国步行街沟通交流和发展成果展示平台为目标，围绕消费升级、产业提质、空间互联、文化挖掘等方面，高起点、高水平、高标准实施改造提升“十大工程”。

在消费升级方面，渝中区将聚焦发展区域首店、行业首牌、品牌首秀、新品首发“四首经济”，提高新消费供给质量，依托“街区、小巷、天台、江岸、步道”五大资源要素，构建多元化消费场景。

在产业提质方面，围绕金融大道打造，渝中区将巩固提升金融业集聚优势，成立重庆金融研究院，设立解放碑金融发展顾问委员会，打造商业步行街与中央商务区融合发展的高地。

同时，实施空间互联工程，高水平打造解放碑一朝天门、解放碑—十八梯等步行大道，通过优化景观节点、改造建筑立面、增添绿化景观、完善标识系统、改善交通组织，串联三大城市地标，打造世界级金融大道和消费大道。

此外，渝中区正着力打造六大金融集聚区，将3.5平方公里的解放碑一朝天门区域作为核心区，建设重庆金融街金融总部集聚区，重点打造五一路—民族路—新华路绿色金融大道；在解放碑区域打造外资金金融集聚区；在朝天门区域打造中新合作金融服务业集聚区；在打铜街下半城区打造金融历史文化风貌展示区。将1.6平方公里的两路口—化龙桥区域作为



解放碑商圈影显出国际大都市风范（资料图片）
特约摄影 钟志兵 视觉重庆

拓展区，在化龙桥区域打造新型金融集聚区，在两路口—化龙桥区域打造金融中介集聚区。

左永祥还表示，未来，渝中区将充分发挥解放碑“十字金街”天然秀场优势，联合各类知名IP，举办名品新品发布、影视首映、名家签售等品质活动，让解放碑成为重庆的响亮名片、金字招牌。

当天下午，渝中区还举行了重庆解放碑金融发展顾问委员会第一次年会。会上，渝中区邀请了52名自全国和全市经济领域、金融领域的领导、知名专家、行业高管，担任顾问和咨询顾问，组建“金融智库”，打造重庆金融业高质量发展的交流合作平台，这个“金融智库”将为渝中区提升金融能级和全市建设内陆国际金融中心提供有力支持。

嘉宾声音 >>>

全国政协经济委员会副主任杨伟民：

渝中区是主城区的一部分，其规划发展，要符合国家发展战略和方向。目前，国家层面提出了很多与重庆有关的发展战略，像“一带一路”、成渝地区双城经济圈建设等。渝中区的发展，应该围绕这些国家重点战略，做出相应规划。城市只有实现人、经济、自然的均衡，才能实现可持续发展。

第十三届全国政协经济委员会委员王一鸣：

渝中区需要打造全国一流商圈，这也是成渝地区双城经济圈建设的重要内容。成渝地区是未来中国重要的经济群，想要协同发展，相互的“循环”是必要的，而通过商贸实现这种“循环”，

就是很好的方式。成渝地区应该联合培育发展有竞争力的产业链，形成以重庆和成都为中心的供应链、产业链、创新链，更有效地去拓展国内市场。

商务部国际贸易经济合作研究院副院长张威：

新冠肺炎疫情之后，新的形势赋予了步行街发展更多的使命和要求。重庆解放碑步行街的建设可圈可点，尤其解放碑是国内首批示范步行街，希望未来在建设现代流通体系，促进形成国内国际双循环发展新格局中间，发挥步行街独有作用。步行街的建设，应该是一个综合性发展载体，在商、旅、文、会、展等各个方面都需要作一个有机结合。

（记者杨骏，实习生张凌漪整理）

重庆再推“小贷8条”政策

鼓励小贷公司以信用贷产品支持小微企业

在做好“六稳”工作中
落实“六保”任务

本报讯（记者 黄光红）重庆日报记者10月15日从市金融监管局获悉，该局近日印发《关于进一步推动小额贷款公司做好实体经济金融服务的通知》（以下简称“小贷8条”），鼓励小额贷款公司推出更多针对小微企业的信用贷产品，为企业纾困，为“稳企业保就业”提供助力。

今年2月，市金融监管局出台了“小贷9条”政策，提出了引导小贷公司为实体经济提供更好金融服务、助力新冠肺炎疫情防控的9条措施。市金融监管局相关负责人介绍，此次出台的“小贷8条”政策，是此前“小贷9条”政策的延续和深化，旨在鼓励小额贷款公司继续支持疫情防控，做好实体经济金融服务。

这8条政策包括：持续服务实体经济、落实尽职免责制度、支持积极化解

不良资产、适度调整产品监管要求，推广科技创新运用示范、优化监管评价机制的运用等。其中强调，鼓励小额贷款公司合理减费让利，推出更多针对小微企业、“三农”及个体工商户的首贷、信用贷、无还本续贷产品。开发消费信贷产品，支持合理消费需求，助推经济发展。

为引导小额贷款公司积极、主动面向小微企业、“三农”及个体工商户放贷，“小贷8条”政策从监管方面进行了激励。如：在涉及支持抗疫相关的盈利能力、不良贷款、尽职免责等考核指标方面，适当调整对小额贷款公司高管人员和相关业务人员的考核标准，提高考核的容忍度；小额贷款公司可通过债转股、以物抵债、资产证券化、资产管理公司收购、大股东及其关联方回购等多种方式消化不良贷款，盘活存量资产，释放公司流动性；优化监管评价指标体系，进一步提高小额贷款公司服务小微企业和个体工商户、支持实体经济贷款的评分比重，适度调整对其不良贷款率、盈利性指标的相关要求等。

风力发电场实时监控 远程给出维修方案

中国海装实现千里之外“悬丝问脉”

在做好“六稳”工作中
落实“六保”任务

企业一线见闻

□本报记者 吴刚

10月13日，两江新区礼嘉片区一栋并不起眼的办公楼里，一块硕大的LED屏上，显示着一幅布满星星点点的中国地图。这里，是中国船舶重工集团海装风电股份有限公司（以下简称中国海装）的数据中心。

地图上的每一个星点，对应着一座风力发电场。全国数十个风力发电场上千台发电机组的实时运行情况，一目了然。通过大数据智能化技术手段，中国海装不但实现了对发电机组的实时监控，还能远程分析判断故障并给出维修方案，足不出户就能指导现场人员完成检修。

这种类似于传说中中医“悬丝问脉”的方法，让这家企业把风力发电机的运维成本降低了1/3。

去年末的一天，内蒙古正镶白旗乌宁巴图风电场，监控室的显示屏上发出预警。按照提示，工作人员停掉其中一台风电机组，爬上机舱，径直打开发电机箱盖，更换掉其中的一个配件。1小时内，巨大的叶片恢复旋转。要在以前，作这样的检修动辄需要几天时间。

中国海装智慧能源数字模型研究所所长陶建权介绍，风力发电机组控制系统涉及上万个元器件，结构复杂，故障率不低。一个陆上风力发电场，一般由数十台风力发电机组成，现场工作人员时常都要“出诊”。而风电机组通常位于不同的山头，工作人员上山下山，检修一次光赶路就要一整天。

除了上山下山耗时耗力，更麻烦的是难以准确找到故障点。为了排查故障，工作人员有时甚至要拆开全部系统，逐个检查。而一台风力发电机停机1小时，至少少发电2000度电，一天下来，就是几千元损失。

“风电场每年的常规保养成本至少要60万元，整个行业不堪重负”。陶建权透露，最高峰时，我国有80多家风电装备生产商，目前已缩减至10余家。

2017年，中国海装启动大数据智能化改造。他们在风力发电机各个设备系统分门别类地装置了传感器，谁“有病”，谁就会主动“喊痛”。传感器数据通过电信运营商光纤通道接入位于重庆的大数据中心，员工们足不出户，就能把遍布全国的风力发电机管起来。

有了大数据智能化加持，中国海装的设备检修和维保效率大幅提升。据悉，一般故障检修，以前需要3—5小时，现在只需1—2小时。大部件检修或更换，以前需要1—15天，现在只需8小时—3天。同时，运维成本减少约1/3，发电量也提升了2%以上。

2020线上中国国际智能产业博览会
嘉宾观点

360集团董事长兼CEO周鸿祎：

要构建护航数字化的安全能力

2020线上智博会大数据智能化高峰论坛上，360集团董事长兼CEO周鸿祎表示，相比过去，数字时代有三大特征：一切皆可编程、万物均要互联、数据驱动业务。

周鸿祎说，这些特征，意味着网络安全、数据安全的风险，将遍布在所有场景当中，并直接关系到业务安全、社会安全 and 国家安全。所以，城市、企业都需要在推进建设新型智慧城市、新基建、工业互联网、智能制造的同时，把安

全作为数字化的基础，构建起真正护航数字化的安全能力。

周鸿祎说，360集团为应对数字时代安全风险和挑战，把过去15年服务社会、服务企业和国家形成的独有安全能力，包括云端安全大脑、云端基础设施和云端公共服务，转化成面向城市、行业和企业的一套以安全大脑为核心的安全能力体系。目前，360集团的这套体系已经在重庆、天津等中心城市以及一些央企落地。

博世集团执行副总裁贺艾德：

中国已在数字化和新技术的多个方面处于领先地位

2020线上智博会大数据智能化高峰论坛上，博世集团执行副总裁贺艾德认为，在数字化和新技术领域，中国已有多个方面都处于领先地位，比如人工智能。同时，借助智能基础设施的优势，中国更有可能在智能网联汽车（ICV）领域占据领先地位。

贺艾德说，博世一直为中国众多工厂提供智能互联解决方案，同时积极与中国制造企业分享知识和经验，支持国内产业的高质量发展。在2019年

智博会上，博世工业4.0重庆创新中心揭开面纱。该中心集工业4.0展示、技术支持、培训和整体方案提供四大功能于一体，将推动重庆生产制造业的转型升级。

经过一年运营，该创新中心已为约100家企业和机构、约2000人提供了智能制造专题培训，并为重庆约100家企业提供了相关咨询服务。

贺艾德还表示，博世集团将持续为中国提供更多的尖端技术，支持中国经济社会发展。（记者杨骏整理）

全面建成小康社会 “百城千县万村调研行”

□本报记者 罗芸

因煤而立、因煤而兴，在煤矿资源逐渐枯竭后又因煤而困、因煤而衰——作为全国第二批、重庆首个资源型枯竭城市，万盛经开区不断探索资源型城市转型之路。

通过重构产业体系、重塑矿区形象、重建绿色生态，2018年万盛成为全国资源枯竭城市转型绩效考核7个优秀城市之一；去年，万盛地区生产总值迈上200亿元台阶，是2009年的5倍。

重构产业体系
“煤三代”做起出口订单

10月15日下午，万盛经开区平山工业园区耀皮工程玻璃厂内，镀膜玻璃生产线正在生产一批将发往迪拜的棕色镀膜玻璃。

繁忙的生产线上，27岁的徐维东沉着地检查玻璃质量。作为厂里的技术骨干，他已当了两年多的班长。“其实我是个‘煤三代’，在18岁参加工作的时候，根本没想到会到‘地面’上来上班。”徐维东笑着说，把“地面”两个音咬得很重。

徐维东的爷爷上个世纪六十年代从四川老家进了南桐煤矿采煤队，是资深的煤矿工人；1986年，徐维东的父亲又进入煤矿，成为一名矿工。

万盛煤炭产量一度占四川1/4、重庆的一半，为重庆乃至全国煤炭、钢铁工业作出了重要贡献。在上个世纪九十年代前，能进煤矿前途无量。

2012年，18岁的徐维东进了煤矿救护队，“我待了两年就出来了，因为那时当矿工已经是‘前途无亮’了。”上世纪九十年代后期，由于煤炭市场持续疲软，万盛也陷入发展窘境：1999年，GDP负增长，有的煤矿企业曾连续几个月发不出工资。20世纪90年代中后期，万盛开始提出产业转型，直到2008年，才以“资源型城市转型推进年”为主题，正式吹响转型发展冲锋号。

2014年，徐维东进了新建成的耀皮玻璃厂，在发运岗位工作。这家企业的产品主要发往西南地区，作住宅门窗玻璃用。2017年，企业决定转型升级生产幕墙玻璃。与传统玻璃相比，镀膜玻璃产值要高1倍。徐维东报名参加镀膜生产线的技术培训并当上了班长。

现在，耀皮生产的幕墙玻璃年产量

产业重构有了新前途 “三区”改造住上新楼房 乡村振兴吃上旅游饭

昔日煤矿工人的“绿色”新生活



万盛经开区丛林镇，汽车行驶在农村公路上。近年来，当地通过规模植绿行动和矿山地质环境治理，将绿色还给矿山。（摄于9月9日） 特约摄影 曹永龙/视觉重庆

超过200万平方米，产品销往全国各地，还出口澳大利亚、阿联酋、日本。

徐维东及家族长辈的经历，折射了万盛重塑产业体系的历程。

通过三十多年重构产业体系，万盛坚持壮大接续产业、发展替代产业、培育新兴产业，实现产业由“地下”到“地上”的转变：通过“退矿进一”，大力发展水果、蔬菜等特色农业，使其成为经济转型中新的增长点；通过“退矿进二”，利用已有工业优势，形成煤电化工、新型材料、装备制造三大传统优势产业和医药健康、电子信息、通用航空三大战略性新兴产业构成的“3+3”产业集群；通过“退矿进三”，依托独特的喀斯特地貌发展旅游业，黑山谷等成为重庆知名旅游胜地。

目前，万盛煤炭采掘业产值占工业总产值比重由最高72%下降到5%。“3+3”产业集群产值占规上工业总产值比重超过80%，累计认定国家高新技术企业30户、市级科技型企业192户，高新技术企业产值占工业总产值比重超过1/3。与此同时，“全域旅游·活力万盛”也深入人心。

重塑矿区形象
老矿工从棚户区搬进“公园”

今年69岁的范昌荣，每天健身走

的步数在1.3万步以上。“每天早饭后，从家出发沿着孝子河散步，莫提有好安逸！”范昌荣穿着运动鞋，甩开手臂大步走起来。河边树荫下，健身的人们三五成群，一边谈笑一边健身走。

范昌荣曾是南桐煤矿洗选厂工人，他说，孝子河是万盛的母亲河，但以前河边有三四个煤矿，污水全往河里排，把河水也染成了黑色。

“以前的万盛是个‘光灰’城市。”范昌荣感叹，“倒回去三十年，哪能想到，我们会有一天住进公园。”范昌荣父亲也是煤矿工人，最初家就安在五零一片区。这一片都是连排的矿工宿舍，每个矿工一间。在范昌荣家后又陆续添了4个弟妹后，他和父亲用碎片贴着单间宿舍修起了两间“干打垒”。这样一来，原来的过道变成了仅容一人过的“一线天”。“当时住房困难，矿区家属区到处是这样的‘扩建房’，这儿的棚户区就是这么来的。”范昌荣说。

2010年，范昌荣和家人搬进了楼房，告别了曾经22户人共用一个水龙头的艰辛日子。

目前万盛完成采煤沉陷区、工矿棚户区、城市棚户区“三区”改造243.8万平方米，城市建成区面积扩大至21平方公里。这也让2.5万余户像范昌荣这样的居民能以较低的成本搬进新居，