

“平安乡村·智慧农家”服务系统将在全市所有农村派出所推广

# 这款 App 为何这样牛



石柱县公安局平安乡村智慧农家服务中心，民警正通过中益智能化乡村治理系统进行视频巡逻(摄于2019年7月9日)。



石柱县中益乡坪坝村，一体化监测系统显示着辖区的PM值、温度、湿度等数据(摄于2019年7月9日)。 图片均由记者 张锦辉 汤艳娟 摄/视觉重庆

## 基层治理看巴渝

□本报记者 周松 实习生 张天杰

一款名为“平安乡村·智慧农家”的App火了！日前，市公安局在全市智能化乡村防控体系建设助推精准扶贫工作现场推进会上决定，这款App将首先在全市18个深度贫困乡镇推广使用，未来在全市所有农村派出所推广。

这款App到底牛在哪？近日，重庆日报记者来到此前成功试点的石柱土家族自治县中益乡，一探究竟。

### 民警拿它办案子，提升安全感

农村犯的案子一般都不大，但偷鸡摸狗的事最让老百姓没有安全感。中益乡派出所教导员段超讲起了农村偷狗案。

“去年9月份，我们派出所收到多起村民反映，自家养的狗被人偷走。”段超告诉记者，民警调查发现，这些丢失的狗很可能是被人投毒后偷走的，而一旦流入餐桌，则会带来食品安全隐患。

随即，派出所通过“平安乡村·智慧农家”App发布了具体案件信息，通知各村的巡逻队员注意巡查可疑人员。

同时，通过App里的视频监控功能，加大了对辖区内各个重要区域的视频巡查。原来，该系统依靠高空瞭望镜头，远可看到周围5公里的全貌，近可看到车辆号牌，这成了村警务室民警破案的神器。

几天后，办案民警果然通过视频监控，在龙河村附近发现一辆形迹可疑的银白色越野车，遂立即通知附近巡逻警力对其进行盘查。经搜查，民警从该车后备箱中搜出两条死狗和数枚疑似投毒物品，车内二人对投毒偷狗的犯罪事实供认不讳。

“你看这，这是上次出现碎石滑坡的位置。”拉近镜头，一条乡村公路出现在视频里。中益乡坪坝村官田警务室民警刘攀已经习惯每天点开“平安乡村·智慧农家”App，用视频监控功能巡视自己所负责的辖区。

就在一个月前的一天，当地突下大暴雨，他在警务室里通过视频监控发现了碎石滑坡的险情。后经过紧急处置固定边坡，没有造成大的垮塌事故。

据了解，2019年中益乡刑事发案、110警情大幅下降，一半以上刑事案件都是通过“平安乡村·智慧农家”防控系统破获，群众安全感、满意度创历史新高。

### 村社干部拿它化解矛盾纠纷，提升化解率

“现在有了这个App，整合了各方力量，矛盾纠纷化解效率提高了不少。”说起“平安乡村·智慧农家”App，华溪村村委主任花漓丹称赞道。

“这个App我们村干部都在用。”花漓丹说，今年4月，华溪村村民向学贵家散养的牛群，因为疏于管理污染了村里的水源地，当地村民通过App反映了这一情况。

花漓丹找到向学贵时，向学贵却不以为然地说：“我一直都是这么养的牛，能有什么问题嘛。”

见说服不了向学贵，花漓丹随即通过“平安乡村·智慧农家”App，在金牌调解专家库里分别找到环保和卫生部门相关专家在线说法。

“哎哟，没想到这么严重，我马上改。”在听取两方面专家讲解相关环保法律法规和污染源地将会对村民饮水造成什么严重后果后，向学贵认识到错误。他不但当即对自家牛群进行了圈养，还特地在村民大会上向所有村民道歉，赢得了村民的谅解。

“平时每调解一起矛盾纠纷，都会将其录入App，方便今后通过大数据分析，及时发现矛盾。”花漓丹介绍，村民有近一半的矛盾纠纷通过该系统的线上调解方式解决。

目前，中益乡正全力打造“贵和工作室”，建立由乡贤、司法、律师等组成的“金牌调解专家库”和“贵和调解队”，通过大屏幕或手机App，在线提供法律咨询和专业解答，从而实现“矛盾不上交”。

### 村民用它迎客人，卖出土特产

9月3日，中益乡坪坝村开农家乐的村民向大忠、邹小珍夫妇起了个大早，到自家菜地里摘蔬菜。

“最近生意红火着呢，你要是周末来可能都没房间。”他家有一栋3层高的黄色小楼，就在公路边。说着，今年50岁的向大忠拿起手机点开了App“住客采集”功能，只需打开手机摄像头对旅客身份证拍张照，就可自动输入旅客信息，再填上旅店名称、入住时间、房号、旅客电话等即可完成登记，操作十分方便，一学就会。

说起开农家乐的经历，向大忠开心地告诉记者，由于使用了“平安乡村·智慧农家”App，还节省了一笔数千元的开支。

原来，向大忠、邹小珍夫妇两年前还是当地建档立卡贫困户。脱贫攻坚战打响后，向大忠参加了村里组织的焊工技术培训，妻子邹小珍学起了厨师。村里建议他们把自家装修一下，办个农家乐。可农家乐属于民宿，按要求需要安装一套旅店业登记系统。旅店业登记系统得花4000多元，而且每年还要缴纳数百元的维护费，这让向大忠夫妇打起退堂鼓。

同样犯难的，还有中益乡其他等待开办农家乐的村民。为什么不能将旅店业登记系统整合融入“平安乡村·智慧农家”服务系统呢？此时，恰逢“平安乡村·智慧农家”服务系统在县中益乡试点。

经过打通数据壁垒，融入了旅店业登记系统的“平安乡村·智慧农家”App正式投用，为每户省去旅店系统安装费4000余元和每年数百元的维护费，村民争相注册经营民宿、农家乐。目前，中益乡已注册800余家民宿、农家乐。

不仅如此，“平安乡村·智慧农家”App还推出了土特产推荐功能，帮助当地村民解决了部分土特产销路的问题。

“通过智能化强化乡村治理，有效破解了农村社会治理中普遍存在的‘基础信息采集难、游客住宿登记难、安全隐患排查难、基层社会治理难’等老大难问题。”市公安局相关负责人告诉记者，这正是这个系统推广的意义所在。

“去年9月份，我们派出所收到多起村民反映，自家养的狗被人偷走。”

段超告诉记者，民警调查发现，这些丢失的狗很可能是被人投毒后偷走的，而一旦流入餐桌，则会带来食品安全隐患。

随即，派出所通过“平安乡村·智慧农家”App发布了具体案件信息，通知各村的巡逻队员注意巡查可疑人员。

同时，通过App里的视频监控功能，加大了对辖区内各个重要区域的视频巡查。原来，该系统依靠高空瞭望镜头，远可看到周围5公里的全貌，近可看到车辆号牌，这成了村警务室民警破案的神器。

### 偏远小山村 建卡贫困户上百户

脱贫攻坚的号角吹响后，结对帮扶盛家村的重庆移动万州分公司总经理龙镇宇拿到盛家村的贫困户花名册——全村825户村民，建卡贫困户100户。

而该公司派驻到盛家村的第一书记付国臣，到村里走了一圈，留下的印象是：吃水难、用电难、行路难，产业无，人居环境差。看到这样的境况，老付两天两夜没睡着觉。

盛家村的现实情况，考验着扶贫战线的党员干部。这样一个村子如何才能脱贫？从哪里入手？

脱贫攻坚不能拖、不能等，要检验这项工作的实效也只有一个：让贫困村富民富起来。

经过认真调查研究，茨竹乡党委、乡政府和盛家村的帮扶单位认为，由于基础条件差，盛家村的资源优势没能转化为致富产业；信息闭塞，也是制约盛家村发展的另一个重要原因。

龙镇宇召集单位的扶贫干部定下“规矩”：我一个月进村一次，解决突出问题，驻村队员要住在村、干在村，村民不脱贫，坚决不收兵。

### 电商多起来 土特产成了抢手货

“穷根”找到了，就要对症下药。近两年，重庆移动万州分公司对帮

扶地区启动“信息化扶贫”工程：投入600多万元，为茨竹乡新建9个移动基站，铺设50公里传输光缆，投入118万元打造“宽带茨竹”，为茨竹乡4042户村民提供光纤到户服务；为当地政府提供办公网+云企信；为贫困户办理“0元购机”、惠农网等惠民业务，每年为贫困户免费资费50余万元。

网络畅通了，发展电商便有了基础条件——公司支持茨竹乡每个村建立一个电商性质的“益农信息社”，促进当地土特产的生产和销售。而早在2018年，公司便探索“消费扶贫”，由公司牵线搭桥引导电商为村民销售苦粉、花生、土鸡、李子等土特产。

目前，盛家村里发展了“子芬特产店”等6家电商，土特产供不应求，消费扶贫已成为村民增收的重要渠道。

宽带进村，使用电脑、智能手机的村民逐渐多起来。对此，龙镇宇说，我们要让手机变成农民熟悉的“新农具”，让村民学会网上接订单、网上购物，让乡村与

市场的距离变得更近！

在市、区、乡和扶贫单位的支持下，如今盛家村的住房条件大大改善，水泥道路进村入户；村民用上了自来水天然气，通过农网改造村里供电稳定；通过土地流转发展起产业：建起了1000亩晚熟季、500亩核桃、500亩玫瑰花基地。

### 4G进山村 山村发展有了“翅膀”

“我要看中央1台！”9月7日正午时分，在盛家村8社老农黄良志宽大的客厅里，他拿着电视机的智能遥控器，在龙镇宇的指点下，用语音选着自己喜欢的频道和节目。

黄良志高兴地说：“网络是个好东西，我前不久卖了几百斤辣椒，收入4000多元，就是一个视频电话搞定的。”

村民张志海对“益农信息”有着很深的感受。由于父母多病丧失劳动能力，再加上孩子上学，他曾是村里有名的“深度贫困户”。近几年，付国臣等人的帮助

下，他发展生猪养殖，去年出栏200多头，今年已出栏150头，收入有60多万元，还有50余头待售。

“现在网络发达，能省很多事。”他说，万州一个肉品厂近期需要10多头猪肉，他用视频将养殖、存栏情况发给对方，对方很满意，过几天就来装运。他今年不少生猪销售，也都是这种“视频下单”的形式完成的。

如今，张志海每年仅生猪养殖的收入就接近百万元。他成为村里的致富带头人。对此，张志海十分感激付国臣：“从一头母猪喂起，发展到年收入百万元，我永远都不会忘记，是付书记这些年不停地拉我扶我。”

为了让村民享受到网络的快捷，龙镇宇说，接下来他们将优先对盛家村等地的移动基站进行升级改造，争取让5G早日进村，推动当地进一步发展电商、农家乐、乡村旅游等。

畅通的网络信息为村子插上了脱贫致富“翅膀”，盛家村发展正当时。

## 美国女诗人格吕克 获今年诺贝尔文学奖

新华社斯德哥尔摩10月8日电(记者和苗)瑞典文学院8日宣布，将2020年诺贝尔文学奖授予美国女诗人路易丝·格吕克。

瑞典文学院前任秘书马茨·马尔姆当天在斯德哥尔摩举行的新闻发布会上揭晓获奖者时说，格吕克用她“带有朴素美的、清晰的诗声，令每个人的存在普世化”。文学院在当天发布的新闻公报中说，“她从神话和古典图案中汲取灵感，呈现在她大部分的

作品中”。马尔姆表示，她已与格吕克取得联系，她得知获奖感到非常惊喜。因新冠疫情，今年诺贝尔奖改为远程颁奖，希望明年能邀请格吕克来斯德哥尔摩。格吕克1943年出生于美国纽约，1968年出版处女诗集《头生子》，著有多本诗集和诗歌随笔集，获得过美国普利策奖、国家图书奖等多个奖项，被认为是美国当代最杰出的诗人之一。

## 江津发展农业产业化联合体让高粱焕发新企业 提高效率还能保证品质 农民 降低劳动强度还能增收

本报讯(记者周雨 实习生李敏 黄甜)秋风起，高粱熟。记者日前从江津区获悉，该区通过发展农业产业化联合体，让原本效益低下的高粱种植快速发展，成为新的优势产业，今年规模种植面积已达2.5万亩，平均亩产超600斤。

记者在江津高粱种植核心区——位于永兴镇黄庄村的江小白高粱产业园看到，红色的高粱已经开始收割，联合收割机轰隆隆地忙个不停，合作社的农民也没闲着，把倒伏在地的高粱穗收进背篓……

“高粱是江津近年来发展最快的农业产业。”江津区农业农村委负责人说，该区2019年规模化种植高粱为5000亩，今年则达到2.5万亩。

江津已有500多年的酿酒历史，高粱作为酿酒的主要原材料，曾是当地重要的经济作物。但因该区过去种植的都是本地高粱品种，受地形等因素限制，亩产只有两三百斤，经济效益低下，自上世纪90年代以来，种植量呈逐渐下降趋势。

该负责人表示，近年来江津高粱产业能够进入发展快车道，主要是因为推广了农业产业化联合体模式。所谓农业产业化联合体，就是龙头企业、农民专业合作社、家庭农场等新型农业经营主体以分工协作作为前提，以规模经营为依托，以利益联结为纽带的一体化农业经营组织联盟。这种模式让当地龙头企业江记酒庄和农民专业合作社、农民结合成为紧密合作的利益联结体，大幅提高了高粱种植加工技术

和种植效益。据了解，江津农村以缓坡和梯田为主，再加上过去种植的本地高粱品种大概2米高，难以实现机械化收割。江记酒庄以“江小白高粱产业园”项目为依托，争取政府对高粱种植基地建设实施机械化改造，为全程机械化作业奠定了基础。通过与四川省农科院等多个科研院所合作，引进了成株高1.2—1.5米、适宜全程机械化生产的优质新品种，把高粱亩均产量由过去的不到300斤提到了600余斤。

通过引进现代种植加工技术，该区还大幅降低了高粱种植成本和劳动强度，大幅提升了高粱加工品质。过去，该区在高粱栽种环节采用的是移栽技术，亩均成本300元左右；现在采用直播种植，亩均成本只有30元左右。过去，高粱收割后还要人工脱粒、晾晒，既耗时费力，又不能有效保证品质；现在，在高粱地里就地实现机械化收割、脱粒，然后由卡车运回产业园仓库，立时采用大型烘干机烘干并清洗除杂，7小时就能打包入库。

在农业产业化联合体模式下，江记酒庄给出高粱收购底价为每公斤5元，同时每年每亩补贴300元，大幅调动了农民、农民专业合作社种植高粱的积极性。黄庄村高粱种植专业合作社负责人称，农民还可以采取土地流转的方式，一边工作一边拿租金，田、土分别按照每年每亩700斤水稻和400斤水稻进行折算。

根据规划，江津高粱辐射种植面积将在未来几年达到10万亩以上。

## 江北区首贷续贷中心投用3个月发放贷款2.16亿元—— 民营小微企业申贷 银行竞争“抢单”

□本报记者 杨骏

“作为一家科技型公司，居然能这么快在银行申请到贷款。早知道这样，我们也少跑两个月‘弯路’。”9月29日，重庆臻联盛创科技发展有限公司(下称臻联盛创)的负责人感叹道。

臻联盛创是一家提供智慧校园服务的高新技术企业。今年，臻联盛创为加快推进校园网络建设，需要资金，想找银行贷款。由于对各个银行的产品不熟悉，企业跑了两个多月，找了几家银行，也没有完全解决资金问题。

今年7月，臻联盛创通过在江北区行政服务中心落地的“渝融通”——江北区民营小微企业首贷续贷中心(下称首贷续贷中心)提交了贷款申请。重庆农商行很快就与企业联系，第一时间上门开展授信调查。

“为了让更多民营小微企业了解这一平台，江北区各级部门、街镇做了大量宣传推广工作。”江北区金融办副主任卢朝锋介绍，今年以来，全区协调街镇、园区、行业主管部门召开了7场银企对接会。期间，全区利用首贷续贷中心，为银企合作牵线搭桥，提高融资对接效率。

数据统计，截至9月28日，首贷续贷中心共接受企业融资需求申请326笔，资金需求10.45亿元；其中，已完成放款96笔，贷款金额2.16亿元，有效缓解了民营企业、小微企业和个体工商户融资难问题，为全市稳企业保就业提供金融支持，推动“六稳”“六保”工作做深做实。

江北区政府党组成员项银涛表示，首贷续贷中心开放服务，是江北区打造金融高地的一项重要举措，也是实现“普惠金融”的有力实践，有助于推动重庆优化提升营商环境，建设内陆国际金融中心。

“对银行而言，这些企业的申请需求，又像一个个‘订单’，所有人驻首贷续贷中心的银行都可以去‘抢单’。”冯春江说，如此一来，银行也解决了高效匹配客户的问题。

同时，首贷续贷中心也在尽量降低民营小微企业的贷款难度。一方面，人民银行重庆营业管理部对入驻中心的各银行推出了一定的激励机制，让他们可以制订更简单、合理的融资产品与方案；另一方面，任何人入驻中心的银行，拒绝企业贷款时，必须给出明确、细致的说明，让企业了解无法申请到贷款的原因，从而进行调整改善。

“很多科技型企业都跟臻联盛创类似，不知道我们银行有针对科技型企业和小微企业的信用贷款产品。”重庆农商行江北支行小微部工作人员余羽翔说，其实银行非常缺乏与民营小微企业的沟通联系渠道，使得银行想给民营小微企业放贷，却找不到合适的对象。

首贷续贷中心的投用，解决了企业与银行之间信息不对称的问题。

今年6月，首贷续贷中心在江北区行政服务中心正式对外开展服务。企业只需要扫描相应二维码，输入基本信息和融资需求，后台就会将信息推送至入驻中心的各银行。银行可根据自己的业务情况，选择企业并及时进行对接。

## 4G进山村 百户村民插上脱贫“翅膀”

□重庆集团三峡分社记者 巨建兵 杨圣泉 郭润婷

一个800余户的村子，有100户是建卡贫困户。

山高坡陡、信息闭塞，这样的村子要实现脱贫和发展，谈何容易。

然而，参与万州区茨竹乡盛家村脱贫攻坚的各级党员干部，硬是用几年时间，让这个偏远山村的百户村民基本达到了脱贫标准。说起这几年村里的变化，村民们感慨：是互联网为我们这里插上了脱贫的“翅膀”！

### 偏远小山村 建卡贫困户上百户

脱贫攻坚的号角吹响后，结对帮扶盛家村的重庆移动万州分公司总经理龙镇宇拿到盛家村的贫困户花名册——全村825户村民，建卡贫困户100户。

而该公司派驻到盛家村的第一书记付国臣，到村里走了一圈，留下的印象是：吃水难、用电难、行路难，产业无，人居环境差。看到这样的境况，老付两天两夜没睡着觉。

盛家村的现实情况，考验着扶贫战线的党员干部。这样一个村子如何才能脱贫？从哪里入手？

脱贫攻坚不能拖、不能等，要检验这项工作的实效也只有一个：让贫困村富民富起来。

经过认真调查研究，茨竹乡党委、乡政府和盛家村的帮扶单位认为，由于基础条件差，盛家村的资源优势没能转化为致富产业；信息闭塞，也是制约盛家村发展的另一个重要原因。

龙镇宇召集单位的扶贫干部定下“规矩”：我一个月进村一次，解决突出问题，驻村队员要住在村、干在村，村民不脱贫，坚决不收兵。

### 电商多起来 土特产成了抢手货

“穷根”找到了，就要对症下药。近两年，重庆移动万州分公司对帮



正在测试5G信号。他和工友刚完成这个5G基站的建设(摄于三月二十六日)。 特约摄影 冉孟军、视觉重庆

扶地区启动“信息化扶贫”工程：投入600多万元，为茨竹乡新建9个移动基站，铺设50公里传输光缆，投入118万元打造“宽带茨竹”，为茨竹乡4042户村民提供光纤到户服务；为当地政府提供办公网+云企信；为贫困户办理“0元购机”、惠农网等惠民业务，每年为贫困户免费资费50余万元。

网络畅通了，发展电商便有了基础条件——公司支持茨竹乡每个村建立一个电商性质的“益农信息社”，促进当地土特产的生产和销售。而早在2018年，公司便探索“消费扶贫”，由公司牵线搭桥引导电商为村民销售苦粉、花生、土鸡、李子等土特产。

目前，盛家村里发展了“子芬特产店”等6家电商，土特产供不应求，消费扶贫已成为村民增收的重要渠道。

宽带进村，使用电脑、智能手机的村民逐渐多起来。对此，龙镇宇说，我们要让手机变成农民熟悉的“新农具”，让村民学会网上接订单、网上购物，让乡村与

市场的距离变得更近！

在市、区、乡和扶贫单位的支持下，如今盛家村的住房条件大大改善，水泥道路进村入户；村民用上了自来水天然气，通过农网改造村里供电稳定；通过土地流转发展起产业：建起了1000亩晚熟季、500亩核桃、500亩玫瑰花基地。

### 4G进山村 山村发展有了“翅膀”

“我要看中央1台！”9月7日正午时分，在盛家村8社老农黄良志宽大的客厅里，他拿着电视机的智能遥控器，在龙镇宇的指点下，用语音选着自己喜欢的频道和节目。

黄良志高兴地说：“网络是个好东西，我前不久卖了几百斤辣椒，收入4000多元，就是一个视频电话搞定的。”

村民张志海对“益农信息”有着很深的感受。由于父母多病丧失劳动能力，再加上孩子上学，他曾是村里有名的“深度贫困户”。近几年，付国臣等人的帮助

下，他发展生猪养殖，去年出栏200多头，今年已出栏150头，收入有60多万元，还有50余头待售。

“现在网络发达，能省很多事。”他说，万州一个肉品厂近期需要10多头猪肉，他用视频将养殖、存栏情况发给对方，对方很满意，过几天就来装运。他今年不少生猪销售，也都是这种“视频下单”的形式完成的。

如今，张志海每年仅生猪养殖的收入就接近百万元。他成为村里的致富带头人。对此，张志海十分感激付国臣：“从一头母猪喂起，发展到年收入百万元，我永远都不会忘记，是付书记这些年不停地拉我扶我。”

为了让村民享受到网络的快捷，龙镇宇说，接下来他们将优先对盛家村等地的移动基站进行升级改造，争取让5G早日进村，推动当地进一步发展电商、农家乐、乡村旅游等。

畅通的网络信息为村子插上了脱贫致富“翅膀”，盛家村发展正当时。